

**EBRO EN 2012**

---

**INFORMACIÓN**

**FINANCIERA**

---

**RESPONSABILIDAD**

**SOCIAL CORPORATIVA**

---

**GOBIERNO**

**CORPORATIVO**

---

**CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS**

---

**[www.ebrofoods.es](http://www.ebrofoods.es)**

---

# GRUPO CONSOLIDADO EBRO FOODS

## BALANCES DE SITUACION CONSOLIDADOS A 31 DE DICIEMBRE DE 2012 Y 2011

ACTIVO (MILES DE EUROS)	NOTAS	31-12-2012	31-12-2011
<b>Activos no corrientes</b>			
Activos intangibles	9	373.993	380.124
Propiedades, planta y equipos	10	496.045	507.760
Propiedades de inversión	11	32.637	31.922
Activos financieros	12	59.543	51.927
Inversiones en empresas asociadas	13	3.209	2.740
Impuestos diferidos activos	25	53.024	55.582
Fondo de comercio	14	823.207	828.873
		<b>1.841.658</b>	<b>1.858.928</b>
<b>Activos corrientes</b>			
Existencias	15	347.307	362.560
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	16	325.348	340.428
Impuesto de sociedades corriente	25	7.958	10.644
Administraciones públicas deudoras	25	23.895	30.496
Activos financieros	12	5.798	4.207
Derivados y otros instrumentos financieros	28	134	1.570
Otros activos corrientes		5.974	3.905
Activos líquidos	17	173.740	97.870
		<b>890.154</b>	<b>851.680</b>
Activos no corrientes mantenidos para la venta		0	0
<b>Total activo</b>		<b>2.731.812</b>	<b>2.710.608</b>

	NOTAS	31-12-2012	31-12-2011
<b>Patrimonio neto</b>		<b>1.693.237</b>	<b>1.588.460</b>
<b>Patrimonio neto atribuido a los accionistas de la sociedad dominante</b>			
Capital social		92.319	92.319
Prima de emisión		4	4
Reservas no disponibles		21.633	21.633
Reservas disponibles (resultados acumulados)		1.588.508	1.542.892
Dividendos pagados a cuenta		0	(23.080)
Diferencias de conversión		(10.255)	(167)
Acciones propias		0	(46.303)
	18	<b>1.692.209</b>	<b>1.587.298</b>
<b>Intereses minoritarios</b>		<b>1.028</b>	<b>1.162</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>			
Ingresos diferidos	19	2.723	4.716
Provisiones para pensiones y obligaciones similares	20	44.760	40.948
Otras provisiones	21	21.926	49.067
Pasivos financieros	22	182.860	279.980
Otras deudas a pagar no financieras	23	26	38
Impuestos diferidos pasivos	25	229.999	201.918
		<b>482.294</b>	<b>576.667</b>
<b>Pasivos corrientes</b>			
Pasivos financieros	22	235.567	209.171
Derivados y otros instrumentos financieros	28	318	444
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	24	291.367	304.847
Impuesto de sociedades corriente	25	8.643	7.306
Administraciones públicas acreedoras	25	14.408	14.470
Otros pasivos corrientes		5.978	9.243
		<b>556.281</b>	<b>545.481</b>
Pasivos no corrientes mantenidos para la venta		0	0
<b>Total pasivo</b>		<b>2.731.812</b>	<b>2.710.608</b>

Las Notas 1 a 31 descritas en la memoria adjunta forman parte integrante del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2012.

## GRUPO CONSOLIDADO EBRO FOODS

### CUENTAS DE RESULTADOS CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2012 Y 2011

(MILES DE EUROS)	NOTAS	31-12-2012	31-12-2011
Ingresos (Importe neto de la cifra de negocios)	6	2.041.266	1.804.111
Variación de exist. de pdtos. terminados y en curso		(6.226)	23.375
Trabajos realizados por la empresa y capitalizados		647	1.100
Otros ingresos operativos	8	73.593	35.011
Consumos y otros gastos externos	6	(1.121.487)	(985.611)
Gastos de personal	8	(248.193)	(234.971)
Dotaciones para amortizaciones	9, 10 y 11	(57.281)	(49.084)
Otros gastos operativos	8	(403.110)	(374.857)
<b>Resultado operativo</b>		<b>279.209</b>	<b>219.074</b>
Ingresos financieros	8	12.910	26.382
Gastos financieros	8	(45.723)	(24.342)
Deterioro del fondo de comercio	14	(178)	(176)
Participación en resultados de sociedades asociadas	13	1.683	1.455
<b>Resultado consolidado antes de impuestos</b>		<b>247.901</b>	<b>222.393</b>
Impuesto sobre beneficios	25	(89.450)	(70.750)
<b>Resultado consolidado (negocios continuados)</b>		<b>158.451</b>	<b>151.643</b>
Resultado neto de operaciones discontinuadas	7	0	0
<b>Resultado consolidado del ejercicio</b>		<b>158.451</b>	<b>151.643</b>
Atribuible a:			
<b>Accionistas de la Sociedad dominante</b>		<b>158.592</b>	<b>151.542</b>
Intereses minoritarios		(141)	101
		<b>158.451</b>	<b>151.643</b>

	NOTAS	2012	2011
<b>Beneficio por acción (euros):</b>	18		
<b>De negocios continuados</b>			
Básico		1,046	0,944
Diluido		1,046	0,944
<b>Del beneficio total</b>			
Básico		1,046	0,944
Diluido		1,046	0,944

Las Notas 1 a 31 descritas en la memoria adjunta forman parte integrante de la cuenta de resultados consolidada del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2012.

## GRUPO CONSOLIDADO EBRO FOODS

### ESTADOS DE INGRESOS Y GASTOS CONSOLIDADOS RECONOCIDOS EN LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2012 Y 2011

(MILES DE EUROS)	NOTAS	2012	2011
Ganancias (pérdidas) en la valoración de inversiones financieras disponibles para la venta	12	(14.959)	(61.352)
Ganancias (pérdidas) en la valoración de inversiones financieras disponibles para la venta, revertidas a resultados del ejercicio	12	25.816	0
Diferencias de conversión		(10.087)	22.872
Diferencias de conversión revertidas a resultados del ejercicio		0	0
Ganancias y pérdidas actuariales	20	(5.467)	(8.924)
Efecto impositivo de partidas registradas contra, o traspasadas desde, patrimonio	25	(1.341)	21.502
<b>Ganancia (pérdida) neta reconocida en patrimonio</b>		<b>(6.038)</b>	<b>(25.902)</b>
<b>Resultado neto del ejercicio</b>		<b>158.451</b>	<b>151.643</b>
<b>Total ingresos y gastos reconocidos en el ejercicio</b>	18	<b>152.413</b>	<b>125.741</b>
Atribuibles a:			
<b>Accionistas de la sociedad dominante</b>	18	152.553	125.639
<b>Intereses minoritarios</b>	18	(140)	102
		<b>152.413</b>	<b>125.741</b>

Las Notas 1 a 31 descritas en la memoria adjunta forman parte integrante de este estado de ingresos y gastos consolidados reconocidos del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2012.

## GRUPO CONSOLIDADO EBRO FOODS

### ESTADOS DE VARIACIONES DEL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES AL PERIODO ANUAL TERMINADO

EL 31 DE DICIEMBRE DE 2012 Y 2011

#### PATRIMONIO NETO ATRIBUIDO A LOS ACCIONISTAS DE LA SOCIEDAD DOMINANTE

	Patrimonio Neto	Intereses minoritarios	Total	Capital Social	Prima de Emisión	No disponibles		Reservas disponibles		Dividendo pagado a cuenta	Diferenc. de Conversión	Acciones Propias
						R. Revalorización	Reserva legal	Resultados acumulados	PyG			
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2010</b>	<b>1.607.446</b>	<b>14.703</b>	<b>1.592.743</b>	<b>92.319</b>	<b>4</b>	<b>3.169</b>	<b>18.464</b>	<b>1.113.028</b>	<b>388.797</b>	<b>0</b>	<b>(23.038)</b>	<b>0</b>
Distribución del resultado del ejercicio anterior	0	0	0	0	0	0	0	388.797	(388.797)	0	0	0
Pago dividendos	(62.455)	0	(62.455)	0	0	0	0	(62.455)	0	0	0	0
Pago dividendos a cuenta del resultado	(23.080)	0	(23.080)	0	0	0	0	0	0	(23.080)	0	0
Gastos de ampliación/reducc. de capital	(13)	0	(13)	0	0	0	0	(13)	0	0	0	0
Compra/venta de acciones propias (neto)	(46.303)	0	(46.303)	0	0	0	0	0	0	0	0	(46.303)
Resultado ventas de acc. propias	767	0	767	0	0	0	0	767	0	0	0	0
Cambios en perímetro de consolidación	(13.643)	(13.643)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total distribución de resultados y transacciones con accionistas</b>	<b>(144.727)</b>	<b>(13.643)</b>	<b>(131.084)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>327.096</b>	<b>(388.797)</b>	<b>(23.080)</b>	<b>0</b>	<b>(46.303)</b>
Resultado neto del ejercicio (PyG)	151.643	101	151.542	0	0	0	0	0	151.542	0	0	0
Movimiento de Diferencias de Conversión	22.872	1	22.871	0	0	0	0	0	0	0	22.871	0
Valor razonable de Instrum. financieros:			0									
1. Resultados no realizados	(61.352)	0	(61.352)	0	0	0	0	(61.352)	0	0	0	0
Variación por ganancias y pérdidas actuariales	(8.924)	0	(8.924)	0	0	0	0	(8.924)	0	0	0	0
Efecto fiscal de Pérd/Gananc. en FFPP	21.502	0	21.502	0	0	0	0	21.502	0	0	0	0
<b>Total pérdidas y ganancias del ejercicio</b>	<b>125.741</b>	<b>102</b>	<b>125.639</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(48.774)</b>	<b>151.542</b>	<b>0</b>	<b>22.871</b>	<b>0</b>
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2011</b>	<b>1.588.460</b>	<b>1.162</b>	<b>1.587.298</b>	<b>92.319</b>	<b>4</b>	<b>3.169</b>	<b>18.464</b>	<b>1.391.350</b>	<b>151.542</b>	<b>(23.080)</b>	<b>(167)</b>	<b>(46.303)</b>
Distribución del resultado del ejercicio anterior	0	0	0	0	0	0	0	151.542	(151.542)	0	0	0
Pago dividendos	(74.840)	(20)	(74.820)	0	0	0	0	(118.816)	0	23.080	0	20.916
Compra/venta de acciones propias (neto)	25.387	0	25.387	0	0	0	0	0	0	0	0	25.387
Resultado ventas de acc. propias	1.817	0	1.817	0	0	0	0	1.817	0	0	0	0
Cambios en perímetro de consolidación	0	26	(26)	0	0	0	0	(26)	0	0	0	0
<b>Total distribución de resultados y transacciones con accionistas</b>	<b>(47.636)</b>	<b>6</b>	<b>(47.642)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>34.517</b>	<b>(151.542)</b>	<b>23.080</b>	<b>0</b>	<b>46.303</b>
Resultado neto del ejercicio (PyG)	158.451	(141)	158.592	0	0	0	0	0	158.592	0	0	0
Movimiento de Diferencias de Conversión	(10.087)	1	(10.088)	0	0	0	0	0	0	0	(10.088)	0
Valor razonable de Instrum. financieros:			0					0	0	0	0	0
1. Resultados no realizados	10.857	0	10.857	0	0	0	0	10.857	0	0	0	0
Variación por ganancias y pérdidas actuariales	(5.467)	0	(5.467)	0	0	0	0	(5.467)	0	0	0	0
Efecto fiscal de Pérd/Gananc. en FFPP	(1.341)	0	(1.341)	0	0	0	0	(1.341)	0	0	0	0
<b>Total pérdidas y ganancias del ejercicio</b>	<b>152.413</b>	<b>(140)</b>	<b>152.553</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>4.049</b>	<b>158.592</b>	<b>0</b>	<b>(10.088)</b>	<b>0</b>
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2012</b>	<b>1.693.237</b>	<b>1.028</b>	<b>1.692.209</b>	<b>92.319</b>	<b>4</b>	<b>3.169</b>	<b>18.464</b>	<b>1.429.916</b>	<b>158.592</b>	<b>0</b>	<b>(10.255)</b>	<b>0</b>

Las Notas 1 a 31 descritas en la memoria adjunta forman parte integrante de este estado de variaciones del patrimonio neto consolidado del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2012.

**GRUPO CONSOLIDADO EBRO FOODS**  
**ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTES**  
**A LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2012 Y 2011**

<b>(MILES DE EUROS)</b>	<b>2012</b>	<b>2011</b>
Cobros procedentes de ventas y prestaciones de servicios	2.199.051	1.788.712
Pagos a proveedores y empleados	(1.925.517)	(1.696.766)
Intereses pagados	(8.570)	(7.061)
Intereses cobrados	2.674	11.127
Dividendos cobrados	1.174	1.891
Otros cobros / pagos de actividades de operación	10.644	12.304
Pagos por impuesto de sociedades	(58.722)	(51.711)
<b>Total flujos netos de efectivo por actividades de operación</b>	<b>220.734</b>	<b>58.496</b>
Adquisiciones de activos fijos	(52.930)	(66.596)
Enajenaciones de activos fijos	16.374	7.539
Adquisiciones de inversiones financieras	(615)	(205.535)
Enajenación de inversiones financieras	2.099	2.528
Otros cobros / pagos de actividades de inversión	(1.957)	8.402
<b>Total flujos netos de efectivo por actividades de inversión</b>	<b>(37.029)</b>	<b>(253.662)</b>
Operaciones con acciones propias	27.205	(45.537)
Dividendos pagados a accionistas	(71.501)	(131.695)
Disposiciones de deuda financiera	100.558	62.314
Amortizaciones de deuda financiera	(162.852)	(144.849)
Otros cobros / pagos financieros y subvenciones de capital	540	(5.281)
<b>Total flujos netos de efectivo por actividades de financiación</b>	<b>(106.050)</b>	<b>(265.048)</b>
Diferencias de conversión en flujos de sociedades extranjeras	(1.237)	(3.607)
<b>INCREMENTO (DISMINUC.) de Caja, Bancos y Efectivo Equivalente</b>	<b>76.418</b>	<b>(463.821)</b>
Caja, Bancos y efectivo equivalente al inicio del periodo	97.870	555.707
Efecto del tipo de cambio de cierre sobre el saldo inicial	(548)	5.984
<b>Caja, Bancos y Efectivo Equivalente al final del periodo</b>	<b>173.740</b>	<b>97.870</b>

Las Notas 1 a 31 descritas en la memoria adjunta forman parte integrante del estado de flujos de efectivo consolidado del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2012.

# GRUPO EBRO FOODS

## MEMORIA CONSOLIDADA DEL EJERCICIO ANUAL AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012

### (EXPRESADA EN MILES DE EUROS)

#### 1. ACTIVIDAD E

---

#### INFORMACIÓN GENERAL

---

La sociedad anónima española Ebro Foods, S.A., en adelante la Sociedad dominante, es el resultado de la fusión por absorción por Azucarera Ebro Agrícolas S.A. de Puleva S.A. el 1 de enero de 2001. Con motivo de dicha operación se produjo el cambio de la denominación social de Azucarera Ebro Agrícolas, S.A. por la de Ebro Puleva, S.A., y posteriormente, en la Junta General de Accionistas del 1 de junio de 2010, se produjo el cambio de la denominación social a la actual de Ebro Foods, S.A.

El domicilio social actual se encuentra en Madrid (28046), Paseo de la Castellana, 20.

El Grupo tiene por objeto, tanto en los mercados españoles como en los extranjeros:

- a) La fabricación, elaboración, comercialización, investigación, exportación e importación de todo género de productos alimenticios y dietéticos, ya sea para la alimentación humana o la animal, así como energéticos, incluidos los derivados y residuos de todos ellos, y, en particular, de arroz, de pasta, de salsas y de cualquier tipo de productos de nutrición.
- b) La producción, explotación y comercio de toda clase de bebidas, alimenticias, refrescantes e incluso alcohólicas.
- c) La explotación de cuantos subproductos, servicios o aprovechamientos deriven de los expresados, incluidas las cámaras frigoríficas, hielo, gases industriales, vapor, frío y energía.
- d) La adquisición, arrendamiento, creación, instalación, promoción, desarrollo y gestión de explotaciones industriales, agrícolas y ganaderas en los sectores de la alimentación o nutrición y de las bebidas, incluso alcohólicas.
- e) La realización de proyectos, instalaciones o cualquier forma de asistencia técnica a otras empresas de tales sectores; la creación, promoción, protección y explotación de patentes, marcas y demás objetos susceptibles de propiedad industrial.
- f) Las actividades de formación de personal, programación o gestión informática, inversión y rentabilización de recursos, publicidad e imagen, transporte, distribución y comercialización que sean accesorias o complementarias de las expresadas.

Las actividades integrantes del objeto social podrán ser desarrolladas mediante la suscripción o adquisición de acciones o participaciones de sociedades con objeto social idéntico o análogo.

Actualmente el Grupo opera en los mercados nacional e internacional. La composición de las ventas se desglosa en la información por segmentos del negocio (Nota 6).

Las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio 2011 fueron aprobadas por la Junta General de Accionistas de Ebro Foods, S.A. celebrada el 29 de mayo de 2012 y depositadas en el registro mercantil de Madrid.

La propuesta de distribución de resultados de la sociedad dominante formulada por los Administradores de Ebro Foods, S.A. en el Consejo de Administración del 28 de marzo de 2012 y pendiente de aprobación por la Junta General de Accionistas es la siguiente:

**Importes únicamente referidos a las cuentas anuales individuales de la sociedad dominante**

<b>BASE DE REPARTO (MILES EUROS)</b>	<b>IMPORTE</b>
Reservas de libre disposición	908.839
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias (beneficios)	3.533
	<b>912.372</b>

Los resultados consolidados del ejercicio 2012 del Grupo Ebro Foods permiten, como en ejercicios anteriores, proponer la entrega de un dividendo a pagar en efectivo con cargo a reservas de libre disposición de 0,48 euros por acción por un importe total de 73.855 miles de euros, de los que ya se han pagado a cuenta en enero de 2013 0,16 euros por acción, y por tanto el resto por importe de 0,32 euros por acción será liquidado en dos pagos, de 0,16 euros cada uno, el 11 de mayo y 11 de septiembre de 2013.

**LIMITACIONES PARA LA DISTRIBUCIÓN DE DIVIDENDOS**

Ebro Foods, S.A. está obligada a destinar el 10% de los beneficios del ejercicio a la constitución de la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. Esta reserva, mientras no supere el límite del 20% del capital social, no es distribuible a los accionistas.

Una vez cubiertas las atenciones previstas por la Ley o los estatutos, sólo podrán repartirse dividendos con cargo al beneficio del ejercicio, o a reservas de libre disposición, si el valor del patrimonio neto no es o, a consecuencia del reparto, no resulta ser inferior al capital social. A estos efectos, los beneficios imputados directamente al patrimonio neto no podrán ser objeto de distribución, directa ni indirecta. Si existieran pérdidas de ejercicios anteriores que hicieran que ese valor del patrimonio neto de la Sociedad fuera inferior a la cifra del capital social, el beneficio se destinará a la compensación de estas pérdidas.



## 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y COMPARABILIDAD DE LA INFORMACIÓN INCLUIDA EN LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

Estas cuentas anuales consolidadas están presentadas en miles de euros (salvo mención expresa), porque el euro es la moneda principal en la que el Grupo Ebro Foods opera. Las transacciones en otras monedas son convertidas a euros de acuerdo con las políticas contables indicadas en la Nota 3.

### A) BASES DE PRESENTACIÓN

#### 1. Principios generales de contabilidad

Las cuentas anuales consolidadas han sido preparadas de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante NIIF) según han sido adoptadas por la Unión Europea, de conformidad con el Reglamento (CE) Nº 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo.

Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2012, que han sido formuladas por los Administradores de la Sociedad Dominante con fecha 21 de marzo de 2013, se hallan pendientes de aprobación por la correspondiente Junta General de Accionistas, estimándose que serán aprobadas sin ninguna modificación (a la fecha también se encuentran pendientes de aprobación, por las correspondientes Juntas Generales de Accionistas, las cuentas anuales de Ebro Foods, S.A. de 2012 y de las sociedades dependientes y asociadas).

Estas cuentas anuales han sido preparadas en base al principio general del coste histórico, excepto cuando por la aplicación obligatoria de alguna NIIF haya sido necesario realizar las revaluaciones que correspondieran.

#### 2. Uso de estimaciones e hipótesis

La información contenida en estas cuentas anuales consolidadas es responsabilidad de los Administradores de la sociedad dominante.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas adjuntas se han utilizado ocasionalmente estimaciones realizadas por la Dirección de las distintas Sociedades del Grupo para cuantificar, algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas. Básicamente, estas estimaciones se refieren a:

- ❖ La valoración de activos y fondos de comercio para determinar la existencia de pérdidas por deterioro de los mismos.
- ❖ Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos y compromisos por jubilaciones y similares.
- ❖ La vida útil de los activos materiales e intangibles.
- ❖ Las hipótesis empleadas para el cálculo del valor razonable de los instrumentos financieros.
- ❖ La probabilidad de ocurrencia y el importe de los pasivos de importe indeterminado o contingentes.
- ❖ La recuperabilidad de los impuestos diferidos activos.

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estas cuentas anuales consolidadas sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en las correspondientes cuentas anuales consolidadas futuras.

## **B) COMPARACIÓN DE LA INFORMACIÓN**

A efectos de comparación de la información, el Grupo presenta el balance de situación consolidado, la cuenta de resultados consolidados, el estado consolidado de flujos de efectivo, el estado de variaciones del patrimonio neto y el estado de ingresos y gastos consolidados reconocidos y la memoria, además de las cifras del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2012, las correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2011.

Ha sido necesario realizar las siguientes modificaciones significativas en las cifras comparativas del periodo anterior:

- ❖ En lo que se refiere a los efectos de la contabilización definitiva de la combinación de negocios de Strom Products, Ltd. –No Yolks– (adquirida en diciembre de 2011) respecto a su contabilización provisional del cierre de 2011 (ver Nota 5.3). El único efecto ha supuesto una reclasificación disminuyendo el epígrafe de Activos Intangibles por importe de 12.601 miles de euros, incrementando el epígrafe de Fondo de Comercio por importe de 10.668 miles de euros, e incrementando el epígrafe de Existencias por importe de 1.933 miles de euros.

No ha sido necesario realizar otras modificaciones significativas en las cifras comparativas del periodo anterior.

## **C) VARIACIONES EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN**

En las Notas 4 y 5 se incluyen las principales variaciones habidas en el perímetro de consolidación durante los ejercicios 2012 y 2011, así como el método de contabilización utilizado en cada caso.

## **3. NORMAS DE VALORACIÓN**

---

Los criterios contables más significativos aplicados en la preparación de las cuentas anuales consolidadas son los que se describen a continuación:

### **A) PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN**

#### **Sociedades dependientes**

Las cuentas anuales consolidadas incluyen, por integración global, todas las sociedades sobre las cuales el Grupo tiene control. El control se refiere al poder de establecer las políticas financieras y operativas con el fin de obtener los beneficios de sus actividades.

Cuando una sociedad es adquirida, sus activos, pasivos y pasivos contingentes son medidos a su valor de mercado a la fecha de adquisición. La diferencia entre el coste de adquisición y el valor razonable de los activos netos adquiridos, cuando es positiva es registrada como fondo de comercio, y cuando es negativa se registra como ingreso del ejercicio. Los resultados de las sociedades adquiridas durante el ejercicio se incluyen en la cuenta de resultados consolidados desde la fecha efectiva de adquisición.

Los intereses minoritarios son establecidos a la fecha de adquisición en base al porcentaje de participación de los mismos sobre el valor de mercado reconocido de los activos y pasivos de la sociedad dependiente.

Cuando es necesario, sobre los estados financieros de algunas sociedades dependientes, se realizan los pertinentes ajustes de homogeneización de criterios y políticas contables a los establecidos para todo el Grupo.

Todos los saldos y transacciones significativas entre empresas del Grupo han sido eliminados en el proceso de consolidación.

#### **Sociedades asociadas**

Las sociedades asociadas (sociedades sobre las cuales el Grupo ejerce influencia significativa pero sobre las cuales no ejerce el control) y joint-ventures han sido contabilizadas aplicando el método de puesta en equivalencia. Esto implica que las inversiones en sociedades asociadas son registradas en el balance de situación al coste de adquisición corregido por los cambios, posteriores a la fecha de adquisición, en el valor de los activos netos de la asociada en proporción al porcentaje de participación, menos cualquier provisión por deterioro que pudiera ser necesaria. Los resultados de estas sociedades asociadas se incluyen netos de su efecto fiscal en la cuenta de resultados consolidados.

#### **B) PROCEDIMIENTOS DE CONVERSIÓN**

Los estados financieros individuales de las compañías del Grupo están expresados en la moneda local de cada compañía. A efectos de consolidación, los activos y pasivos se convierten a euros al tipo de cambio vigente a la fecha de cierre del ejercicio; las partidas de la cuenta de resultados consolidados se convierten al tipo de cambio medio del período al que se refieren; y el capital, prima de emisión y reservas se convierten aplicando el tipo de cambio histórico. Las diferencias motivadas por esta conversión, derivadas de participaciones en sociedades dependientes y de participaciones en empresas asociadas, se incluyen dentro del epígrafe de patrimonio neto denominado “Diferencias de conversión”.

En el caso de intereses minoritarios, estas diferencias de conversión se reflejan dentro del epígrafe de patrimonio neto denominado “Intereses minoritarios”.

El fondo de comercio y/o los ajustes de valoración a mercado de los activos netos que surjan de la adquisición de una sociedad extranjera, son tratados como activos y pasivos propios de la sociedad extranjera y en consecuencia son convertidos también al tipo de cambio vigente a la fecha de cierre del ejercicio.

En caso de venta o disposición de las inversiones en sociedades dependientes o asociadas, las diferencias de conversión acumuladas de estas sociedades, hasta la fecha en que se produzca la mencionada venta o disposición, son reconocidas en la cuenta de resultados.

#### **C) MONEDA EXTRANJERA**

La conversión de operaciones en moneda extranjera se realiza utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Las pérdidas y ganancias resultantes de la liquidación de dichas transacciones y de la valoración al cierre de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se reconocen en la cuenta de resultados consolidados.

#### **D) ACTIVOS LÍQUIDOS**

Incluye tesorería y otros activos equivalentes a la tesorería, que principalmente son certificados de depósitos, depósitos temporales, valores negociables a corto plazo, obligaciones del Estado a corto plazo y otros activos del mercado monetario con vencimiento igual o inferior a tres meses, así como depósitos bancarios con un plazo de vencimiento superior a tres meses con disponibilidad inmediata de los fondos sin ningún tipo de penalización. Estos elementos se valoran a su precio de adquisición que se aproxima a su valor de realización.

#### **E) PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPOS Y PROPIEDADES DE INVERSIÓN**

Los elementos de propiedades, planta y equipos, y de propiedades de inversión, se valoran al menor de:

- ❖ Precio de adquisición (o coste producción) menos su correspondiente amortización acumulada y, en su caso, provisiones por deterioro.
- ❖ Valor recuperable a través de las unidades generadoras de efectivo a las que pertenece o, en su caso, a través de ventas, plusvalías o ambas.

Asimismo, existen determinados bienes de propiedades, planta y equipos y propiedades de inversión que recogen revalorizaciones basadas en su valor de mercado en base a tasaciones realizadas por expertos independientes, consecuencia de la adquisición de sociedades dependientes o asociadas de acuerdo con los criterios de valoración mencionados en el apartado a) anterior.

Se realizan traspasos de propiedades y planta a propiedades de inversión sólo cuando hay un cambio en su uso. Para traspasar una propiedad de inversión a la categoría de propiedad ocupada por el propietario, el coste inicial de la propiedad a considerar para la contabilización en la nueva categoría es el valor en libros de la fecha de cambio de uso. Si la propiedad ocupada por el Grupo pasa a ser inversión inmobiliaria, el Grupo contabiliza esa propiedad de acuerdo con la política establecida para el inmovilizado material hasta la fecha de cambio de uso.

Las inversiones inmobiliarias se dan de baja cuando se enajenan o se retiran permanentemente del uso y no se esperan beneficios económicos futuros de su enajenación. Las ganancias o pérdidas por el retiro o la enajenación de la inversión se reconocen en la cuenta de resultados consolidados del período en que se produce dicho retiro o enajenación.

En caso de que se detecten factores identificativos de obsolescencia a que pudieran estar afectos estos activos, se dotan las oportunas provisiones por deterioro.

Los costes por intereses derivados de la financiación obtenida para la construcción de bienes de inmovilizado se capitalizan a partir del 1 de enero de 2009 (hasta esa fecha se registraban en la cuenta de resultados consolidados) hasta la fecha de entrada en funcionamiento de dichos bienes. Los costes de ampliación, modernización o mejora que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes, se capitalizan como mayor coste de los correspondientes bienes. Los gastos de conservación y mantenimiento se cargan a la cuenta de resultados consolidados del ejercicio en que se incurren.

La amortización se calcula para las propiedades, planta y equipos por el método lineal en función de la vida útil de los respectivos bienes, atendiendo a la depreciación efectivamente sufrida por su funcionamiento, uso y disfrute, según el siguiente detalle. Anualmente se revisa al valor residual, la vida útil y el método de amortización de estos activos.

#### COEFICIENTE DE AMORTIZACIÓN

Edificios y otras construcciones	1,0 a 3,0%
Instalaciones técnicas y maquinaria	2,0 a 20%
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	8 a 25%
Otro inmovilizado material	5,5 a 25%

Los bienes adquiridos a través de contratos de arrendamiento financiero, cuando el Grupo asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, son capitalizados, registrándose en el pasivo el valor actualizado de la deuda total por cuotas a pagar. Cada cuota incluye principal e intereses, calculados éstos últimos en base a un tipo de interés fijo sobre el principal pendiente de pago. Estos bienes se amortizan por el método lineal en función de las vidas útiles anteriormente descritas. Los pagos de las cuotas de los arrendamientos operativos se registran como gastos en el momento de su devengo a lo largo del período del contrato.

#### F) ACTIVOS INTANGIBLES (EXCLUYENDO FONDO DE COMERCIO Y DERECHOS DE EMISIÓN DE CO<sub>2</sub>)

Los activos intangibles se registran por su precio de adquisición o coste de producción, siendo revisado periódicamente y ajustado en el caso de cualquier disminución en su valor, tal como se describe en la nota 3.h). Adicionalmente, cuando son amortizables, se revisa anualmente su valor residual, su vida útil y su método de amortización. Los activos incluidos en este apartado son los siguientes:

❖ **Gastos de desarrollo:** Los costes incurridos en proyectos específicos de desarrollo de nuevos productos, susceptibles de comercialización o de aplicación en la propia organización, y cuya futura recuperabilidad está razonablemente asegurada, son activados y se amortizan linealmente a lo largo del periodo estimado en que se espera obtener rendimientos del mencionado proyecto, a partir de su finalización.

Se entiende que la recuperabilidad futura está razonablemente asegurada cuando es técnicamente posible y se tiene la capacidad e intención de completar el activo de modo que se pueda usar o vender y vaya a generar beneficios económicos en el futuro.

❖ **Marcas, patentes, y licencias:** Se recogen bajo este concepto los gastos de desarrollo activados cuando se obtiene la correspondiente patente o similar. Adicionalmente se incluyen por el coste de adquisición, las nuevas marcas adquiridas a terceros, y por su valor de mercado las marcas adquiridas a través de una transacción de combinación de negocios. El Grupo, sobre la base de un análisis de todos los factores relevantes, ha establecido que no existe un límite previsible al periodo a lo largo del cual se espera que las marcas más significativas generen entradas de flujos netos de efectivo para la entidad, y por tanto a dichas marcas se les asigna vida útil indefinida. No obstante lo anterior, en cada ejercicio se revisa la vida útil de las marcas para reevaluar su condición de vida útil definida o indefinida.

En caso de amortización, ésta se realiza en función de su vida útil estimada que puede variar según los casos, entre 10 y 20 años.

- ❖ **Aplicaciones informáticas:** Se incluyen bajo este concepto los importes satisfechos por el acceso a la propiedad o por el derecho al uso de programas informáticos así como los costes incurridos en los programas elaborados por la propia empresa, únicamente en los casos en que se prevé que su utilización abarcará varios ejercicios y se amortizan linealmente de acuerdo con su vida útil que, en general, suele ser de unos tres años.

Los gastos de mantenimiento de estas aplicaciones informáticas se imputan directamente como gastos del ejercicio en que se producen.

#### **G) FONDO DE COMERCIO**

El Fondo de Comercio representa el exceso del precio de adquisición de sociedades dependientes consolidadas por integración global sobre el valor razonable de sus activos netos adquiridos a la fecha de adquisición. El exceso del precio de adquisición correspondiente a inversiones en asociadas se registran en el balance de situación consolidado como “inversiones en empresas asociadas” y el correspondiente gasto por posible deterioro de dicho exceso se registra en el epígrafe “Participaciones en resultados de empresas asociadas” de la cuenta de resultados consolidados.

Cuando la adquisición de nuevas inversiones se realiza con pago aplazado, el precio de adquisición incluye el valor actualizado de dicho pago aplazado. En los casos en que el importe definitivo del precio diferido puede verse afectado por hechos futuros, el importe de dicho precio aplazado se estima a la fecha de adquisición y se registra como un pasivo. Las variaciones posteriores en el precio diferido resultarán en un ajuste del fondo de comercio en el año en el que se produce el cambio en la estimación, ajustándose igualmente el pasivo correspondiente.

Los fondos de comercio no se amortizan sino que se llevan a cabo sobre los mismos pruebas de deterioro anuales. Cualquier deterioro que surgiera de dichas pruebas es registrado inmediatamente en la cuenta de resultados, el cual no podrá ser objeto de reversión en el futuro.

Igualmente, los fondos de comercio negativos se reconocen en la cuenta de resultados consolidados, una vez que se confirma el valor razonable de los activos netos adquiridos.

En caso de disposición o venta de una sociedad dependiente o asociada, el fondo de comercio atribuido a dicha sociedad, de existir, es incluido en la determinación del beneficio o pérdida de la disposición o venta.

#### **H) DETERIORO DE ACTIVOS TANGIBLES E INTANGIBLES**

El Grupo evalúa regularmente en cada ejercicio el valor neto contable de su inmovilizado para comprobar si hay pérdidas por deterioro en el valor de los activos.

Si como resultado de esta evaluación, el valor realizable del bien resulta ser inferior al valor neto contable, se registra una pérdida por deterioro en la cuenta de resultados consolidados reduciendo el valor neto contable del bien a su valor realizable. El valor realizable del bien es el mayor de su valor de realización en el mercado y su valor en uso. Para la determinación del valor en uso, los flujos futuros de caja estimados se descuentan a su valor actual utilizando tipos de interés adecuados al efecto.

Si el activo, cuyo posible deterioro está en cuestión, no genera por sí mismo flujos de caja de forma independiente de otros activos, los análisis de valoración se realizan para el conjunto de activos al que pertenece (unidad generadora de efectivo).

El valor recuperable de los activos intangibles con vida útil indefinida es revisado anualmente (test de deterioro anual) o en cualquier momento si surge una indicación de posible deterioro. La reversión de una pérdida por deterioro de un activo se reconoce en la cuenta de resultados consolidados del ejercicio.

#### **I) ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA Y DE ACTIVIDADES INTERRUMPIDAS**

Los activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta y de actividades interrumpidas son valorados al menor del coste de adquisición o valor de mercado menos los costes necesarios para su venta.

Este tipo de activos son así clasificados cuando el valor contable de los mismos será recuperable mediante su venta más que a través de su uso continuado, y cuando dicha venta es más que probable que se produzca en el corto plazo (menos de un año) y en las condiciones en las que se encuentren actualmente estos activos.

#### **J) ACTIVOS FINANCIEROS (INVERSIONES)**

Los activos financieros son registrados (o dados de baja) en la fecha efectiva de la transacción, y son registrados inicialmente al valor razonable, que coincide generalmente con su coste de adquisición, incluyendo, si aplica, los costes de la transacción.

##### **Inversiones**

Las inversiones se clasifican como:

- ❖ Activos financieros mantenidos hasta el vencimiento: activos cuyos cobros son de cuantía fija o determinable y cuyo vencimiento está fijado en el tiempo. Con respecto a ellos, el Grupo manifiesta su intención y su capacidad para conservarlos en su poder desde la fecha de su compra hasta la de su vencimiento. Principalmente se recogen en este apartado las imposiciones a corto plazo, que se contabilizan al coste amortizado.
- ❖ Activos financieros mantenidos para negociación: activos adquiridos por las sociedades con el objetivo de beneficiarse a corto plazo de las variaciones que experimenten en sus precios o con las diferencias existentes entre sus precios de compra y de venta. Se valoran por su valor razonable en las fechas de la valoración posterior cuando es posible determinarlo de forma fiable. En estos casos, los beneficios y las pérdidas procedentes de las variaciones en el valor razonable se incluyen en la cuenta de resultados consolidada del ejercicio.
- ❖ Activos financieros disponibles para la venta: se incluyen los valores representativos de deuda e instrumentos de patrimonio de otras empresas que no hayan sido clasificados en ninguna de las categorías anteriores. Los criterios de valoración son:
  - Por su valor razonable cuando es posible determinarlo de forma fiable ya sea a través del valor de cotización o en su defecto, recurriendo al valor establecido en transacciones recientes, o el valor actual descontado de los flujos de caja futuro.

Los beneficios y las pérdidas procedentes de las variaciones en el valor razonable se reconocen directamente en el patrimonio neto hasta que el activo se enajena, momento en el cual los beneficios o las pérdidas acumuladas reconocidos previamente en el patrimonio neto se incluyen en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio. En el caso de que el valor razonable sea inferior al coste de adquisición, si existe una evidencia objetiva de que el activo ha sufrido un deterioro que no pueda considerarse temporal, la diferencia se registra directamente en la cuenta de resultados consolidada.

- En el caso de participaciones en sociedades no cotizadas, dado que el valor razonable no siempre es posible determinarlo de forma fiable, estos activos se valoran por su coste de adquisición, corregido por las evidencias de deterioro que puedan existir.

Al 31 de diciembre de 2012, las valoraciones a valor razonable realizadas sobre los activos financieros disponibles para la venta han sido efectuadas por referencia a precios cotizados (y sin ajustar) en el mercado, quedando encuadradas en el nivel 1 según la jerarquía de valores razonables establecida por la NIIF 7.

Durante los ejercicios 2012 y 2011 no se han producido reclasificaciones de activos financieros entre las categorías definidas en los párrafos previos.

#### **Otros créditos**

Los créditos no comerciales, tanto a corto como a largo plazo, se registran por el importe entregado (coste amortizado). Los cobros por intereses se consideran como ingreso por intereses en el ejercicio en que se devengan, siguiendo un criterio financiero.

Habitualmente los créditos no comerciales a corto plazo no se descuentan.

#### **K) DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A COBRAR**

Los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar se registran por su valor nominal que coincide con su coste amortizado. Se practican las correcciones valorativas que se estiman necesarias para provisionar el riesgo de insolvencia.

El importe correspondiente a efectos descontados figura, hasta su vencimiento, tanto en las cuentas de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar como en las de deudas con entidades de crédito (pasivos financieros corrientes).

#### **L) EXISTENCIAS**

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o a su coste de producción, aplicándose como método de valoración, básicamente, el del promedio ponderado.

El precio de adquisición comprende el importe consignado en factura más todos los gastos adicionales que se producen hasta que los bienes se hallan en el almacén.

El coste de producción se determina añadiendo al coste de adquisición de las materias primas y otras materias consumibles, los costes de fabricación directamente imputables al producto y la parte que le corresponde de los costes indirectamente imputables a los productos de que se trata, en la medida en que tales costes corresponden al período de fabricación.



En aquellas circunstancias en que el valor de venta menos los costes de venta y menos los costes pendientes de incurrir para finalizar la producción de las existencias resulte inferior a los indicados en el párrafo anterior, se practican correcciones valorativas, dotando las oportunas provisiones.

#### **M) INGRESOS DIFERIDOS - SUBVENCIONES**

Para la contabilización de las subvenciones recibidas, se aplican los criterios siguientes:

- a. Subvenciones de capital no reintegrables: Se valorarán por el importe concedido y se imputan a resultados linealmente en un período de 10 años, el cual equivale, aproximadamente, al período medio en el cual se deprecian los activos financiados por dichas subvenciones. Se presentan en el pasivo del balance de situación consolidado.
- b. Subvenciones de explotación: Se abonan a resultados en el momento de su devengo.

#### **N) COMPROMISOS DE JUBILACIÓN Y OBLIGACIONES SIMILARES**

El Grupo gestiona varios planes de pensiones tanto de prestación como de aportación definida. Para los planes de prestación definida, los costes se calculan utilizando el método de la unidad de crédito proyectada.

El cálculo de los compromisos por prestación definida es realizado por actuarios expertos independientes con periodicidad anual para los planes más significativos y regularmente para el resto de los planes. Las hipótesis actuariales utilizadas para el cálculo de las obligaciones varían según la situación económica de cada país.

Los planes pueden estar financiados en un fondo externo o mediante reserva contable interna.

En el caso de planes de prestación definida financiados externamente, el déficit del valor de mercado de los activos del fondo sobre el valor actual de la obligación como consecuencia de las ganancias o pérdidas actuariales se reconoce directamente en la cuenta de resultados acumulados neto de su efecto fiscal en el patrimonio neto, y en la cuenta de resultados del ejercicio las modificaciones, si las hubiera, de las prestaciones por servicios pasados. Los superávits sólo se reconocen en el balance en la medida en que éstos representen un beneficio económico futuro, bien sea como reembolsos del plan o como reducciones en las aportaciones futuras. Las ganancias y pérdidas actuariales se deben principalmente a cambios en las hipótesis actuariales ó por diferencia entre las variables estimadas y lo realmente acontecido.

Para los planes de prestación definida, el coste actuarial llevado a la cuenta de resultados consolidados del ejercicio es la suma del coste de los servicios del ejercicio corriente, el coste por intereses, el rendimiento esperado de los activos afectos al plan, y el coste de servicios pasados, mientras que las pérdidas y ganancias actuariales significativas se imputan directamente en la cuenta de resultados acumulados del patrimonio neto. Las contribuciones a planes de aportación definida se cargan a la cuenta de resultados consolidados en el momento en que se lleva a cabo la aportación.

Por aplicación del convenio colectivo vigente y por acuerdos voluntarios, principalmente, Ebro Foods, S.A. está obligada a satisfacer premios de permanencia a parte de su personal fijo jubilado a la edad reglamentaria o anticipadamente.

El Grupo Riviana y el Grupo NWP, y alguna sociedad europea del Grupo, por aplicación del convenio colectivo vigente y por acuerdos voluntarios, principalmente, están obligados a satisfacer complementos anuales de diversa naturaleza y otros premios de permanencia y en su caso de jubilación a parte de su personal fijo jubilado a la edad reglamentaria o anticipadamente.

La provisión constituida representa el valor actual, calculado mediante estudios actuariales realizados, en su mayor parte, por expertos independientes, de los compromisos de pago futuros contraídos por las Sociedades afectadas con el personal jubilado y en activo en relación con el pago de los compromisos de jubilación antes citados, menos el valor actual de los activos financieros en los que se encuentran invertidos los distintos fondos. Estos fondos son gestionados de forma independiente por un Comité de Dirección formado por empleados, directivos y terceros.

Adicionalmente, algunas sociedades del Grupo conceden a sus trabajadores determinados premios de jubilación de carácter voluntario y cuantía indeterminada. Dichos premios, de escasa significación, se registran como gasto en el momento que se hacen efectivos. El resto de las sociedades del Grupo no tienen compromisos similares o su importe es de escasa significación económica.

#### **O) OTRAS PROVISIONES**

Se registran cuando el Grupo tiene una obligación presente (legal o constructiva) como resultado de un hecho pasado, si es probable que por la evolución de dicha obligación implique en el futuro una salida de efectivo, y sea factible una estimación razonable de la cantidad monetaria involucrada.

Se dota por los importes estimados al cierre del ejercicio (a su valor actual) para hacer frente a responsabilidades probables o ciertas, procedentes de litigios en curso u obligaciones pendientes.

Si únicamente se considera posible, pero no probable, las cuentas anuales consolidadas no recogen provisión alguna pero se incluye en la memoria consolidada una descripción del riesgo.

Únicamente se reconocen provisiones por reestructuración cuando existe un plan formal y detallado para proceder a la reestructuración (identificando las actividades empresariales implicadas, las ubicaciones afectadas, función y número de empleados que serán indemnizados tras prescindir de sus servicios, los desembolsos a realizar y la fecha en la que el Plan será implantado) y, adicionalmente, se ha producido una expectativa válida entre los afectados en el sentido de que la reestructuración se llevará a cabo, ya sea por haber comenzado a ejecutar el plan o por haber anunciado las principales características del mismo. Estas provisiones se estiman en base a su fondo y realidad económica, y no solamente según su forma legal.

#### **P) PASIVOS FINANCIEROS – PRÉSTAMOS Y CRÉDITOS**

Los préstamos y créditos se clasifican en función de los vencimientos contados a partir de la fecha del balance de situación, considerando como pasivos corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como pasivos no corrientes los de vencimiento superior a doce meses.

Todos los préstamos y créditos son registrados por su coste original menos los costes asociados a la obtención de los mismos. Después de su reconocimiento inicial, se valoran por el coste amortizado. Los intereses derivados de las deudas, así como todos los costes asociados a ellas, son recogidos en la cuenta de resultados consolidados por aplicación del criterio financiero.

#### **Q) IMPUESTO SOBRE SOCIEDADES**

El gasto por impuesto del ejercicio se reconoce en la cuenta de resultados consolidados, excepto en aquellos casos en que se relaciona con partidas que se registran directamente en patrimonio neto en cuyo caso el efecto impositivo se registra en patrimonio neto.

Los impuestos diferidos se determinan según el método de la obligación. Según este método, los impuestos diferidos de activo y de pasivo se contabilizan basándose en las diferencias temporarias entre los valores contables y fiscales de los activos y pasivos, aplicando los tipos impositivos estimados para el momento en el que se realicen los activos y pasivos, según los tipos y las leyes aprobadas o en trámite de aprobación a la fecha del balance.

Los impuestos diferidos de activo y de pasivo que surgen de movimientos en patrimonio neto consolidado se cargan o abonan directamente contra dicho patrimonio neto consolidado. Los impuestos diferidos activos y los créditos fiscales se reconocen cuando su probabilidad de realización futura está razonablemente asegurada y son ajustados posteriormente en el caso de que no sea probable la obtención de beneficios en el futuro.

Los pasivos por impuestos diferidos asociados a inversiones en filiales y asociadas, no se registran si la sociedad matriz tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y no es probable que ésta tenga lugar en un futuro previsible.

#### **R) INSTRUMENTOS FINANCIEROS**

El Grupo utiliza determinados derivados financieros para gestionar su exposición a las variaciones de tipos de cambio y tipos de interés. Todos estos derivados, tanto si son designados como de cobertura como si no lo son, se han contabilizado a valor razonable siendo éste el valor de mercado para instrumentos cotizados, o valoraciones basadas en modelos de valoración de opciones o flujos de caja descontados, en el caso de instrumentos no cotizados. A efectos de reconocimiento contable se han utilizado los siguientes criterios:

- ❖ Coberturas de flujos futuros de caja: Las pérdidas y ganancias obtenidas de la actualización a valor razonable, a la fecha de balance de instrumentos financieros designados como de cobertura y siempre que ésta sea considerada eficaz, se imputan, netas de impuestos, directamente a resultados acumulados (Patrimonio neto consolidado) hasta que la transacción comprometida o esperada ocurra, siendo en este momento reclasificadas a la cuenta de resultados consolidados. Las pérdidas y ganancias consideradas como inefectivas se reconocen directamente en la cuenta de resultados consolidados.
- ❖ Coberturas sobre inversiones en empresas extranjeras: Las pérdidas y ganancias efectivas obtenidas de la actualización del valor razonable de estas inversiones se imputan, netas de impuestos, directamente al epígrafe “Diferencias de conversión” y se traspasan a la cuenta de resultados consolidados cuando se produce la venta de la inversión cubierta. Las ganancias o pérdidas consideradas como inefectivas se reconocen directamente en la cuenta de resultados consolidados.

- ❖ Contabilización de instrumentos financieros no designados o que no cualifican contablemente para cobertura: Las pérdidas o ganancias surgidas de la actualización a valor razonable de dichos instrumentos financieros se contabilizan directamente en la cuenta de resultados consolidados.

### **S) RECONOCIMIENTO DE INGRESOS**

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio del devengo. El ingreso ordinario se reconoce cuando se produce la entrada bruta de beneficios económicos originados en el curso de las actividades ordinarias del Grupo durante el ejercicio, siempre que dicha entrada de beneficios provoque un incremento en el patrimonio neto que no esté relacionado con las aportaciones de los propietarios de ese patrimonio y estos beneficios puedan ser valorados con fiabilidad. Los ingresos ordinarios se valoran por el valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, derivada de los mismos.

Sólo se reconocen ingresos ordinarios derivados de la prestación de servicios cuando pueden ser estimados con fiabilidad y en función del grado de realización de la prestación del servicio a la fecha del balance.

El Grupo excluye de la cifra de ingresos ordinarios aquellas entradas brutas de beneficios económicos recibidas cuando actúa como agente o comisionista por cuenta de terceros, registrando únicamente como ingresos ordinarios los correspondientes a su propia actividad.

Los intercambios o permutas de bienes o servicios que no tengan carácter comercial no se consideran transacciones que produzcan ingresos ordinarios.

El Grupo registra por el importe neto los contratos de compra o venta de elementos no financieros que se liquidan por el neto en efectivo, o en otro instrumento financiero. Los contratos que se han celebrado y se mantienen con el objetivo de recibir o entregar dichos elementos no financieros se registran de acuerdo con los términos contractuales de la compra, venta o requerimientos de utilización esperados por la entidad.

Los ingresos por intereses se contabilizan en función del tiempo en referencia al principal pendiente y considerando la tasa de interés efectivo aplicable.

### **T) INFORMACIÓN DE ASPECTOS MEDIOAMBIENTALES**

Son considerados gastos medioambientales los importes devengados, de las actividades medioambientales realizadas o que deban realizarse, para la gestión de los efectos sobre el medio ambiente de las operaciones del Grupo, así como los derivados de los compromisos sobre dicho medio ambiente.

Se consideran como inversiones los elementos incorporados al patrimonio del Grupo con el objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad, cuya finalidad principal sea la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo. A efectos de registro contable de estos activos, se tiene en cuenta lo establecido para los elementos de propiedades, planta y equipos.

## U) DERECHOS DE EMISIÓN DE CO<sub>2</sub>

El Grupo sigue la política de registrar como un activo intangible no amortizable los derechos de emisión de CO<sub>2</sub>. Los derechos recibidos gratuitamente conforme a los correspondientes planes nacionales de asignación se valoran al precio de mercado vigente en el momento en que se reciben, registrando un ingreso diferido por el mismo importe.

En 2008 comenzó un nuevo plan nacional en España de asignación gratuita de estos derechos que cubre 5 años con una asignación total para el período 2008 a 2012 por una cantidad de 345.815 toneladas.

Durante los ejercicios 2012 y 2011 el Grupo recibió gratuitamente derechos de emisión equivalentes a 10.127 toneladas en 2012 (ya sin los correspondientes a la actividad de cogeneración cerrada en 2011) y 69.163 toneladas en 2011, conforme a los planes nacionales de asignación aprobados en España.

A partir de 2013 no habrá asignación de Derechos de CO<sub>2</sub> dado que ya no será necesario por cumplir con los requisitos establecidos. Los consumos de derechos de emisión del Grupo durante los ejercicios 2012 y 2011 ascendieron a 6.023 y 6.210 toneladas, respectivamente.

Estos derechos se registran inicialmente como un activo intangible y un ingreso diferido por el valor de mercado en el momento en el que se reciben los derechos, y se imputan a la cuenta de resultados consolidados en el epígrafe "Otros ingresos operativos" en la medida en que se realizan las emisiones de CO<sub>2</sub> que están destinados a cubrir.

A partir del año 2005 la sociedad que realiza emisiones de CO<sub>2</sub> en su actividad debe entregar en los primeros meses del ejercicio siguiente derechos de emisión de CO<sub>2</sub> equivalentes a las emisiones realizadas durante el ejercicio. La obligación de entrega de derechos de emisión por las emisiones de CO<sub>2</sub> realizadas durante el ejercicio se registra en el epígrafe "Pasivos no corrientes otras provisiones" del balance de situación consolidado habiéndose registrado el coste correspondiente en el epígrafe "Consumos y otros gastos externos" de la cuenta de resultados consolidados. Esta obligación se valora por el mismo importe por el que están registrados los derechos de emisión de CO<sub>2</sub> destinados a entregarse para cubrir esta obligación en el epígrafe "Activo intangible" del balance de situación consolidado.

Si el Grupo no posee a la fecha del balance de situación todos los derechos de emisión de CO<sub>2</sub> necesarios para cubrir las emisiones realizadas, el coste y la provisión se registran por esta parte considerando la mejor estimación del precio que el Grupo debiera pagar para adquirirlos. Cuando no exista una estimación más adecuada, el precio estimado de adquisición de los derechos que no están en posesión del Grupo es el precio de mercado a la fecha de cierre del balance de situación consolidado.

A 31 de diciembre de 2012 (2011) la provisión incluida en el balance de situación consolidado correspondiente a las emisiones realizadas por el Grupo durante el ejercicio asciende a 57 (88) miles de euros. Dicho importe se cubre con los derechos de emisión recibidos de los correspondientes planes nacionales de asignación.

## V) ACCIONES PROPIAS

Los instrumentos de capital propios que son re-adquiridos (acciones propias) son deducidas directamente del patrimonio neto consolidado. No se reconocen ni beneficio ni pérdida en la cuenta de resultados consolidados en la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios del Grupo.

## W) NUEVAS NIIF E INTERPRETACIONES DEL COMITÉ DE INTERPRETACIONES NIIF (CINIIF)

Las normas de valoración (políticas contables) adoptadas en la preparación de las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio 2012 son consistentes con las aplicadas en la preparación de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio anterior, excepto por las siguientes nuevas NIIF o CINIIF o modificaciones de las ya existentes que entraron en vigor a partir del 1 de enero de 2012:

- ❖ Modificación de NIIF 7 – Instrumentos financieros: Desgloses en transferencias de activos financieros.
- ❖ Modificación de NIC 12 – Impuesto sobre las ganancias- impuestos diferidos relacionados con propiedades inmobiliarias.

La adopción de estas normas, interpretaciones y modificaciones no han tenido impactos significativos en la posición financiera, ni en los resultados del Grupo, ni en la presentación y desgloses de estas cuentas anuales consolidadas.

Por otra parte, a la fecha de publicación de estas cuentas anuales consolidadas, las siguientes son las normas e interpretaciones más significativas que habían sido publicadas por el IASB pero no habían entrado aún en vigor, bien porque su fecha de efectividad es posterior a la fecha de las cuentas anuales consolidadas, o bien porque no han sido aún adoptadas por la Unión Europea. El Grupo no ha adoptado de forma anticipada ninguna norma, interpretación o modificación, que haya sido publicada pero cuya aplicación no sea obligatoria.

## NORMAS Y ENMIENDAS A NORMAS

		<b>Aplicación obligatoria: ejercicios iniciados a partir de</b>
<b>No aprobadas para uso en la Unión Europea</b>		
NIIF 9 Instrumentos financieros: Clasificación y valoración	Sustituye a los requisitos de clasificación, valoración de activos y pasivos financieros y baja en cuentas de NIC 39.	Periodos anuales iniciados a partir del 1 de julio de 2015
Modificación de NIC 19 Retribuciones a los empleados	Las modificaciones afectan fundamentalmente a los planes de beneficios definidos puesto que uno de los cambios fundamentales es la eliminación de la "banda de fluctuación".	Periodos anuales iniciados a partir del 1 de enero de 2014
<b>Aprobadas para uso en la Unión Europea</b>		
NIIF 10 Estados financieros consolidados	Sustituye los requisitos de consolidación actuales de NIC 27.	Periodos anuales iniciados a partir del 1 de enero de 2014
NIIF 11 Acuerdos conjuntos	Sustituye a la actual NIC 31 sobre negocios conjuntos.	Periodos anuales iniciados a partir del 1 de enero de 2014
NIIF 12 Desgloses sobre participaciones en otras entidades	Norma única que establece los desgloses relacionados con participaciones en dependientes, asociadas, negocios conjuntos y entidades no consolidadas.	Periodos anuales iniciados a partir del 1 de enero de 2014
NIIF 13 Medición del Valor Razonable	Establece el marco para la valoración a Valor Razonable.	Periodos anuales iniciados a partir del 1 de enero de 2013
NIC 28 (Revisada) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	Revisión paralela en relación con la emisión de NIIF 11 Acuerdos conjuntos.	Periodos anuales iniciados a partir del 1 de enero de 2014
Modificación de NIC 32 Compensación de activos con pasivos financieros	Aclaraciones adicionales a las reglas de compensación de activos y pasivos financieros de NIC 32 e introducción de nuevos desgloses asociados en NIIF 7.	Periodos anuales iniciados a partir del 1 de enero de 2014
Modificación de NIIF 7	Compensación de activos con pasivos financieros (publicada en diciembre de 2011)	Periodos anuales iniciados a partir del 1 de enero de 2013

❖ NIIF 9 Instrumentos financieros: Clasificación y valoración

La NIIF 9 sustituirá en el futuro la parte de clasificación y valoración actual de NIC 39. Existen diferencias muy relevantes con la norma actual, en relación con los activos financieros, entre otras, la aprobación de un nuevo modelo de clasificación basado en dos únicas categorías de coste amortizado y valor razonable, la desaparición de las actuales clasificaciones de “Inversiones mantenidas hasta el vencimiento” y “Activos financieros disponibles para la venta”, el análisis de deterioro sólo para los activos que van a coste amortizado y la no bifurcación de derivados implícitos en contratos de activos financieros.

En relación con los pasivos financieros las categorías de clasificación propuestas por NIIF 9 son similares a las ya existentes actualmente en NIC39, de modo que no deberían existir diferencias muy relevantes salvo por el requisito de registro de las variaciones del valor razonable relacionado con el riesgo propio de crédito como un componente del patrimonio, en el caso de los pasivos financieros de la opción de valor razonable.

El Grupo se encuentra analizando como impactarán estas nuevas normas pero, en principio, no se esperan cambios significativos respecto a la situación actual.

❖ NIIF 10 Estados financieros consolidados, NIIF 11 Acuerdos conjuntos, NIIF 12 Desgloses sobre participaciones en otras entidades, NIC 27 (Revisada) Estados financieros individuales y NIC 28 (Revisada) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos.

La NIIF 10 modifica la definición de control existente actualmente. La nueva definición de control consta de tres elementos que deben cumplirse: el poder sobre la participada, la exposición o el derecho a los resultados variables de la inversión y la capacidad de utilizar dicho poder de modo que se pueda influir en el importe esos retornos. La NIIF 11 Acuerdos conjuntos sustituirá a la actualmente vigente NIC 31. El cambio fundamental que plantea NIIF 11 respecto de la norma actual es la eliminación de la opción de consolidación proporcional para las entidades que se controlan conjuntamente, que pasarán a incorporarse por puesta en equivalencia.

El Grupo se encuentra analizando como impactarán estas nuevas normas, en cuanto a su control, en el conjunto de sociedades consolidadas pero, en principio, no se esperan cambios significativos respecto a la situación actual.

Las modificaciones a NIC 27 y NIC 28 son paralelas a la emisión de las nuevas NIIF anteriormente mencionadas.

Por último, la NIIF 12 es una norma de desglose que agrupa todos los requisitos de revelación en cuentas relativos a participaciones en otras entidades (sean dependientes, asociadas, negocios conjuntos u otras participaciones) incluyendo nuevos requerimientos de desgloses. De esta forma, su entrada en vigor supondrá, previsiblemente, una ampliación de los desgloses que el Grupo viene realizando y que son los actualmente requeridos para las participaciones en otras entidades y otros vehículos de inversión.

## 4. SOCIEDADES DEPENDIENTES Y ASOCIADAS

Las participaciones de Ebro Foods, S.A. en sociedades dependientes y asociadas del Grupo vienen representadas por la inversión de la Sociedad, directa o indirectamente, en las siguientes entidades:

### SOCIEDADES DEPENDIENTES Y ASOCIADAS

	% Participación		Sociedad matriz		Domicilio	Actividad
	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11		
Dosbio 2010, S.L.	100,0%	100,0%	EF	EF	Madrid (España)	Fabricación de harinas
Fincas e Inversiones Ebro, S.A.	100,0%	100,0%	EF	EF	Madrid (España)	Explotación agrícola
Arotz Foods, S.A.	100,0%	100,0%	EF	EF	Madrid (España)	Producc. conserv. vegetales
Jiloca Industrial, S.A.	100,0%	100,0%	EF	EF	Teruel (España)	Producción abonos orgánicos
Beira Terrace Ltda.	100,0%	100,0%	EF	EF	Oporto (Portugal)	Inmobiliaria
Riviana Foods Inc (Grupo) (Riviana)	100,0%	100,0%	EF	EF	Houston (Texas-USA)	Producción y comercialización de arroz
Panzani, SAS (Grupo) (Panzani)	100,0%	100,0%	EF	EF	Lyon (Francia)	Producción y comerc. de pasta y salsas
New World Pasta Comp. (Grupo) (NWP)	100,0%	100,0%	EF	EF	Harrisburg (USA)	Producción y comerc. de pasta y salsas
Ebro Germany, GmbH. (Grupo) (Birkel)	100,0%	100,0%	EF/Boost	EF/Boost	Alemania	Producción y comerc. de pasta y salsas
Ebro Alimentación México, S.A.	100,0%	100,0%	EF	EF	México	Comercialización de arroz
Azucarera Energías, S.L.	60,0%	60,0%	EF	EF	Madrid (España)	Cogeneración
Networks Meal Solutions, S.A. (NMS)	100,0%	100,0%	EF	EF	Madrid (España)	Inactiva
JJ. Software de Medicina, S.A. (a)	26,8%	26,8%	NMS	NMS	Madrid (España)	Inactiva
Fundación Ebro Foods	100,0%	100,0%	EF	EF	Madrid (España)	Actividad fundación
Ebro Financial Corporate Services, S.L.	100,0%	100,0%	EF	EF	Madrid (España)	Seguros y financiera
Herba Foods S.L. (HF)	100,0%	100,0%	EF	EF	Madrid (España)	Gestión de inversiones
Herba Ricemills S.L (HR)	100,0%	100,0%	EF	EF	Madrid (España)	Producción y comercialización de arroz
Herba Nutrición S.L (HN)	100,0%	100,0%	EF	EF	Madrid (España)	Producción y comercialización de arroz
Fallera Nutrición, S. L.	100,0%	100,0%	HN	HN	Valencia (España)	Producción y comercialización de arroz
S&B Herba Foods Ltda. (Grupo)	100,0%	100,0%	HF/R. Int.	HF/R. Int.	Londres (U.K.)	Producción y comercialización de arroz
Herba Germany, GmbH	100,0%	100,0%	Birkel	Birkel	Hamburgo (Alemania)	Tenencia de marcas
Riceland Magyarorszag	100,0%	100,0%	HF/EF	HF/EF	Budapest (Hungria)	Producción y comercialización de arroz
Danrice A.S.	100,0%	100,0%	HF	HF	Orbaek (Dinamarca)	Producción y comercialización de arroz
Boost Nutrition C. V. (Boost)	100,0%	100,0%	HF / N.C.	HF / N.C.	Merksem (Bélgica)	Producción y comercialización de arroz
Euryza	100,0%	100,0%	Birkel	Birkel	Stuttgart (Alemania)	Producción y comercialización de arroz
Mundi Riso S.R.L.	100,0%	100,0%	HF	HF	Vercelli (Italia)	Producción y comercialización de arroz
Herba Hellas, S.A.	75,0%	75,0%	HF	HF	Tesalonica (Grecia)	En liquidación
Mundi Riz, S.A.	100,0%	100,0%	HF	HF	Larache (Marruecos)	Producción y comercialización de arroz
Agromeruan	100,0%	100,0%	HF	HF	Larache (Marruecos)	Concesionista de tierras de cultivo
Rivera del Arroz, S.A.	100,0%	100,0%	HF	HF	Larache (Marruecos)	Agrícola de arroz
Mundi Vap	100,0%	100,0%	HF	HF	Larache (Marruecos)	Producción y distribución de arroz
Katania Magreb, Ltda.	100,0%	100,0%	HF	HF	Larache (Marruecos)	Producción y distribución de legumbres
Arrozeiras Mundiarroz, S.A.	100,0%	100,0%	HF	HF	Lisboa (Portugal)	Producción y comercialización de arroz
Josep Heap Properties, Ltda.	100,0%	100,0%	HF	HF	Liverpool (U.K.)	Gestión y admón. de inversiones
Risella OY	100,0%	100,0%	HF	HF	Helsinki (Finlandia)	Comercialización de arroz
Bosto Poland, S.L.	100,0%	100,0%	HF	HF	Varsovia (Polonia)	Comercialización de arroz
Herba Bangkok	100,0%	100,0%	HF	HF	Bangkok (Tailandia)	Producción y comercialización de arroz
Herba Egipto	100,0%	100,0%	HF	HF	Egipto	Producción y comercialización de arroz
Herba de Puerto Rico	100,0%	100,0%	HF	HF	Puerto Rico	Comercialización de arroz
Herba Ricemills Rom, SRL	100,0%	100,0%	HF	HF	Rumania	Comercialización de arroz
Herba India	100,0%	100,0%	HF	HF	New Delhi (India)	Producción y comercialización de arroz
TBA Suntra Beheer, B.V. (Grupo)	100,0%	100,0%	HF	HF	Holanda y Bélgica	Producción y comercialización de arroz
TBA Suntra UK, Ltd.	100,0%	100,0%	HF	HF	Goole (Inglaterra)	Producción y comercialización de arroz
Ebro Foods Netherland, B.V. (EFN)	100,0%	100,0%	HF	HF	Amsterdam (Holanda)	Gestión de inversiones
Lassie Netherland, B.V.	100,0%	100,0%	EFN	EFN	Amsterdam (Holanda)	Producción y comercialización de arroz
Lassie, B.V.	100,0%	100,0%	EFN	EFN	Amsterdam (Holanda)	Operativa industrial
Lassie Property, B.V.	100,0%	100,0%	EFN	EFN	Amsterdam (Holanda)	Operativa industrial
Herba Ingredients, B.V.	100,0%	-	EFN	EFN	Amsterdam (Holanda)	Operativa industrial
Mediterranean Foods Label, B.V.	100,0%	100,0%	EFN	EFN	Amsterdam (Holanda)	Producción y comercialización de arroz



## SOCIEDADES DEPENDIENTES Y ASOCIADAS

	% Participación		Sociedad matriz		Domicilio	Actividad
	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11		
Nuratri, S.L.	100,0%	100,0%	HR	HR	Madrid (España)	Comercialización de arroz
Nutramas, S.L.	100,0%	100,0%	HR	HR	Madrid (España)	Comercialización de arroz
Nutrial, S.L.	100,0%	100,0%	HR	HR	Madrid (España)	Comercialización de arroz
Pronatur, S.L.	100,0%	100,0%	HR	HR	Madrid (España)	Comercialización de arroz
Vitasan, S.L.	100,0%	100,0%	HR	HR	Madrid (España)	Comercialización de arroz
Yofres, S.A.	100,0%	100,0%	HR	HR	Sevilla (España)	Comercialización de arroz
Herba Trading, S.A.	100,0%	100,0%	HR	HR	Sevilla (España)	Comercialización de arroz
Formalac, S.L.	100,0%	100,0%	HR	HR	Sevilla (España)	Comercialización de arroz
Eurodairy, S.L.	100,0%	100,0%	HR	HR	Sevilla (España)	Comercialización de arroz
Española de I+D, S.A.	60,0%	60,0%	HR	HR	Valencia (España)	Desarrollo y comerc.nuevos productos
American Rice, Inc. (ARI)	100,0%	100,0%	Riviana	Riviana	Houston (US)	Producción y comercialización de arroz
Riviana International Inc. (R. Int.)	100,0%	100,0%	Riviana	Riviana	Houston (USA)	Gestión de inversiones
Ebro Riviana de Guatemala, S. A.	100,0%	100,0%	R. Int.	R. Int.	Guatemala	Gestión de inversiones
Ebro de Costa Rica, S. A.	100,0%	100,0%	R. Int.	R. Int.	San José (Costa Rica)	Gestión de inversiones
R&R Partnership (a)	50,0%	50,0%	Riviana	Riviana	Houston (USA)	Producción y comercialización de arroz
South La Fourche, Inc (a)	50,0%	50,0%	Riviana	Riviana	Houston (USA)	Explotación agrícola
N&C Boost N. V. (N.C. Boost)	100,0%	100,0%	R. Int.	R. Int.	Amberes (Bélgica)	Gestión de inversiones
Lustucru Riz	99,8%	99,8%	Panzani	Panzani	Lyon (Francia)	En liquidación
Lustucru Frais	99,8%	99,8%	Panzani	Panzani	Lyon (Francia)	Producción y comerc. de pasta fresca
Grands Moulins Maurel	99,8%	99,8%	Panzani	Panzani	Lyon (Francia)	Produc. y comerc. de harina y sémola
Silo de la Madrague	100,0%	100,0%	Panzani	Panzani	Lyon (Francia)	Produc. y comerc. de harina y sémola
Rizerie Franco Americaine et Col., S.A.	100,0%	100,0%	Panzani	Panzani	Lyon (Francia)	Producción y comercialización de arroz
Bosto Panzani Benelux, S.A.	100,0%	100,0%	Boost/Pzni	Boost/Pzni	Merksem (Bélgica)	Comercialización de arroz y pasta
Ronzoni Pty.	100,0%	100,0%	NWP	NWP	Montreal (Canada)	Producción y comerc. de pasta y salsas
T.A.G. Nahrungsmittel GmbH.	100,0%	100,0%	Birkel	Birkel	Stuttgart (Alemania)	Inactiva
Bertolini Import Export GmbH.	100,0%	100,0%	Birkel	Birkel	Mannheim (Alemania)	Inactiva

(a) Sociedades asociadas consolidadas por puesta en equivalencia.

Ninguna de las sociedades dependientes y asociadas cotiza en bolsa. Los estados financieros de todas las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación han sido los correspondientes al 31 de diciembre de 2012 y 2011.

## 5. OPERACIONES SOCIETARIAS (COMBINACIONES Y/O VENTAS DE NEGOCIOS) MÁS SIGNIFICATIVAS REALIZADAS EN LOS EJERCICIOS 2012 Y 2011 Y EFECTO EN LAS BASES DE COMPARABILIDAD

### 5.1 OPERACIONES INTERNAS DE 2012

A principios de 2012 se produjo la puesta en marcha de Ebro Financial Corporate Services, S.L. (una nueva sociedad dependiente 100% de Ebro Foods, S.A.). Esta Sociedad se ha constituido para con efectos 2012: asumir la gestión integral de las pólizas de seguro que cubren a las filiales del Grupo que están localizadas en la Unión Europea, gestión que, en aspectos significativos, se llevaba hasta entonces localmente; así como también llevar una gestión separada de la actividad financiera (entendida como la concesión de préstamos, avales, garantías, realización de estudios económicos y financieros, etc.). Para ello, Ebro Foods S.A. realizó una aportación no dineraria a favor de Ebro Financial Corporate Services S.L. consistente en los préstamos que tenía concedidos a filiales del Grupo. Como resultado, la gestión independiente de dos áreas muy relacionadas, como son las de Seguros y Financiera, permite al Grupo Ebro un mayor y mejor control de ambas actividades. Esta reestructuración no ha tenido efecto alguno en las cuentas consolidadas del Grupo Ebro Foods, dado que tanto antes como después de esta reestructuración el Grupo tiene el 100% de control de todas las sociedades involucradas.

No se han producido durante 2012 otras operaciones societarias internas de carácter significativo.

## 5.2 OPERACIONES INTERNAS DE 2011

En 2011 se produjo la reestructuración de las sociedades dependientes alemanas. Así, Euryza, Gmbh (que antes dependía 100% de Boost Nutrition, C.V.) y Herba Germany, Gmbh (que antes dependía 100% de Herba Foods, S.L.) pasaron a depender 100% de Birkel Teigwaren, Gmbh. Ahora los accionistas directos de Birkel Teigwaren, Gmbh son Ebro Foods, S.A. y Boos Nutrition, C.V., si bien esta reestructuración no tuvo efecto alguno en las cuentas consolidadas del Grupo Ebro Foods, dado que tanto antes como después de esta reestructuración el Grupo tiene el 100% de control de todas las sociedades involucradas. No se produjeron durante 2011, otras operaciones societarias internas de carácter significativo.

## 5.3 OPERACIONES SOCIETARIAS EXTERNAS REALIZADAS EN LOS EJERCICIOS 2012 Y 2011 Y EFECTO EN LAS BASES DE COMPARABILIDAD. CAMBIOS PRODUCIDOS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN:

En el curso del ejercicio 2012, adicionalmente a lo ya comentado en el punto 5.1 anterior, no se han producido modificaciones en el perímetro de consolidación.

En el curso del ejercicio 2011, adicionalmente a lo ya comentado en el punto 5.2 anterior, se produjeron otras modificaciones en el perímetro de consolidación, de las que como más significativas se indican las siguientes:

### INCORPORACIONES EN 2011 AL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN

Compañía afectada	Subgrupo	%	Comentarios
Negocio Arroz del Grupo SOS	Arroz	100%	Adquisición del 100% de varias sociedades y negocios.
Strom Products, Ltd. (No Yolks)	Pasta	100%	Adquisición del negocio de esta sociedad
Grupo Suntra	Arroz	100%	Adquisición del 100% de la participación

#### Negocio Arroz del Grupo SOS

El 31 de marzo de 2011, Ebro Foods, S.A. (Ebro) y SOS Corporación Alimentaria, S.A. (Deoleo) firmaron el acuerdo marco para la compra por Ebro de los negocios arroceros de Deoleo en España, EEUU, Arabia Saudí y Holanda, así como la marca SOS en todo el mundo. Este acuerdo se unió al firmado el 30 de marzo de 2011 para la compra de la marca Saludaes en Portugal. El conjunto de todas estas adquisiciones se realizó por un precio de 203,5 millones de euros.

Una vez obtenida en junio de 2011 la aprobación de las autoridades de competencia de Estados Unidos, se procedió a finales de julio a la formalización de la compra del Negocio de USA. El cierre definitivo del resto de la operación se formalizó en septiembre de 2011, una vez obtenida la aprobación de las autoridades de competencia de España.

#### Negocio de Strom Products, Ltd. (No Yolks)

El 21 de diciembre de 2011, Ebro Foods, S.A. firmó un acuerdo con la compañía estadounidense Strom Products Ltd. para la adquisición por 50 millones de US\$ de su negocio de pasta en Estados Unidos y Canadá. El acuerdo incluyó la compra de las marcas No Yolks y Wacky Mac que desarrollan su actividad principal en el ámbito de las pastas saludables y se ejecutó (pagado) el 30 de diciembre de 2011.

En lo que se refiere a los efectos de la contabilización definitiva de la combinación de negocios de Strom Products, Ltd. –No Yolks–, respecto a su contabilización provisional del cierre de 2011: El único efecto ha supuesto una reclasificación disminuyendo el epígrafe de Activos Intangibles por importe de 12.601 miles de euros, incrementando el epígrafe de Fondo de Comercio por importe de 10.668 miles de euros, e incrementando el epígrafe de Existencias por importe de 1.933 miles de euros.

## Grupo Suntra

En julio de 2011 se adquirió el Grupo Suntra, compuesto por varias sociedades radicadas en Holanda, Bélgica e Inglaterra. Este grupo se dedica a la producción y comercialización (ventas industriales) de determinados tipos de arroz.

El Grupo Ebro adquirió el 50% del Grupo Suntra a uno de sus dos accionistas. Adicionalmente, firmó un acuerdo con el otro accionista para la adquisición futura del otro 50% a través de una opción de venta en poder del accionista que obligaría, en su caso, a Grupo Ebro a adquirir el 50% remanente de la inversión, y además firmó un acuerdo entre accionistas por el que le asigna al Grupo Ebro el control del Grupo Suntra. Asimismo, el Grupo Ebro se asegura que otros terceros no pueden adquirir esa participación mediante un derecho de adquisición preferente. Por último el Grupo Ebro tiene la opción de compra sobre dicha participación de forma irrevocable en caso de fallecimiento o incapacidad del otro accionista. Por tanto, este grupo se ha incorporado por el 100% de porcentaje de control registrando como pasivo financiero a largo plazo el coste estimado de la opción del restante 50%.

En el siguiente cuadro se muestran los efectos de éstas incorporaciones al perímetro de consolidación durante 2011:

	Negocio SOS		Negocio No Yolks		Grupo SUNTRA		Total	
	Fecha de incorporación		Fecha de incorporación		Fecha de incorporación			
	31-08-11		30-12-11		01-07-11			
	Valor en libros	Valor razonable	Valor en libros	Valor razonable	Valor en libros	Valor razonable	Valor en libros	Valor razonable
<b>(Miles de euros)</b>								
Activos intangibles	48.073	52.835		26.044	37	37	48.110	78.916
Propiedades, planta y equipos	57.418	62.799			3.513	3.513	60.931	66.312
Activos financieros	0	0			102	102	102	102
Impuestos diferidos activos	1.878	3.048			0	0	1.878	3.048
Existencias	38.902	38.902		1.933	4.699	4.699	43.601	45.534
Resto de activos corrientes	57.448	57.448			11.078	11.078	68.526	68.526
<b>Total Activos</b>	<b>203.719</b>	<b>215.032</b>	<b>0</b>	<b>27.977</b>	<b>19.429</b>	<b>19.429</b>	<b>223.148</b>	<b>262.438</b>
Ingresos diferidos	1.596	1.596			0	0	1.596	1.596
Provisiones para pensiones y obligaciones similares	502	502			0	0	502	502
Pasivos financieros no corrientes	19.494	19.494			946	946	20.440	20.440
Impuestos diferidos pasivos	8.938	8.895			51	51	8.989	8.946
Pasivos financieros corrientes	2.414	2.414			9.830	9.830	12.244	12.244
Acreedores comerciales	14.404	14.404			2.113	2.113	16.517	16.517
Resto de pasivos corrientes	5.248	5.248			3.171	3.171	8.419	8.419
<b>Total Pasivos</b>	<b>52.596</b>	<b>52.553</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>16.111</b>	<b>16.111</b>	<b>68.707</b>	<b>68.664</b>
<b>Total activos y pasivos netos</b>	<b>151.123</b>	<b>162.479</b>	<b>0</b>	<b>27.977</b>	<b>3.318</b>	<b>3.318</b>	<b>154.441</b>	<b>193.774</b>
Fondo de comercio generado		41.023		10.668		11.205		62.896
<b>Inversión total realizada</b>		<b>203.502</b>		<b>38.645</b>		<b>14.523</b>		<b>256.670</b>
Financiado con pasivos financieros y tesorería		203.502		38.645		14.523		256.670
<b>Inversión total realizada</b>		<b>203.502</b>		<b>38.645</b>		<b>14.523</b>		<b>256.670</b>
Efectivo neto adquirido con la subsidiaria		17.395		0		(7.020)		10.375
Cifra de ventas desde adquisición		86.348		0		31.527		117.875
Resultado neto aportado desde adquisición		4.487		0		1.868		6.355
Cifra de ventas desde 1 de enero (a)		219.611		28.806		62.874		311.291
Resultado neto aportado desde 1 de enero (a)		15.981		4.621		3.776		24.378

(a) Estimación como si se hubiera adquirido el 1 de enero de 2011

## 6. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Los negocios operativos se organizan y dirigen separadamente atendiendo a la naturaleza de los productos y servicios suministrados, representando cada segmento una unidad estratégica de negocio que ofrece diferentes productos y da servicio a diferentes mercados. De esta forma se determina que la información por segmentos del Grupo es por segmentos de negocio, ya que los riesgos y tasas de retorno del Grupo están afectados principalmente por diferencias en los productos y servicios ofrecidos.

El Grupo Ebro Foods continúa dividido en los siguientes segmentos de negocio y/o actividades:

- ❖ Negocio Arroz
- ❖ Negocio Pasta
- ❖ Otros negocios y/o actividades

Estos negocios y/o actividades constituyen la base de la información por segmentos del Grupo. La información financiera referente a estos segmentos del negocio se presenta en la tabla adjunta (ver al final de esta Nota 6).

### NEGOCIO ARROZ

**Grupo Herba:** Especializado en los negocios del arroz. El Grupo se ha consolidado como primer grupo arrocero de Europa y uno de los más importantes del mundo; contando con una extensa y moderna estructura de instalaciones productivas y de redes comerciales, con las que desarrolla relaciones mercantiles en más de 60 países.

Es líder europeo en el mercado retail de arroz, food service y suministro de arroz, derivados de arroz o ingredientes para usos industriales. Sigue una estrategia multimarca con un portfolio de marcas de gran éxito y reconocimiento de los mercados en donde opera entre las que se cuentan: SOS, La Fallera, La Cigala, Saludades, Lassie, Reis fit, Rix fis, Oryza, Bosto, Riceland, Risella, Peacock, Phoenix, El Mago y Sello Rojo.

En la tabla siguiente se detalla la participación en los principales mercados minoristas en los que opera:

### PAÍS

	Volumen	Valor	Posición
España	22,90%	33,20%	Líder
Portugal	15,80%	12,90%	Líder
Alemania	10%	18,70%	2º
Bélgica	24,30%	29,30%	2º
Holanda	19,30%	26,30%	Líder
Puerto Rico	9%	12%	3º

Además desarrolla su actividad como suministrador de arroz para las principales empresas del sector alimentario europeo:

- ❖ Industrias de bebidas.
- ❖ Industriales arroceros.
- ❖ Alimentos infantiles: cereales, papillas...
- ❖ Platos cocinados: sin frío, deshidratados, congelados...
- ❖ Alimentación animal.

**Grupo Riviana:** Es la unidad del Grupo especializada en los negocios del arroz en USA a través de Riviana Inc, la primera compañía arrocera de Estados Unidos con instalaciones de procesado y fabricación de arroz en Tennessee, Texas y Arkansas.

Riviana ocupa el primer lugar en la comercialización de arroz en el mercado minorista Estados Unidos, con una gran variedad de marcas entre las que se encuentra Mahatma y Minute líderes respectivamente en los segmentos de arroz tradicional, e instantáneo.

La cuota total de las marcas del Grupo en el mercado retail estadounidense es del 28,8% en volumen ampliando su presencia a mercados en expansión como los arroces para microondas y congelados bajo la enseña Minute.

Adicionalmente posee una sólida presencia internacional en los mercados tradicionalmente más vinculados con Estados Unidos como Méjico, diversos estados del Caribe y Oriente Medio, en este caso a través de la marca Abu Bint que es líder del mercado de arroz vaporizado en Arabia Saudí.

#### **NEGOCIO PASTA**

**Grupo Panzani y Grupo Ebro Alemania:** Es la unidad del Grupo especializada en el negocio de pasta y salsas.

El grupo francés Panzani es líder en Francia en los sectores de pasta seca y fresca, arroz, sémola y salsas.

La línea de salsas y pasta fresca es una proposición de alto valor añadido al consumidor en las que es líder indiscutible del mercado francés. Se comercializan bajo la marca Panzani y Lustucru y tienen una cuota de mercado del 33,4% y 34,4% en volumen. Esta línea mantiene un fuerte crecimiento siendo la punta de lanza de la innovación del Grupo con productos para cocinar en sartén, nuevas salsas para risotto, platos frescos listos para tomar y nuevas especialidades frescas con base de patata.

Panzani comercializa arroces a través de dos marcas: Lustucru, enfocada hacia arroces convencionales y de cocción rápida, y Taureau Ailé, orientada a arroces exóticos y ocupa la primera posición del mercado francés.

Las sémolas se comercializan con las marcas Regia y Ferrero liderando el mercado en volumen.

Adicionalmente es un operador líder en los mercados de Bélgica y República Checa con cuotas de 11% y 13% respectivamente y exporta pastas y sémolas, especialmente a países del Magreb y francófonos.

El Grupo Alemán es líder en Alemania en el sector de pasta seca y opera en el negocio de pasta con las marcas Birkel, 3Glocken y Nudel Up.

**Grupo New World Pasta:** es una compañía líder en el sector de la pasta seca en Estados Unidos y Canadá.

Sus instalaciones industriales se reparten entre Montreal (Québec), Fresno (California), Saint Louis (Missouri) y Winchester (Virginia).

Sigue una estrategia multimarca con marcas de fuerte implantación local y un importante segmento de negocio orientado a la salud y el bienestar bajo las enseñas Healthy Harvest, Smart Taste y Garden Delight.

Cuenta con una extensa, complementaria y sólida cartera de marcas entre las que se cuentan: Ronzoni, Skinner, Prince, American Beauty, San Giorgio, Creamette y No Yolks en Estados Unidos, y Catelli, Lancia y Ronzoni en Canadá. La cuota global de mercado en volumen en Estados Unidos y Canadá del 22,7% y del 33,9% respectivamente.

#### **OTROS NEGOCIOS Y/O ACTIVIDADES**

De entre los otros negocios y/o actividades destacamos lo siguiente:

**Gestión de Patrimonio (GDP):** Es la unidad especializada que gestiona el patrimonio inmobiliario no afecto a la actividad industrial (propiedades de inversión). Su objetivo consiste en el control sobre la totalidad del patrimonio del Grupo buscando conocer su situación y reducir costes, y efectuar un proceso de desinversión de inmuebles no destinados a la actividad industrial previa gestión para ponerlo en valor antes de su venta.

#### **Criterios de reparto entre los segmentos de negocios y/o actividades**

Los procesos de reestructuración y readaptación habidos en estos últimos años en nuestro Grupo, han permitido dimensionar por separado cada uno de los negocios principales, lo que facilita la gestión, la toma de decisiones y la mejora en el control financiero. Por tanto, el reparto entre segmentos de los gastos, ingresos, activos y pasivos consolidados viene dado por aquellos que directamente pertenecen a cada uno de ellos. No ha sido necesario establecer criterios de reparto entre segmentos de gastos e ingresos comunes, ni de activos y pasivos comunes.

En este sentido, si bien la estructura de activos fijos y pasivos fijos no financieros y activos y pasivos circulantes corresponden a las necesidades propias de cada negocio o actividad, es necesario destacar que la estructura financiera de los balances por segmentos adjuntos responden a criterios internos de gestión financiera de acuerdo con la adecuada y necesaria centralización y coordinación a nivel de grupo.

#### **Transacciones intersegmentos**

Si bien las transacciones no son significativas entre segmentos, en relación a las cifras totales consolidadas, para determinar el ingreso, gasto y el resultado de los segmentos se han incluido las transacciones entre ellos. Estas operaciones se contabilizan a los precios de mercado con que las mercancías similares se facturan a clientes ajenos al Grupo. Dichas transacciones se han eliminado en la consolidación.

#### **6.1 INFORMACIÓN GEOGRÁFICA**

La información geográfica se ha determinado según la localización de los activos del Grupo. Las ventas a clientes externos se basan en la localización geográfica de los clientes. En la descripción anterior de cada negocio del Grupo, ya se ha ido indicando las áreas geográficas en la que opera cada uno de ellos. El resumen de los negocios y/o actividades desarrolladas por el Grupo por áreas geográficas sería el siguiente:

- ❖ En España – El negocio arrocero de Herba.
- ❖ Resto de Europa – Básicamente el negocio de Herba, Panzani y Ebro Alemania.
- ❖ En América – El negocio de Riviana, American Rice y de NWP.
- ❖ Resto del mundo – Básicamente el negocio arrocero de Herba, más parte de las exportaciones de Panzani y de American Rice.

La distribución de los activos y de la cifra de negocio por mercados geográficos de las actividades que continúan, sin considerar el lugar de producción de los bienes, se indica en el siguiente cuadro:

#### 2011 - ÁREA GEOGRÁFICA

	<b>España</b>	<b>Europa</b>	<b>América</b>	<b>Resto</b>	<b>Total</b>
Ingresos del segmento	150.485	982.956	699.033	97.400	1.929.874
Ventas entre segmentos	(3.681)	(61.573)	(59.864)	(645)	(125.763)
<b>Total ingresos</b>	<b>146.804</b>	<b>921.383</b>	<b>639.169</b>	<b>96.755</b>	<b>1.804.111</b>
Activos intangibles	32.230	134.958	212.875	61	380.124
Propiedades, planta y equipos	73.398	204.418	212.619	17.325	507.760
Resto de activos	329.150	842.081	609.870	41.623	1.822.724
<b>Total Activos</b>	<b>434.778</b>	<b>1.181.457</b>	<b>1.035.364</b>	<b>59.009</b>	<b>2.710.608</b>
<b>Adquisiciones de inmovilizado</b>	<b>5.362</b>	<b>33.853</b>	<b>29.384</b>	<b>290</b>	<b>68.889</b>

#### 2012 - ÁREA GEOGRÁFICA

	<b>España</b>	<b>Europa</b>	<b>América</b>	<b>Resto</b>	<b>Total</b>
Ingresos del segmento	152.658	1.051.750	842.525	122.706	2.169.639
Ventas entre segmentos	(3.634)	(63.238)	(60.999)	(502)	(128.373)
<b>Total ingresos</b>	<b>149.024</b>	<b>988.512</b>	<b>781.526</b>	<b>122.204</b>	<b>2.041.266</b>
Activos intangibles	31.723	135.188	207.032	50	373.993
Propiedades, planta y equipos	71.238	211.436	201.180	12.191	496.045
Resto de activos	310.509	868.720	658.701	23.844	1.861.774
<b>Total Activos</b>	<b>413.470</b>	<b>1.215.344</b>	<b>1.066.913</b>	<b>36.085</b>	<b>2.731.812</b>
<b>Adquisiciones de inmovilizado</b>	<b>5.360</b>	<b>36.243</b>	<b>11.531</b>	<b>330</b>	<b>53.464</b>

#### 6.2 SEGMENTOS DE NEGOCIO

Las siguientes tablas presentan información sobre los ingresos y resultados de las operaciones continuadas, y cierta información sobre activos y pasivos, relacionada con los segmentos de negocio del Grupo para los años terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011.

**INFORMACIÓN SOBRE SEGMENTOS DEL NEGOCIO - ACTIVIDADES CONTINUADAS**

GRUPO EBRO FOODS (En miles de euros)	Total datos consolidados		Negocio Arroz		Negocio Pasta		EF Holding		Otros Negocios y ajustes de consolid.	
	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11
<b>BALANCE DE SITUACIÓN</b>										
Activos intangibles	373.993	380.124	154.409	158.618	206.973	208.329	12.366	12.899	245	278
Propiedades, planta y equipos	496.045	507.760	263.350	277.849	222.105	218.711	2.174	2.727	8.416	8.473
Propiedades de inversión	32.637	31.922	32.803	30.698	1	1	12.112	11.973	(12.279)	(10.750)
Activos financieros	65.341	56.134	1.254	941	3.040	4.546	61.021	50.525	26	122
Inversiones en empresas asociadas	3.209	2.740	47.390	45.702	31.776	31.776	1.274.049	1.293.192	(1.350.006)	(1.367.930)
Impuestos diferidos activos	53.024	55.582	16.497	17.811	23.971	24.169	20.526	15.287	(7.970)	(1.685)
Fondo de comercio	823.207	828.873	303.146	308.133	519.933	520.612	0	0	128	128
Otros activos no corrientes	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cuentas a cobrar a socied. del grupo	0	0	87.565	83.331	204.162	174.112	117.837	158.281	(409.564)	(415.724)
Resto de activos corrientes	884.356	847.473	453.602	455.847	349.740	334.391	65.412	41.742	15.602	15.493
	<b>2.731.812</b>	<b>2.710.608</b>	<b>1.360.016</b>	<b>1.378.930</b>	<b>1.561.701</b>	<b>1.516.647</b>	<b>1.565.497</b>	<b>1.586.626</b>	<b>(1.755.402)</b>	<b>(1.771.595)</b>
Activos mantenidos para la venta	0	0							0	0
<b>Total activos</b>	<b>2.731.812</b>	<b>2.710.608</b>							<b>(1.755.402)</b>	<b>(1.771.595)</b>
Patrimonio neto total	1.693.237	1.588.460	917.385	853.187	1.054.538	998.025	1.048.136	1.075.236	(1.326.822)	(1.337.988)
Ingresos diferidos	2.723	4.716	2.539	4.519	0	0	0	0	184	197
Provisiones para pensiones y oblig.	44.760	40.948	19.789	18.522	22.835	21.077	2.030	1.252	106	97
Otras provisiones	21.926	49.067	7.043	3.770	5.755	7.874	8.828	37.369	300	54
Pasivos financieros a largo y corto	418.427	489.151	77.293	124.554	79.285	74.108	261.390	290.006	459	483
Otras deudas a pagar no financieras	26	38	26	38	0	0	0	0	0	0
Impuestos diferidos pasivos	229.999	201.918	85.740	76.848	93.719	87.603	50.562	37.487	(22)	(20)
Deudas con sociedades del grupo	0	0	126.732	163.877	125.221	145.160	183.437	131.427	(435.390)	(440.464)
Resto de pasivos corrientes	320.714	336.310	123.469	133.615	180.348	182.800	11.114	13.849	5.783	6.046
	<b>2.731.812</b>	<b>2.710.608</b>	<b>1.360.016</b>	<b>1.378.930</b>	<b>1.561.701</b>	<b>1.516.647</b>	<b>1.565.497</b>	<b>1.586.626</b>	<b>(1.755.402)</b>	<b>(1.771.595)</b>
Pasivos mantenidos para la venta	0	0							0	0
<b>Total pasivos</b>	<b>2.731.812</b>	<b>2.710.608</b>							<b>(1.755.402)</b>	<b>(1.771.595)</b>
Inversiones del ejercicio	53.464	68.889	19.414	27.582	33.628	40.685	325	481		
Capital empleado	1.212.424	1.007.686	729.081	629.136	538.673	458.627	19.428	18.599		
ROCE	20,0	22,2	18,4	18,8	22,4	26,1	-	-		
Apalancamiento	14,5%	24,6%								
Plantilla media del ejercicio	4.884	4.920								
<b>Datos bursátiles:</b>										
Número de acciones (en miles)	153.865	153.865								
Capitalización bursatil al cierre	2.308	2.208								
BPA	1,04	0,99								
Dividendo por acción	0,63	0,87								
VTC por acción	11,00	10,32								

Millones de euros



**INFORMACIÓN SOBRE SEGMENTOS DEL NEGOCIO - ACTIVIDADES CONTINUADAS**

GRUPO EBRO FOODS (En miles de euros)	Total datos consolidados		Negocio Arroz		Negocio Pasta		EF Holding		Otros Negocios y ajustes de consolid.	
	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11
<b>CUENTA DE RESULTADOS</b>										
Cifra de negocio neta externa	2.041.266	1.804.111	1.051.224	868.276	964.861	911.166	947	800	24.234	23.869
Cifra de negocio neta intersegmentos		0	54.785	52.483	17.347	17.131	4.814	4.019	(76.946)	(73.633)
<b>Total ingresos</b>	<b>2.041.266</b>	<b>1.804.111</b>	<b>1.106.009</b>	<b>920.759</b>	<b>982.208</b>	<b>928.297</b>	<b>5.761</b>	<b>4.819</b>	<b>(52.712)</b>	<b>(49.764)</b>
Variación de existencias	(6.226)	23.375	(9.430)	20.156	3.311	3.078	0	0	(107)	141
Trabajos realizados por la empresa	647	1.100	13	4	634	1.096	0	0	0	0
Otros ingresos operativos	73.593	35.011	12.961	6.864	8.777	6.425	55.710	23.443	(3.855)	(1.721)
Consumos y otros gastos	(1.121.487)	(985.611)	(659.346)	(561.846)	(518.860)	(477.481)	0	0	56.719	53.716
Gastos de personal	(248.193)	(234.971)	(109.182)	(97.337)	(125.692)	(124.182)	(10.684)	(10.496)	(2.635)	(2.956)
Dotación de amortizaciones	(57.281)	(49.084)	(27.107)	(22.255)	(28.735)	(25.393)	(1.259)	(1.252)	(180)	(184)
Otros gastos operativos	(403.110)	(374.857)	(184.065)	(163.335)	(213.642)	(204.042)	(26.624)	(25.670)	21.221	18.190
<b>Resultado operativo</b>	<b>279.209</b>	<b>219.074</b>	<b>129.853</b>	<b>103.010</b>	<b>108.001</b>	<b>107.798</b>	<b>22.904</b>	<b>(9.156)</b>	<b>18.451</b>	<b>17.422</b>
Ingresos financieros	12.910	26.382	9.483	11.552	5.757	3.865	21.673	154.147	(24.003)	(143.182)
Gastos financieros	(45.723)	(24.342)	(13.993)	(16.312)	(5.198)	(4.477)	(32.931)	(5.856)	6.399	2.303
Deterioro del fondo de comercio	(178)	(176)	(178)	(176)	0	0	0	0	0	0
Participación en Asociadas	1.683	1.455	2.405	4.483	0	0	0	0	(722)	(3.028)
<b>Rtdo. consolidado antes impto.</b>	<b>247.901</b>	<b>222.393</b>	<b>127.570</b>	<b>102.557</b>	<b>108.560</b>	<b>107.186</b>	<b>11.646</b>	<b>139.135</b>	<b>125</b>	<b>(126.485)</b>

## 7. ACTIVIDADES U OPERACIONES DISCONTINUADAS

No hay actividades u operaciones discontinuadas en 2012.

## 8. OTROS INGRESOS Y GASTOS

### 8.1 OTROS INGRESOS OPERATIVOS

	2012	2011
Subvenciones oficiales (de explotación y de capital)	1.200	1.964
Ingresos por derechos de CO <sub>2</sub>	56	88
Otros ingresos de gestión corriente	9.470	8.137
Beneficios en venta de inmovilizado	36.926	2.927
Beneficios en venta de participación de sociedades	0	33
Ingresos de reversiones de provisiones de inmoviliado	1.898	0
Otros ingresos	24.043	21.862
Reversión provisión garantías venta negocio lácteo	20.934	0
Reversión provisiones otros litigios	2.103	3.543
Reversión provisión garantías venta negocio azucarero	0	17.638
Otros menos significativos	1.006	681
	<b>73.593</b>	<b>35.011</b>

Dentro de otros ingresos operativos de 2012 se incluyen las siguientes partidas no recurrentes:

- ❖ Beneficios de 31.492 miles de euros obtenidos en la venta de la marca Nomen y otras de menor relevancia (ver Nota 9).
- ❖ Ingresos por 23.037 miles de euros de reversiones de provisiones para litigios como consecuencia de la finalización de los mismos. De este importe, lo más significativo corresponde a la resolución pactada de los litigios del negocio lácteo que ha supuesto un reversión de provisión de 20.934 miles de euros (ver Nota 21).
- ❖ Beneficios de 3.431 miles de euros obtenidos en la venta de propiedades, planta y equipos, 1.898 miles de euros de reversiones de provisiones deterioro de propiedades, planta y equipos, y de 2.003 miles de euros por la venta de derechos de CO<sub>2</sub>.
- ❖ El resto de los otros ingresos operativos son subvenciones y otros ingresos menores de gestión corriente.

Dentro de otros ingresos operativos de 2011 se incluyeron las siguientes partidas no recurrentes:

- ❖ Beneficios de 2.927 miles de euros obtenidos en la venta de propiedades, planta y equipos, y venta de derechos de CO<sub>2</sub>.
- ❖ Indemnización recibida por importe de 2.501 miles de euros de la resolución judicial de un litigio.
- ❖ Reversión de provisiones para litigios y contenciosos, por resoluciones favorables, por importe de 18.680 miles de euros, del que lo más significativo correspondió a garantías dadas en su día en la venta del negocio azucarero.

## 8.2 OTROS GASTOS OPERATIVOS

	2012	2011
Gastos y Servicios exteriores	(296.315)	(264.490)
Gasto de Publicidad	(70.570)	(69.454)
Gastos de investigación y desarrollo	(1.739)	(2.099)
Gastos por derechos de CO <sub>2</sub>	(57)	(88)
Tributos (otros distintos al impuesto de sociedades)	(8.476)	(8.956)
Pérdidas por venta de inmovilizado y provisiones por deterioro	(5.325)	(12.422)
Otros gastos y dotación de provisiones	(20.628)	(17.348)
Dotación para litigios y contenciosos	(4.052)	(1.178)
Costes de reestructuración industrial	(10.037)	(9.832)
Gastos de adquisiciones de nuevos negocios e inversiones	(4.985)	(4.157)
Otros menos significativos	(1.554)	(2.181)
	<b>(403.110)</b>	<b>(374.857)</b>

Dentro de otros gastos operativos de 2012 se incluyen las siguientes partidas no recurrentes:

- ❖ Pérdidas y gastos de 7.933 miles de euros derivados de la decisión de cierre de la fábrica de arroz en Alemania, que incluye provisiones de deterioro de propiedades, planta y equipos por importe de 2.670 miles de euros y costes de reestructuración del personal por importe de 4.695 miles de euros.
- ❖ Pérdidas de 317 miles de euros en la baja o venta de diversos equipos industriales e instalaciones.
- ❖ Dotación por deterioro de 2.338 miles de euros de propiedades de inversión.
- ❖ Gastos y dotación de provisiones por 4.052 miles de euros derivados de determinadas contingencias y litigios en curso.
- ❖ Gastos de reestructuración industrial en varios centros por importe de 5.342 miles de euros.
- ❖ Gastos de inversiones no capitalizables y de arranque de nuevos sistemas de información por importe de 4.985 miles de euros.

Dentro de otros gastos operativos de 2011 se incluyeron las siguientes partidas no recurrentes:

- ❖ Pérdidas y gastos de 5.654 miles de euros derivados de la venta de una de las fábricas de pasta de Alemania, que incluía costes de reestructuración del personal de otros centros productivos en ese país.
- ❖ Pérdidas de 954 miles de euros en la baja o venta de diversos equipos industriales e instalaciones.
- ❖ Dotación por deterioro de 5.814 miles de euros de propiedades, planta y equipos, de los que la parte más significativa por importe de 5.114 miles de euros correspondió a la fábrica de arroz de Egipto.
- ❖ Dotación de 1.178 miles de euros para cubrir determinadas contingencias de litigios en curso.
- ❖ Gastos de 9.832 miles de euros en reestructuraciones industriales diversas, de los que la parte más significativa por importe de 7.061 miles de euros correspondía a reestructuración de plantillas.

### 8.3 GASTOS E INGRESOS FINANCIEROS

	2012	2011
<b>Gastos financieros</b>		
Por deudas con terceros	(8.420)	(9.093)
Por actualización financiera de provis. para litigios	(214)	(1.541)
Por coste financiero de pensiones y compromisos similares	(2.075)	(2.040)
Pérdidas en bajas de activos y pasivos financieros	(39)	(67)
Provisiones por deterioro de activos financieros (ver Nota 12)	(29.518)	(1.452)
Gastos-Pérdidas de derivados e instrum. financieros	(1.471)	(1.767)
Diferencias negativas de cambio	(3.986)	(8.382)
	<b>(45.723)</b>	<b>(24.342)</b>
<b>Ingresos financieros</b>		
Por inversiones con terceros	2.621	10.283
Por ingreso financiero de pensiones y compromisos similares	1.503	1.358
Beneficios en bajas de activos y pasivos financieros	2	3.742
Reversiones de provisiones de activos financieros	4.079	315
Beneficios de derivados e instrumentos financieros	699	1.933
Diferencias positivas de cambio	4.006	8.751
	<b>12.910</b>	<b>26.382</b>
<b>Resultado financiero neto</b>	<b>(32.813)</b>	<b>2.040</b>

### 8.4 GASTOS DE PERSONAL

	2012	2011
Sueldos y salarios	(187.802)	(179.346)
Otros gastos sociales	(17.980)	(17.196)
Coste de la seguridad social y similares	(35,232)	(33.338)
Costes de compromisos de jubilación y similares	(7.179)	(5.091)
	<b>(248.193)</b>	<b>(234.971)</b>

El número medio de empleados durante el ejercicio 2012 y 2011 y al cierre de cada ejercicio en las empresas del Grupo ha sido (teniendo en cuenta los cambios de perímetro de consolidación habidos durante el ejercicio 2011):

#### NUMERO MEDIO 2012

	Hombres		Mujeres		Total
	Fijos	Eventuales	Fijos	Eventuales	
Directivos	97	0	38	0	135
Mandos intermedios	372	10	147	16	545
Administrativos	216	15	351	30	612
Auxiliares	483	251	134	44	912
Comerciales	134	8	53	40	235
Otro personal	1.548	489	349	59	2.445
<b>Total</b>	<b>2.850</b>	<b>773</b>	<b>1.072</b>	<b>189</b>	<b>4.884</b>

#### NUMERO MEDIO 2011

	Hombres		Mujeres		Total
	Fijos	Eventuales	Fijos	Eventuales	
Directivos	107	0	36	0	143
Mandos intermedios	355	13	126	17	511
Administrativos	206	15	325	33	579
Auxiliares	518	183	168	50	919
Comerciales	132	6	50	2	190
Otro personal	1.530	584	345	119	2.578
<b>Total</b>	<b>2.848</b>	<b>801</b>	<b>1.050</b>	<b>221</b>	<b>4.920</b>

#### NUMERO AL CIERRE 2012

	Hombres		Mujeres		Total
	Fijos	Eventuales	Fijos	Eventuales	
Directivos	98	0	38	0	136
Mandos intermedios	366	13	150	18	547
Administrativos	213	16	348	21	598
Auxiliares	438	214	134	38	824
Comerciales	135	6	56	1	198
Otro personal	1.527	384	338	85	2.334
<b>Total</b>	<b>2.777</b>	<b>633</b>	<b>1.064</b>	<b>163</b>	<b>4.637</b>

#### NUMERO AL CIERRE 2011

	Hombres		Mujeres		Total
	Fijos	Eventuales	Fijos	Eventuales	
Directivos	108	0	37	0	145
Mandos intermedios	355	13	128	16	512
Administrativos	209	15	347	36	607
Auxiliares	473	257	131	86	947
Comerciales	133	5	52	1	191
Otro personal	1.568	403	349	100	2.420
<b>Total</b>	<b>2.846</b>	<b>693</b>	<b>1.044</b>	<b>239</b>	<b>4.822</b>

## 9. ACTIVOS INTANGIBLES

La composición de los activos intangibles del Grupo consolidado a 31 de diciembre de 2012 y 2011 y de sus correspondientes amortizaciones y provisiones junto con el movimiento de cada ejercicio, es la siguiente (en miles de euros):

### VALORES NETOS

	Gastos de desarrollo	Marcas y patentes	Aplicaciones informáticas	Derechos CO <sub>2</sub> y Otros	Intangibles en curso	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2010	15	280.209	7.625	558	5.054	293.461
Saldo al 31 de diciembre de 2011	11	362.014	5.999	1.415	10.685	380.124
Saldo al 31 de diciembre de 2012	29	358.891	13.500	459	1.114	373.993

### VALORES BRUTOS

	Gastos de desarrollo	Marcas y patentes	Aplicaciones informáticas	Derechos CO <sub>2</sub> y Otros	Intangibles en curso	Total
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2010</b>	<b>955</b>	<b>293.084</b>	<b>25.901</b>	<b>587</b>	<b>5.054</b>	<b>325.581</b>
Combinación de negocios		78.878	160			79.038
Ventas (salidas) de negocios	(681)	(4.952)	(157)			(5.790)
Aumentos del ejercicio		12	1.437	2.225	5.624	9.298
Disminuciones del ejercicio	(78)	(220)	(339)	(1.436)		(2.073)
Diferencias de conversión		6.371	471	75	7	6.924
Activos mantenidos para la venta						0
Traspasos						0
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2011</b>	<b>196</b>	<b>373.173</b>	<b>27.473</b>	<b>1.451</b>	<b>10.685</b>	<b>412.978</b>
Combinación de negocios						0
Ventas (salidas) de negocios						0
Aumentos del ejercicio			12.937	1.087	(9.023)	5.001
Disminuciones del ejercicio		(1.197)	(380)	(2.043)		(3.620)
Diferencias de conversión		(3.747)	(256)	7	(8)	(4.004)
Activos mantenidos para la venta						0
Traspasos		541	37	(1)	(540)	37
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2012</b>	<b>196</b>	<b>368.770</b>	<b>39.811</b>	<b>501</b>	<b>1.114</b>	<b>410.392</b>

### AMORTIZACIONES Y PROVISIONES

	Gastos de desarrollo	Marcas y patentes	Aplicaciones informáticas	Derechos CO <sub>2</sub> y Otros	Intangibles en curso	Total
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2010</b>	<b>(940)</b>	<b>(12.875)</b>	<b>(18.276)</b>	<b>(29)</b>	<b>0</b>	<b>(32.120)</b>
Combinación de negocios			(122)			(122)
Ventas (salidas) de negocios	683	1.508	97			2.288
Aumentos del ejercicio	(6)	(29)	(3.086)	(7)		(3.128)
Disminuciones del ejercicio	78	220	338			636
Diferencias de conversión		17	(425)			(408)
Activos mantenidos para la venta						0
Traspasos						0
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2011</b>	<b>(185)</b>	<b>(11.159)</b>	<b>(21.474)</b>	<b>(36)</b>	<b>0</b>	<b>(32.854)</b>
Combinación de negocios						0
Ventas (salidas) de negocios						0
Aumentos del ejercicio	(6)	(16)	(5.118)	(6)		(5.146)
Disminuciones del ejercicio		1.037	378			1.415
Diferencias de conversión		(11)	220			209
Activos mantenidos para la venta						0
Traspasos	24	270	(317)			(23)
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2012</b>	<b>(167)</b>	<b>(9.879)</b>	<b>(26.311)</b>	<b>(42)</b>	<b>0</b>	<b>(36.399)</b>

Las marcas y patentes incluidas en los activos intangibles han sido adquiridas directamente o bien a través de combinaciones de negocio. A la práctica totalidad de estos activos intangibles se les determinó una vida útil indefinida y se utilizó el modelo de coste para valorarlo.

Durante los ejercicios 2012 y 2011, se realizó una prueba de deterioro (realizada, en su mayor parte, por expertos independientes -American Appraisal-) sobre los más significativos de estos activos, imputando los siguientes valores netos contables de los mismos a las siguientes unidades generadoras de efectivo:

- ❖ 13.293 (13.293) miles de euros de valor de marcas a la unidad generadora de efectivo de Herba Germany del segmento de Negocio Arroz Herba.
- ❖ 92.063 (93.885) miles de euros de valor de marcas a la unidad generadora de efectivo del segmento de Negocio Arroz USA Riviana.
- ❖ 83.195 (83.195) miles de euros de valor de marcas a la unidad generadora de efectivo del segmento de Negocio Pasta Francia Panzani.
- ❖ 98.433 (73.524) miles de euros de valor de marcas a la unidad generadora de efectivo del segmento de Negocio Pasta América NWP.
- ❖ 13.409 (13.409) miles de euros del valor de marcas a la unidad generadora de efectivo del Negocio Pasta Europa Birkel.
- ❖ 4.000 (4.000) miles de euros de valor de marcas a la unidad generadora de efectivo de Risella (Finlandia), como parte del segmento de Negocio Arroz Herba.
- ❖ 39.723 (39.723) miles de euros de valor de marcas en la adquisición en 2011 del negocio arrocero en Europa del Grupo SOS, como parte del segmento de Negocio Arroz Herba
- ❖ 14.170 (14.451) miles de euros de valor de marcas en la adquisición en 2011 del negocio arrocero en USA del negocio SOS, como parte del segmento de Negocio Arroz USA Riviana.

El importe recuperable de estas marcas, o en su caso de la unidad generadora de efectivo a la que corresponda, se ha determinado según su valor de uso, utilizando proyecciones de flujos de efectivo que se basan, como norma general, en los presupuestos que cubren un periodo de cinco años. Las tasas de descuento aplicadas a las proyecciones de flujos de efectivo de estos activos se encuadran entre el: 6,4% en el entorno de USA y Canadá; Alemania 5,9%; Francia 6,5%; España 9,8%; y 11,6% para Portugal, según la zona en la que opere cada marca o unidad generadora de efectivo, y los flujos de efectivo más allá del periodo de 5 años se extrapolan utilizando una tasa de crecimiento igual a la tasa de crecimiento media a largo plazo de la unidad que corresponda, que suele situarse entre el 0,0% y 2,1% según los negocios de que se trate.

Respecto a las hipótesis para el cálculo del valor en uso de estas marcas, se considera que ningún cambio razonable y posible en cualquiera de las hipótesis utilizadas supondría que el valor contable de estas marcas excediera de su valor recuperable. En este sentido, aún en el caso de que las tasas de descuento aplicadas aumentaran en un 20% no se produciría deterioros de importe significativo, siendo esto mismo también aplicable a una variación del 20% en las tasas de crecimiento utilizadas.

#### **MOVIMIENTOS DEL EJERCICIO**

Durante 2012, los movimientos más significativos habidos en éste epígrafe son los siguientes:

- ❖ Incremento de 5.001 miles de euros por nuevos activos intangibles: adquisición de equipos informáticos por 3.914 miles de euros y resto por derechos de CO<sub>2</sub>.
- ❖ Disminución de 3.795 miles de euros de diferencias de conversión.
- ❖ Disminución por la dotación de amortización del periodo por 5.146 miles de euros.
- ❖ Disminución por ventas o bajas de derechos de CO<sub>2</sub> por importe de 2.043 miles de euros.
- ❖ En este mismo periodo se han producido bajas o retiros por importe de 162 miles de euros, y aumento por traspasos por importe de 14 miles de euros.

Durante 2011, los movimientos más significativos en éste epígrafe fueron los siguientes:

- ❖ Incremento por 78.916 miles de euros por las combinaciones de negocio habidas en 2011.
- ❖ Incremento de 9.298 miles de euros por adquisición de nuevos activos intangibles: en su mayor parte de adquisición de equipos y software informáticos y, en menor medida, de derechos de CO<sub>2</sub>.
- ❖ Incremento por 6.516 miles de euros de diferencias de conversión.
- ❖ Disminución por la dotación de amortización del periodo y dotación por deterioro por 3.118 y 10 miles de euros, respectivamente.
- ❖ Disminución por 3.502 miles de euros por la salida de Biosearch, S.A.
- ❖ En este mismo periodo se han producido bajas de Derechos de CO<sub>2</sub> por 1.437 miles de euros y otras altas y bajas o retiros por importe no significativo.

Por último, cómo se indicó en las cuentas anuales consolidadas de 2011, la Comisión Nacional de la Competencia de España aprobó en septiembre de 2011 la compra del negocio arrocero de SOS en España, sujeta a los compromisos de que Ebro Foods, S.A. licenciara o transmitiera la marca Nomen, así como también las marcas La Parrilla, La Cazuela, Pavo Real y Nobleza. Así, el 26 de abril de 2012, Ebro Foods, S.A. y Arrossaires del Delta de L'Ebre, SCCL firmaron el contrato por el que la primera se comprometió a vender a la segunda su negocio de Nomen en los siguientes términos:

- ❖ El objeto de la transacción han sido todas marcas, signos distintivos y demás derechos de propiedad industrial e intelectual asociados a los productos Nomen.
- ❖ El precio pactado ha sido de 30,1 millones de euros, a recibir en un pago inicial consistente en una nave situada en La Aldea (Tarragona) valorada en €1,5 millones (vendida a Herba Ricemills, S.L. sociedad dependiente 100% de Ebro Foods, S.A.), más trece pagos anuales por importe de €2,9 millones cada uno. Por tanto, el importe total a recibir por Ebro, incluidos los intereses por el aplazamiento del pago, ascenderá a €39,2 millones.
- ❖ Se ha acordado constituir una hipoteca sobre las marcas de Nomen en garantía del precio aplazado.
- ❖ La efectividad del acuerdo quedaba condicionada a la previa aprobación por parte de la Comisión Nacional de la Competencia. Esta aprobación se otorgó el 5 de julio de 2012 y las partes ejecutaron la venta y transmisión de Nomen el 12 de septiembre de 2012.

Con respecto al compromiso de venta de las otras marcas La Parrilla, La Cazuela, Pavo Real y Nobleza, el 26 de junio de 2012 se alcanzó un acuerdo para su venta con un tercero por un importe de 2 millones de euros. La efectividad de este acuerdo se ha formalizado el 13 de septiembre de 2012 una vez obtenida la aprobación previa por parte de la Comisión Nacional de la Competencia.



## 10. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPOS

La composición de las propiedades, planta y equipos del Grupo consolidado a 31 de diciembre de 2012 y 2011 y de sus correspondientes amortizaciones acumuladas y provisiones, junto con el movimiento de cada ejercicio, es la siguiente (en miles de euros):

### VALORES NETOS

	Terrenos	Construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otras Instal. utillaje y mobiliario	Otras plantas y equipos	En curso	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2010	67.748	126.319	223.695	13.096	4.184	14.552	<b>449.594</b>
Saldo al 31 de diciembre de 2011	70.983	146.592	258.277	13.207	4.166	14.535	<b>507.760</b>
Saldo al 31 de diciembre de 2012	73.364	143.378	249.490	11.334	3.716	14.763	<b>496.045</b>

### VALORES BRUTOS

	Terrenos	Construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otras Instal. utillaje y mobiliario	Otras plantas y equipos	En curso	Total
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2010</b>	<b>67.748</b>	<b>229.829</b>	<b>636.336</b>	<b>38.802</b>	<b>11.794</b>	<b>25.166</b>	<b>1.009.675</b>
Combinación de negocios	5.109	24.232	37.211	3.726	533	386	71.197
Ventas (salidas) de negocios	(333)	(2.858)	(14.246)	(6.091)	(164)	(3.058)	(26.750)
Aumentos del ejercicio	406	6.565	50.040	1.456	642	2.698	61.807
Disminuciones del ejercicio	(448)	(2.433)	(21.831)	(592)	(167)		(25.471)
Diferencias de conversión	471	3.154	7.869	66	9	(82)	11.487
Activos mantenidos para la venta							0
Trasposos	(1.970)	(6.204)	(16.963)	22	(24)		(25.139)
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2011</b>	<b>70.983</b>	<b>252.285</b>	<b>678.416</b>	<b>37.389</b>	<b>12.623</b>	<b>25.110</b>	<b>1.076.806</b>
Combinación de negocios							0
Ventas (salidas) de negocios							0
Aumentos del ejercicio	6.583	5.410	34.708	1.864	545	236	49.346
Disminuciones del ejercicio		(128)	(4.567)	(249)	(143)		(5.087)
Diferencias de conversión	(410)	(1.484)	(3.869)	(32)	34	(8)	(5.769)
Activos mantenidos para la venta							0
Trasposos	(3.792)	(68)	1.010	(977)			(3.827)
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2012</b>	<b>73.364</b>	<b>256.015</b>	<b>705.698</b>	<b>37.995</b>	<b>13.059</b>	<b>25.338</b>	<b>1.111.469</b>

### AMORTIZACIONES Y PROVISIONES

	Terrenos	Construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otras Instal. utillaje y mobiliario	Otras plantas y equipos	En curso	Total
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2010</b>	<b>0</b>	<b>(103.510)</b>	<b>(412.641)</b>	<b>(25.706)</b>	<b>(7.610)</b>	<b>(10.614)</b>	<b>(560.081)</b>
Combinación de negocios		(1.077)	(3.283)	(444)	(81)		(4.885)
Ventas (salidas) de negocios		889	4.395	3.768	77		9.129
Aumentos del ejercicio		(9.889)	(38.284)	(2.661)	(936)		(51.770)
Disminuciones del ejercicio		1.255	15.311	925	132	39	17.662
Diferencias de conversión		(34)	(2.572)	(64)	(14)		(2.684)
Activos mantenidos para la venta							0
Trasposos		6.673	16.935		(25)		23.583
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2011</b>	<b>0</b>	<b>(105.693)</b>	<b>(420.139)</b>	<b>(24.182)</b>	<b>(8.457)</b>	<b>(10.575)</b>	<b>(569.046)</b>
Combinación de negocios							0
Ventas (salidas) de negocios							0
Aumentos del ejercicio		(8.843)	(42.152)	(2.725)	(1.017)		(54.737)
Disminuciones del ejercicio		1.663	4.260	181	130		6.234
Diferencias de conversión		236	1.864	11	1		2.112
Activos mantenidos para la venta							0
Trasposos			(41)	54			13
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2012</b>	<b>0</b>	<b>(112.637)</b>	<b>(456.208)</b>	<b>(26.661)</b>	<b>(9.343)</b>	<b>(10.575)</b>	<b>(615.424)</b>

Es política del Grupo contratar todas las pólizas de seguros que se estiman necesarias para dar cobertura a los posibles riesgos que pudieran afectar a estos elementos.

Bajo el epígrafe de inmovilizado en curso, así como en la columna de aumentos, se incluyen los importes correspondientes a proyectos relacionados con la fabricación de nuevas líneas de productos, y en general con la mejora de la calidad de los procesos industriales, de los productos y de las condiciones medioambientales.

En relación a ciertas inversiones realizadas por las distintas sociedades del grupo en este y anteriores ejercicios, se han obtenido ayudas de entes públicos cuyos importes se indican en la Nota 19.

No existen propiedades, planta y equipos no afectos a la explotación por importes significativos.

#### **MOVIMIENTOS EN 2012**

Durante el periodo 2012 los movimientos más significativos habidos en éste epígrafe son los siguientes:

- ❖ Disminución de 3.657 miles de euros de diferencias de conversión.
- ❖ Disminución por la dotación de amortización del periodo por 52.066 miles de euros.
- ❖ Aumento por nuevas inversiones de 49.346 miles de euros. Básicamente son por las mejoras técnicas y nuevas instalaciones en las fábricas del Grupo.
- ❖ En este mismo periodo se han producido bajas o retiros por importe neto de 751 miles de euros.
- ❖ Disminución por la dotación de provisiones de deterioro del periodo por 2.670 miles de euros, y aumento por reversión de provisiones de deterioro por importe de 1.898 miles de euros (ver Notas 8.1 y 8.2).
- ❖ Disminución por traspasos a propiedades de inversión por importe neto de 3.792 miles de euros (ver Nota 11).

#### **MOVIMIENTOS EN 2011**

Durante el periodo 2011 los movimientos más significativos habidos en éste epígrafe fueron los siguientes:

- ❖ Incremento por 66.312 miles de euros por las combinaciones de negocio habidas en 2011.
- ❖ Incremento por 8.803 miles de euros de diferencias de conversión
- ❖ Aumento de 61.807 miles de euros de las inversiones del periodo. Básicamente son por la terminación de la fábrica del negocio de arroz en USA, así como mejoras técnicas y nuevas instalaciones en las fábricas de Pasta de Panzani, NWP y Herba.
- ❖ Disminución por la dotación de amortización del periodo por 45.947 miles de euros.
- ❖ Disminución por la dotación de provisiones de deterioro del periodo por 5.814 miles de euros.
- ❖ Disminución por 17.621 miles de euros por la salida de Biosearch, S.A.
- ❖ En este mismo periodo se han producido bajas o retiros por importe neto de 7.809 miles de euros.
- ❖ Disminución por traspasos a propiedades de inversión por importe neto de 1.556 miles de euros.

Los cargos por amortización y/o deterioro en la cuenta de resultados consolidados de 2012 (2011) por estos activos tangibles ha sido de 52.066 (45.947) miles de euros de dotación de amortización y 2.670 (5.814) miles de euros de deterioro.

Adicionalmente, en relación con la venta o baja de propiedades, planta y equipos en 2012 (2011) se han producido, en unos casos, pérdidas por importe de 317 (6.608) miles de euros, y en otros casos se han producido beneficios en la venta de estos activos por importe de 3.431 (1.827) miles de euros.

La dotación en 2012 por deterioro de propiedades, planta y equipos, por importe de 2.670 miles de euros, es consecuencia de la decisión de cierre de la fábrica de arroz de Alemania. La provisión por deterioro de los activos industriales de esta fábrica corresponde a una parte significativa de la maquinaria y/u otros equipos industriales. En el cierre del ejercicio 2012 se ha determinado que el valor recuperable de los activos afectos a esta fábrica, medido a su valor de realización debido al cese de su actividad, es inferior a su valor neto contable.

## 11. PROPIEDADES DE INVERSIÓN

La composición de las propiedades de inversión del Grupo consolidado a 31 de diciembre de 2012 y 2011 y de sus correspondientes amortizaciones acumuladas y provisiones, junto con el movimiento de cada ejercicio, es la siguiente (en miles de euros):

### VALORES NETOS

	Terrenos	Edificios	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2010	19.710	11.542	<b>31.252</b>
Saldo al 31 de diciembre de 2011	21.160	10.762	<b>31.922</b>
Saldo al 31 de diciembre de 2012	23.759	8.878	<b>32.637</b>

	Valores brutos			Amortizaciones y provisiones		
	Terrenos	Edificios	Total	Terrenos	Edificios	Total
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2010</b>	<b>20.294</b>	<b>15.921</b>	<b>36.215</b>	<b>(584)</b>	<b>(4.379)</b>	<b>(4.963)</b>
Combinación de negocios			0			0
Ventas (salidas) de negocios	(122)	(1.172)	(1.294)		284	284
Aumentos del ejercicio	9		9		(19)	(19)
Disminuciones del ejercicio	(6)		(6)			0
Diferencias de conversión	116	24	140			0
Trasposos	1.453	207	1.660		(104)	(104)
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2011</b>	<b>21.744</b>	<b>14.980</b>	<b>36.724</b>	<b>(584)</b>	<b>(4.218)</b>	<b>(4.802)</b>
Combinación de negocios			0			0
Ventas (salidas) de negocios			0			0
Aumentos del ejercicio	4	200	204		(2.406)	(2.406)
Disminuciones del ejercicio	(548)	(315)	(863)			0
Diferencias de conversión	(30)	17	(13)		1	1
Trasposos	3.173	619	3.792			0
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2012</b>	<b>24.343</b>	<b>15.501</b>	<b>39.844</b>	<b>(584)</b>	<b>(6.623)</b>	<b>(7.207)</b>

El importe de dotación de amortización del ejercicio 2012 (2011) asciende a 68 (19) miles de euros y el importe de la dotación de deterioro asciende a 2.338 (cero) miles de euros.

En 2012, el movimiento más significativo corresponde al aumento por trasposos de propiedades, planta y equipos por 3.792 miles de euros (ver Nota 10).

En 2011, los movimientos más significativos corresponden a la disminución por 1.010 miles de euros por la salida de Biosearch, S.A. y al aumento por trasposos de propiedades, planta y equipos por 1.556 miles de euros.

No existen restricciones a la realización de inversiones inmobiliarias ni al cobro de los ingresos derivados de las mismas ni de los recursos obtenidos por su enajenación o disposición por otros medios.

Las inversiones inmobiliarias se registran por su valor de adquisición. Las propiedades de inversión, cuyo valor razonable es más significativo, se corresponden con terrenos de antiguas fábricas desmanteladas y algunos edificios sin ocupar, localizadas en España y Portugal y en un caso concreto en Inglaterra y otro en Houston (USA).

El valor razonable representa el importe por el que los activos se pueden intercambiar entre partes independientes dispuestas a realizar la transacción, a la fecha de valoración, en igualdad de condiciones, de acuerdo con las Normas Internacionales de Tasación.

Para la determinación del valor razonable, los inmuebles se han valorado de forma individual, considerando su valor por separado y no como parte de una cartera de propiedades. De esta forma, se han considerado en algunos casos los valores de referencia de las tasaciones realizadas por expertos independientes (revisadas con actualizaciones internas cuando fuera necesario) y en otros casos se ha empleado el método de valoración por comparables que refleja la realidad del mercado y los precios, a los que actualmente, se están cerrando operaciones de activos de similares características, con ajustes, en su caso, para reflejar cualquier cambio en las condiciones económicas desde la fecha en que ocurrieron las transacciones objeto de comparación. Todo ello coordinado por la Unidad de Gestión de Patrimonio del Grupo (GDP), que como se indica en la Nota 6 de la memoria consolidada, es una unidad especializada responsable de la gestión y control de la totalidad del patrimonio inmobiliario no afecto a la actividad industrial (propiedades de inversión) del Grupo, buscando conocer su situación y reducir costes, y efectuar un proceso de desinversión de inmuebles no destinados a la actividad industrial, previa gestión para ponerlo en valor antes de su venta.

A efectos informativos, el valor razonable de las propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2012 (2011) se ha estimado en un valor aproximado de 93 (104) millones de euros.

## 12. ACTIVOS FINANCIEROS

La composición de este epígrafe del balance a 31 de diciembre de 2012 y 2011, es la siguiente (en miles de euros):

	31-12-2012			31-12-2011		
	Total	No corriente	Corriente	Total	No corriente	Corriente
<b>Activos mantenidos para negociación:</b>	<b>1.028</b>	<b>1.024</b>	<b>4</b>	<b>498</b>	<b>401</b>	<b>92</b>
<b>Activos financieros disponibles para la venta</b>	<b>29.905</b>	<b>29.905</b>	<b>0</b>	<b>45.428</b>	<b>45.428</b>	<b>0</b>
<b>Inversiones mantenidas hasta el vencimiento:</b>						
Depósitos y fianzas	1.351	1.075	276	1.113	1.083	30
<b>Préstamos y créditos:</b>						
Préstamos y créditos a empresas asociadas	0	0	0	0	0	0
Préstamos y créditos a terceros	33.057	27.539	5.518	9.100	5.015	4.085
	<b>33.057</b>	<b>27.539</b>	<b>5.518</b>	<b>9.100</b>	<b>5.015</b>	<b>4.085</b>
<b>Total activos financieros</b>	<b>65.341</b>	<b>59.543</b>	<b>5.798</b>	<b>56.139</b>	<b>51.927</b>	<b>4.207</b>

### ACTIVOS FINANCIEROS DISPONIBLES PARA LA VENTA

#### 1. Inversión en Deoleo Corporación, S.A.

Corresponde a la inversión realizada en diciembre de 2010, por importe de 47.756 miles de euros, en la sociedad Deoleo Corporación, S.A. mediante la suscripción de 95.510.218 acciones de la ampliación de capital social realizada por dicha sociedad a un coste de 0,5 euros por acción. Representa el 9,3% de su capital social. Esta inversión financiera se registra a su valor razonable con cambios en el patrimonio neto, hasta que cause baja del balance o se deteriore, momento en que el importe así reconocido se imputará a la cuenta de pérdidas y ganancias.

Al 31 de diciembre de 2012, el valor razonable según cotización bursátil de esta inversión era de 26.265 miles de euros, equivalente a 0,275 euros por acción, y por tanto, a dicha fecha fue registrado directamente en patrimonio neto una reducción neta de su valor, respecto al 31 de diciembre de 2011, de 10.363 miles de euros (14.804 miles de euros de gasto bruto menos 4.441 miles de euros de su efecto fiscal). Adicionalmente, con fecha 30 de junio de 2012 fue establecido que esta inversión había sufrido, desde su adquisición, un deterioro permanente y, por tanto, el importe del deterioro acumulado en cuentas de patrimonio, tanto al 30 de junio como al 31 de diciembre de 2012 por importe total de 15.044 miles de euros fue revertido a la cuenta de resultados consolidada de 2012 y se corresponde con 21.492 miles de euros de gasto bruto (que se incluye en el epígrafe de gastos financieros) menos 6.448 miles de euros de su efecto fiscal.

Al 31 de diciembre de 2011, el valor razonable según cotización bursátil de esta inversión era de 41.069 miles de euros, equivalente a 0,43 euros por acción, y por tanto, se registró directamente en patrimonio neto un reducción neta de su valor de 40.784 miles de euros (58.262 miles de euros de gasto bruto menos 17.478 miles de euros de su efecto fiscal).

## **2. Inversión en Biosearch, S.A.**

El Consejo de Administración de Ebro Foods, S.A. del 13 de enero de 2011, acordó la venta a Grupo Lactalis Iberia, S.A. de 17.252.157 acciones representativas del 29,9% del capital social de Biosearch, S.A.. Tras la venta, el resto de la inversión en esta Sociedad pasó a ser registrada como inversión financiera disponible para la venta. Esta inversión financiera se registra a su valor razonable con cambios directamente en el patrimonio neto, hasta que cause baja del balance o se deteriore, momento en que el importe así reconocido se imputará a la cuenta de pérdidas y ganancias.

Al 30 de junio de 2012, la inversión correspondía a 10.215.000 acciones que representaban el 17,704% de su capital social. A dicha fecha, el valor razonable según cotización bursátil de esta inversión era de 2.758 miles de euros, equivalente a 0,27 euros por acción, y por tanto, fue registrado en patrimonio neto un gasto neto de su valor de 855 miles de euros (1.221 miles de euros de gasto bruto menos 366 miles de euros de su efecto fiscal). Adicionalmente, con fecha 30 de junio de 2012 fue establecido que esta inversión ha sufrido desde su adquisición un deterioro permanente y, por tanto, el importe del deterioro acumulado en cuentas de patrimonio por importe de 3.027 miles de euros ha sido revertido a la cuenta de resultados consolidada de 2012 y se corresponde con 4.324 miles de euros de gasto bruto (que se incluye en el epígrafe de gastos financieros) menos 1.297 miles de euros de su efecto fiscal.

Durante 2012 se han vendido 1.056.249 acciones de Biosearch, S.A. Al 31 de diciembre de 2012, ésta inversión corresponde a 9.706.000 acciones de Biosearch, S.A. que suponen el 16,82% de su capital social. A dicha fecha, el valor razonable según cotización bursátil de esta inversión era de 3.640 miles de euros, equivalente a 0,375 euros por acción, y por tanto, de acuerdo con la normativa contable vigente, este aumento de valor desde el 30 de junio de 2012 se ha registrado directamente en patrimonio neto por importe de 713 miles de euros (1.019 miles de euros de ingreso bruto menos 306 miles de euros de su efecto fiscal).

Al 31 de diciembre de 2011, el valor razonable según cotización bursátil de esta inversión era de 4.359 miles de euros, equivalente a 0,405 euros por acción, y por tanto, se registró directamente en patrimonio neto un gasto neto de su valor de 2.172 miles de euros (3.104 miles de euros de gasto bruto menos 932 miles de euros de su efecto fiscal).

### Préstamos y créditos a terceros

El movimiento del saldo de "Préstamos y créditos a terceros" a 31 de diciembre de 2012 respecto a 31 de diciembre de 2011 es debida a los cobros producidos de acuerdo con el calendario previsto, y a nuevos créditos generados en 2012. El saldo pendiente de cobro se corresponde, principalmente, con:

- ❖ A la parte aplazada de la venta de los terrenos de Alagón según acuerdo de pagos alcanzado en 2009, por importe de 2.366 miles de euros a corto plazo, con un tipo de interés implícito del 2,5 %.
- ❖ A la parte aplazada de la venta de la marca Nomen según acuerdo de pagos alcanzado en 2012 (ver Nota 9), por importe de 26.903 miles de euros a largo plazo y 1.699 miles de euros a corto plazo. Este crédito devenga un tipo de interés del 4,2% y el último vencimiento será en septiembre de 2025.

Del saldo total de este epígrafe, 32.422 (8.469) miles de euros están nominados en euros y 635 (631) miles de euros están nominados en dólares USA.

El vencimiento de estos créditos a largo plazo es a partir de 2014 a razón de: 1.770 miles de euros en 2014, 1.844 miles de euros en 2015, 1.922 miles de euros en 2016, 2.002 miles de euros en 2017 y el resto por 20.001 miles de euros en los años siguientes a partir de 2018.

## 13. INVERSIONES EN EMPRESAS ASOCIADAS

Los movimientos durante los ejercicios 2012 y 2011 han sido los siguientes (en miles de euros):

### EMPRESA ASOCIADA

	Saldo 31-12-11	Aumentos inversión	Disminución por ventas	Pago dividendos	Resultado ejercicio	Diferencias conversión	Otros movimientos	Saldo 31-12-12
Asociadas de Riviana Foods Inc.	2.740			(1.148)	1.683	(66)		3.209
Asociadas Panzani en liquidación	0							0
	<b>2.740</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(1.148)</b>	<b>1.683</b>	<b>(66)</b>	<b>0</b>	<b>3.209</b>

### EMPRESA ASOCIADA

	Saldo 31-12-10	Aumentos inversión	Disminución por ventas	Pago dividendos	Resultado ejercicio	Diferencias conversión	Otros movimientos	Saldo 31-12-11
Asociadas de Riviana Foods Inc.	3.095			(1.878)	1.455	68		2.740
Asociadas Panzani en liquidación	2						(2)	0
	<b>3.097</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(1.878)</b>	<b>1.455</b>	<b>68</b>	<b>(2)</b>	<b>2.740</b>

Ninguna de las anteriores sociedades tiene importes significativos en activos, ingresos, o deuda financiera, y/o avales de importes significativos concedidos por el Grupo Ebro Foods.

## 14. FONDO DE COMERCIO

El movimiento durante los ejercicios 2012 y 2011 del Fondo de Comercio de Consolidación es el siguiente (en miles de euros):

### SEGMENTO

	Unidad generadora de efectivo o grupos	31-12-11	Aumentos	Disminución y otros	Disminución deterioro	Diferencias conversión	31-12-12
Arroz Herba	Danrice (Dinamarca)	14.524					14.524
Arroz Herba	Vogan (Inglaterra)	1.263				31	1.294
Arroz Herba	Riceland (Hungria)	2.126					2.126
Arroz Herba	Steve & Brotherton (UK)	618					618
Arroz Herba	Mundiriz (Marruecos)	1.593			(178)	(3)	1.412
Arroz Herba	Grupo Suntra (Bélgica)	11.157				(16)	11.141
Arroz Herba	Negocio SOS España	28.390					28.390
América Riviana	Grupo Riviana (USA)	91.948				(1.785)	90.163
América Riviana	Minute Rice (USA)	142.125				(2.758)	139.367
América Riviana	Grupo ARI (USA)	14.388				(278)	14.110
Francia Panzani	Grupo Panzani	417.449					417.449
Pasta America	Grupo NWP	103.163				(679)	102.484
Resto	Jiloca, S.A.	129					129
		<b>828.873</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(178)</b>	<b>(5.488)</b>	<b>823.207</b>
<b>Total valor bruto</b>		<b>860.519</b>				<b>(5.488)</b>	<b>855.031</b>
<b>Total deterioro acumulado</b>		<b>(31.646)</b>				<b>(178)</b>	<b>(31.824)</b>

### SEGMENTO

	Unidad generadora de efectivo o grupos	31-12-10	Aumentos	Disminución y otros	Disminución deterioro	Diferencias conversión	31-12-11
Arroz Herba	Danrice (Dinamarca)	14.524					14.524
Arroz Herba	Vogan (Inglaterra)	1.225				38	1.263
Arroz Herba	Riceland (Hungria)	2.126					2.126
Arroz Herba	Steve & Brotherton (UK)	611				7	618
Arroz Herba	Mundiriz (Marruecos)	1.769			(176)		1.593
Arroz Herba	Grupo Suntra (Bélgica)	0	11.205			(48)	11.157
Arroz Herba	Negocio SOS España	0	28.390				28.390
América Riviana	Grupo Riviana (USA)	89.033				2.915	91.948
América Riviana	Minute Rice (USA)	137.620				4.505	142.125
América Riviana	Grupo ARI (USA)	0	12.633			1.755	14.388
Francia Panzani	Grupo Panzani	417.449					417.449
Pasta America	Grupo NWP	91.105	10.668			1.390	103.163
Resto	Jiloca, S.A.	129					129
Resto	Grupo P. Biotech	11.620		(11.620)			0
		<b>767.211</b>	<b>62.896</b>	<b>(11.620)</b>	<b>(176)</b>	<b>10.562</b>	<b>828.873</b>
<b>Total valor bruto</b>		<b>810.681</b>	<b>62.896</b>	<b>(23.620)</b>		<b>10.562</b>	<b>860.519</b>
<b>Total deterioro acumulado</b>		<b>(43.470)</b>		<b>12.000</b>	<b>(176)</b>		<b>(31.646)</b>

En el ejercicio 2012, la única variación significativa, respecto al cierre del ejercicio anterior, es debida, principalmente, a la disminución por las diferencias de conversión de las sociedades dependientes en EEUU.

Durante 2011 se produjeron varias combinaciones de negocio. Ver en Nota 5 los datos más relevantes correspondientes a éstas combinaciones. Así mismo, en enero de 2011 se produjo la salida del perímetro de consolidación de Biosearch, S.A. y por tanto fue dado de baja su fondo de comercio neto asociado.

Los fondos de comercio han sido adquiridos a través de combinaciones de negocio. Con efectos 31 de diciembre de 2012 y 2011, se realizó una prueba de deterioro (realizada por expertos independientes -American Appraisal-) sobre estos activos, imputando el valor de los mismos a las unidades generadoras de efectivo o grupos de ellas que se indican en el cuadro anterior.

Los test de impairment se han realizado calculando el valor en uso de cada una de las Unidades Generadoras de Efectivo mediante el descuento de los flujos de caja asociados, proyectados como regla general durante un periodo de 5 años y su valor residual calculado como una renta perpetua del último flujo proyectado con una tasa de crecimiento perpetuo. Los flujos proyectados se calcularon en base a la información histórica y las mejores estimaciones de los responsables de cada UGE. Adicionalmente, se ha calculado el valor de mercado de las UGEs mediante el análisis de transacciones de mercado comparables.

Las tasas de crecimiento empleadas para extrapolar las proyecciones de flujos de efectivo más allá del periodo proyectado y los tipos de descuento aplicados a las proyecciones de flujos de efectivo por las UGEs más significativas han sido los siguientes al 31 de diciembre de 2012:

- ❖ En los negocios europeos de arroz y pasta se han utilizado tipos de descuento del 5,4% de media y tasas de crecimiento entre el 1,4 y 1,7%, excepto en Hungría que por sus características especiales se han utilizado 9,8% de tipo de descuento y 3% de tasa de crecimiento. En España han sido aplicados 8,6% de tipo de descuento y 1,4% de tasa de crecimiento.
- ❖ En los negocios de Estados Unidos de arroz y pasta se han utilizado tipos de descuento del 5,2% y tasas de crecimiento de entre el 1% y 2,1%.

Las hipótesis más significativas que se utilizaron para la valoración de cada unidad generadora de efectivo al 31 de diciembre de 2012 son, para cada una de ellas, relativas al crecimiento medio de las ventas para el periodo proyectado, tasa anual de crecimiento compuesto del margen del Ebitda, evolución del número de días del fondo de maniobra, e inversiones anuales medias en base a un porcentaje del Ebitda proyectado.

Respecto a las hipótesis para el cálculo del importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que corresponda el fondo de comercio, se considera que ningún cambio razonable y posible en cualquiera de las hipótesis utilizadas supondría que su valor contable excediera de su valor recuperable. En este sentido, aún en el caso de que las tasas de descuento aplicadas aumentaran en un 20% no se produciría deterioros de importe significativo, siendo esto mismo también aplicable a una variación del 20% en las tasas de crecimiento utilizadas.

## 15. EXISTENCIAS

El desglose de las existencias a 31 de diciembre de 2012 y 2011, se muestra a continuación (en miles de euros):

CONCEPTO	31-12-12	31-12-11
Comerciales	15.136	19.815
Materias primas	152.705	124.723
Materiales de consumo y reposición	4.673	13.890
Envases	21.961	21.770
Productos en curso	21.699	50.109
Productos terminados	111.109	112.192
Subproductos y residuos	2.548	1.906
Anticipo a proveedores	21.457	21.577
<b>Total existencias brutas</b>	<b>351.288</b>	<b>365.982</b>
Provisiones de existencias	(3.981)	(3.422)
<b>Total existencias netas</b>	<b>347.307</b>	<b>362.560</b>



Al cierre del ejercicio 2012 (2011), del saldo de Anticipos a Proveedores incluido en el Balance de situación consolidado, una parte por importe de 18.764 (19.247) miles de euros corresponde a pagos realizados a cultivadores arroceros, y existen compromisos firmes de compra de arroz cáscara, por 45.693 (32.452) miles de euros. Adicionalmente, el Grupo en USA y en Francia tiene comprometidas compras de materias primas por importe total de unos 88.146 (117.205) miles de euros.

Por último, también en Francia, el Grupo tiene comprometidas con un único proveedor, hasta el 28 de febrero de 2014, las compras de envases de una lista cerrada de referencias.

En 2012 (2011), la dotación neta de provisión de existencias ha sido de 3.196 (2.387) miles de euros, ha habido aplicaciones por 2.616 (3.721) miles de euros, y diferencias de conversión negativas de 21 (3) mil euros.

## 16. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A COBRAR

El desglose de este epígrafe a 31 de diciembre de 2012 y 2011, se muestra a continuación (en miles de euros):

CONCEPTO	31-12-12	31-12-11
Clientes	317.261	336.510
Deudores varios	14.096	10.964
Provisiones	(6.009)	(7.046)
<b>Total</b>	<b>325.348</b>	<b>340.428</b>

Los términos y condiciones aplicables a las cuentas a cobrar con partes vinculadas se desglosan en la Nota 27. Las cuentas a cobrar con clientes no devengan intereses y vencen normalmente entre 30 y 85 días. La antigüedad de los saldos de clientes al 31 de diciembre de 2012 se desglosa de la forma siguiente:

ANTIGÜEDAD DEUDA	BRUTO	PROVISIÓN	NETO
Menos de 3 meses	307.688	(1.324)	306.364
Entre 3 y 6 meses	5.821	(1.481)	4.340
Entre 6 y 12 meses	1.099	(661)	438
Entre 12 y 18 meses	520	(255)	265
Entre 18 y 24 meses	195	(82)	113
Más de 24 meses	1.938	(1.908)	30
	<b>317.261</b>	<b>(5.711)</b>	<b>311.550</b>

Al 31 de diciembre de 2012 (2011), no existían saldos de “deudores comerciales y otras cuentas a cobrar” que estuvieran en mora y no deteriorados por importe significativo.

En 2012 (2011), la dotación neta de provisión de saldos de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar ha sido de 3.642 (624) miles de euros, ha habido aplicaciones por 5.142 (67) miles de euros, traspasos de otras cuentas por importe de 477 miles de euros y diferencias de conversión negativas por 14 (92) miles de euros.

## 17. ACTIVOS LÍQUIDOS: EFECTIVO Y DEPÓSITOS A CORTO PLAZO

El desglose de este epígrafe a 31 de diciembre de 2012 y 2011, se muestra a continuación (en miles de euros):

CONCEPTO	31-12-12	31-12-11
Efectivo de caja y bancos	156.724	74.325
Depósitos a corto plazo y equivalentes	17.016	23.545
<b>Total</b>	<b>173.740</b>	<b>97.870</b>

El efectivo en bancos devenga un tipo de interés variable basado en el tipo de interés diario para depósitos bancarios. El vencimiento de los depósitos a corto plazo varía entre un día y tres meses dependiendo de las necesidades inmediatas de liquidez del Grupo; los depósitos devengan intereses según los tipos aplicados. El valor razonable del efectivo y equivalentes de efectivo es de 173.740 (97.870) miles de euros. A lo largo del ejercicio, las sociedades han invertido los excedentes puntuales de tesorería al objeto de rentabilizarlos, en deuda repo y equivalentes. Todas estas inversiones se encuentran nominadas en euros, excepto una parte en dólares USA. La rentabilidad media de estas inversiones durante el ejercicio se ha situado en torno al 3,075% (2,60%) anual.

## 18. CAPITAL SOCIAL Y RESERVAS, GANANCIAS POR ACCIÓN Y DIVIDENDOS

### 18.1 CAPITAL Y RESERVAS

#### Capital social

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, el capital social estaba representado por 153.865.392 acciones al portador de 0,60 euros de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas, que cotizan en las bolsas de valores españolas.

La participación directa e indirecta en el capital social de Ebro Foods, S.A. de los accionistas que superan el 3% del capital, es, a 31 de diciembre de 2012 (2011), la que se indica a continuación, según la información facilitada a la CNMV y a Ebro Foods, S.A.:

- ❖ Instituto Hispánico del Arroz, S.A.: titular directo de 13.725.601 (13.588.347) acciones que representan el 8,921% (8,831%) e indirecto, a través de Hispafoods Invest, S.L., de 10.707.282 (10.600.210) acciones que representan el 6,959% (6,889%). En total, titular de 24.432.883 (24.188.557) acciones que representan el 15,879% (15,721%).
- ❖ Sociedad Anónima Damm: titular indirecto, a través de Corporación Económica Damm, S.A., de 15.000.000 (14.850.000) acciones que representan el 9,749% (9,651%).
- ❖ Sociedad Estatal de Participaciones Industriales: titular indirecto, a través de Alimentos y Aceites, S.A., de 15.880.688 (15.721.882) acciones que representan el 10,321% (10,218%).
- ❖ Corporación Financiera Alba, S.A.: titular indirecto, a través de Alba Participaciones, S.A., de 12.625.080 (12.498.830) acciones que representan el 8,205% (8,123%).
- ❖ USB, AG.: titular directo de 4.976.689 (0) acciones que representan el 3,234% (0) e indirecto de 384.832 (0) acciones que representan el 0,250% (0). En total, titular de 5.361.521 (0) acciones que representan el 3,484% (0).

### Prima de emisión

En cuanto a la prima de emisión, el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital permite la utilización del saldo de la prima de emisión para ampliar el capital social y no establece restricción específica alguna en cuanto a su disponibilidad. La prima de emisión fue distribuida casi en su totalidad en 2009, mediante el reparto de un dividendo extraordinario en especie de acciones propias.

### Reservas no disponibles

Asimismo, las Sociedades españolas que obtengan en el ejercicio económico beneficios deberán dotar el 10% del beneficio neto del ejercicio a la reserva legal, hasta que dicha reserva alcance el 20% del capital social. La Reserva Legal no podrá distribuirse salvo en caso de disolución pero podrá utilizarse para compensar pérdidas siempre que no existan otras reservas disponibles y para aumentar el capital por la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado. Al 31 de diciembre de 2012 y 2011 la reserva legal de la Sociedad dominante estaba dotada al 100%.

Con respecto a las restricciones existentes sobre las reservas de las sociedades dependientes cabe destacar la existencia de reservas legales de sociedades dependientes españolas y algunas extranjeras por importe aproximadamente de 18,8 (17,6) millones de euros, a las cuales les es de aplicación general lo comentado en el párrafo anterior para la Sociedad Dominante. Estas reservas en la parte resultante del proceso de consolidación figuran incluidas en reservas de resultados acumulados.

Formando parte del patrimonio neto consolidado, se incluyen 38.531 (38.531) miles de euros correspondientes a Herba Foods S.L. La distribución de dichos beneficios se encuentra condicionada a la tributación del correspondiente impuesto sobre sociedades. A tal efecto se considera que el impuesto se devenga en el momento en que se acuerde dicha distribución, que no se tiene prevista en un futuro a corto y medio plazo.

### Diferencias de conversión - Reserva por conversión de moneda extranjera

La reserva por conversión de moneda extranjera se emplea para registrar las diferencias de cambio que surgen en la conversión de los estados financieros de las entidades dependientes extranjeras. También se emplea para registrar las coberturas de las inversiones netas en estas entidades extranjeras.

El detalle por sociedades de las diferencias de conversión a 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente (en miles de euros):

	31-12-12	31-12-11
Sociedades del negocio Herba	(3.055)	(3.880)
Grupo RIVIANA (USA)	(21.530)	(17.544)
Grupo ARI (USA)	7.683	9.963
Grupo NWP (USA)	6.648	11.294
Ebro Alimentación México	(1)	0
<b>Total</b>	<b>(10.255)</b>	<b>(167)</b>

## Acciones propias

Durante 2012, la Sociedad ha efectuado compras y ventas de acciones propias al amparo de las autorizaciones concedidas por las Juntas Generales celebradas el 15 de junio de 2011 y 29 de mayo de 2012, habiéndose notificado a la Comisión Nacional del Mercado de Valores de acuerdo con la normativa en vigor. En 2012 se han efectuado compras de 409.720 acciones, ventas de 2.255.161 acciones, y entrega de acciones propias a accionistas como dividendo en especie (ver Nota 18.3) por 1.538.653 acciones. Al 31 de diciembre de 2012 la Sociedad no tenía acciones propias en autocartera.

Durante el año 2011, la Sociedad realizó compras y ventas de acciones propias al amparo de las autorizaciones concedidas por las Juntas Generales celebradas el 2 de junio de 2010 y 15 de junio de 2011, habiéndose notificado a la Comisión Nacional del Mercado de Valores de acuerdo con la normativa en vigor. En el ejercicio 2011 se efectuaron compras de 4.087.972 acciones y ventas de 703.878 acciones. Al finalizar el ejercicio 2011 la Sociedad tenía en autocartera 3.384.094 acciones que correspondían al 2,199% de su capital.

## 18.2 GANANCIAS POR ACCIÓN

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio neto del año atribuible a los accionistas ordinarios de la matriz entre el número medio de acciones ordinarias en circulación durante el año.

Las ganancias diluidas por acción se calculan dividiendo el beneficio neto atribuible a los accionistas ordinarios de la matriz (después de deducir los intereses en acciones preferentes amortizables y convertibles no acumulativas –que en Ebro Foods, S.A. no hay al 31 de diciembre de 2012 y 2011–) entre el número medio de acciones ordinarias en circulación durante el año (más el número medio de acciones ordinarias que se emitirían en la conversión de todas los instrumentos financieros de capital convertibles potencialmente dilusivos en acciones ordinarias –que en Ebro Foods, S.A. no hay al 31 de diciembre de 2012 y 2011–).

El siguiente cuadro refleja los beneficios e información de las acciones utilizados para el cálculo de las ganancias básicas y diluidas por acción:

	31-12-12	31-12-11
Beneficio neto atribuible a los accionistas ordinarios de la matriz por actividades continuadas	158.592	151.542
Resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la matriz por actividades discontinuadas	0	0
<b>Beneficio neto atribuible a los accionistas ordinarios de la matriz</b>	<b>158.592</b>	<b>151.542</b>
Interés en las acciones preferentes amortizables y convertibles no acumulativas	0	0
<b>Beneficio neto atribuible a los accionistas ordinarios de la matriz ajustado por el efecto de las acciones preferentes amortizables y convertibles no acumulativas</b>	<b>158.592</b>	<b>151.542</b>

	2012	2011
	Miles	Miles
Media ponderada de acciones ordinarias para ganancias básicas por acción (*)	151.659	152.419
<b>Efecto de la dilución:</b>		
Opciones sobre acciones	0	0
Acciones preferentes amortizables	0	0
Media ponderada de acciones ordinarias ajustadas por el efecto de la dilución	151.659	152.419

(\*) Teniendo en cuenta el promedio de acciones propias durante el ejercicio.

No ha habido transacciones sobre acciones ordinarias o acciones potenciales ordinarias entre la fecha de cierre de las cuentas anuales consolidadas y la de finalizar la elaboración de las mismas.

## 18.3 DIVIDENDOS

Distribución de dividendos aprobada por la Junta General de Accionistas el 29 de mayo de 2012: fue acordada la entrega de un dividendo a pagar en efectivo con cargo a reservas de libre disposición de 0,60 euros por acción por un importe total de 92.309 miles de euros, de los que ya fueron pagados a cuenta, en el propio ejercicio 2011, 0,15 euros por acción, y en enero, mayo y septiembre de 2012 otro 0,15 euros por acción en cada pago.

Adicionalmente se aprobó, de acuerdo con lo previsto en el artículo 34 de los Estatutos Sociales, un dividendo extraordinario en especie consistente en entregar acciones propias de la autocartera representativas de hasta el 1% del capital social con cargo a las reservas contabilizadas en el pasivo del balance a 31 de diciembre de 2011. El total de acciones que se entregaron fue de 1.538.653 acciones, y fueron entregadas el 11 de diciembre de 2012 a razón de una (1) acción por cada noventa y nueve (99) de las que fuera titular cada accionista. Se aprobó igualmente un dividendo asociado al dividendo en especie en concepto de pago a cuenta para los accionistas sujetos a retención conforme a la normativa fiscal vigente en el momento de la entrega, o su equivalente en metálico en los demás casos, que ha supuesto un desembolso total de 6.673 miles de euros.

<b>DIVIDENDOS DECLARADOS, PAGADOS Y PENDIENTES DE PAGO EN EL AÑO</b>	<b>2012</b>	<b>2011</b>
<b>Dividendos pagados:</b>		
Dividendo final pagado de 2011: 60,0 céntimos (2010: 41,6 céntimos)	92.319	64.008
Dividendo pagado a cuenta: para 2012 0 céntimos (2011: 15 céntimos)	(23.080)	23.080
Dividendo extraordinario de 2009 pagado en 2011: 30 céntimos	0	46.160
Dividendo extraordinario de 2011 pagado en 2012 con acciones propias	27.589	0
	<b>96.828</b>	<b>133.248</b>
<b>Propuesto para aprobación de la Junta de Accionistas (no registrado como pasivo a 31 de diciembre)</b>		
Dividendo pendiente de pago de 2012: 48 céntimos (2011: 45 céntimos)	73.855	69.239
Dividendo a cuenta ya pagado: para 2012 0 céntimos (2011: 15 céntimos)	0	23.080
	<b>73.855</b>	<b>92.319</b>

## 19. INGRESOS DIFERIDOS

Esta cuenta incluye esencialmente las subvenciones de capital, las entregas recibidas de derechos de emisión de CO<sub>2</sub> y otros ingresos diferidos que individualmente no son significativos. El movimiento en los ejercicios 2012 y 2011 ha sido el siguiente:

	Subvenciones oficiales		Derechos de CO <sub>2</sub>		Otros ingresos diferidos		Total	
	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11
<b>Saldo al inicio del ejercicio</b>	<b>1.679</b>	<b>5.521</b>	<b>1.252</b>	<b>345</b>	<b>1.785</b>	<b>0</b>	<b>4.716</b>	<b>5.866</b>
Aumentos por combinaciones de negocios	0	0	0	0	0	1.596	0	1.596
Disminución por venta o bajas de negocios	0	(3.840)	0	0	0	0	0	(3.840)
Subvenciones recibidas	5	941	0	0	0	0	5	941
Aumento por Derechos de CO <sub>2</sub>	0	0	1.087	2.225	0	0	1.087	2.225
Otros aumentos/disminuciones	75	0	(2.046)	(1.305)	0	69	(1.971)	(1.236)
Diferencias de conversión	1	4	7	75	(22)	163	(14)	242
A resultados negocios continuados	(556)	(947)	(56)	(88)	(488)	(43)	(1.100)	(1.078)
<b>Saldo al cierre del ejercicio</b>	<b>1.204</b>	<b>1.679</b>	<b>244</b>	<b>1.252</b>	<b>1.275</b>	<b>1.785</b>	<b>2.723</b>	<b>4.716</b>

El saldo de este epígrafe al 31 de diciembre de 2012 y 2011 está constituido, por subvenciones oficiales de capital concedidas a distintas sociedades del grupo en relación con ciertos proyectos de inversión en inmovilizaciones materiales (estas sociedades han cumplido hasta la fecha todas las condiciones asociadas a las subvenciones indicadas), el valor asignado a los derechos de emisión de CO<sub>2</sub> recibidos de los planes estatales, y otros de menor importancia.

El desglose del saldo de las subvenciones por vencimientos sería el siguiente:

### SUBVENCIONES DE CAPITAL

	Pendiente de imputar a resultados			
	< 1 año	2-5 años	> 5 años	Total
Desglose del Saldo Final por vencimiento	193	949	62	1.204

## 20. PROVISIONES PARA PENSIONES (COMPROMISOS DE JUBILACIÓN) Y OBLIGACIONES SIMILARES

El movimiento de este epígrafe en el Grupo durante los ejercicios 2012 y 2011 es el siguiente (en miles de euros):

	31-12-12	31-12-11
	Total	Total
<b>Saldo a 1 de enero</b>	<b>40.948</b>	<b>32.230</b>
Diferencias de conversión	(186)	317
Combinaciones de negocio	0	502
Aplicación y pagos	(9.461)	(6.741)
Trasposos de otras cuentas	415	0
Excesos de provisiones y bajas de personal	(174)	(57)
Dotación del ejercicio por variaciones actuariales	5.467	8.924
Dotación del ejercicio a resultados financieros	572	682
Dotación del ejercicio a gastos de personal	7.179	5.091
<b>Saldo a 31 de diciembre</b>	<b>44.760</b>	<b>40.948</b>

El detalle por tipo de compromiso es el siguiente (en miles de euros):

	31-12-12	31-12-11
Compromisos de prestación definida	27.462	27.540
Premios de jubilación y otros similares	13.181	11.394
Programa de incentivos de alta Dirección (ver Nota 27.7)	4.117	2.014
<b>Total</b>	<b>44.760</b>	<b>40.948</b>

El resumen de tipos de compromisos por Sociedad o segmentos es el siguiente:

	Compromisos pensiones aportación definida	Compromisos pensiones prestación definida	Otros compromisos prestación definida	Premios de jubilación	Premios de antigüedad	Indemniz. por bajas o retiros
Ebro Foods, S.A.					Si (a)	
Grupo Riviana (USA)	Si	Si (b)	Si (b)			
Grupo NWP (USA y Canadá)	Si	Si (b)	Si (b)			
Grupo Panzani (Francia)				Si (a)	Si (a)	
Boost (Herba) (Belgica)	Si (c) 2007	Si (c) 2006				Si (a)
BPB (Bélgica)						Si (a)
Mundiriso (Herba) (Italia)						Si (a)
Euryza (Herba) (Alemania)		Si (a)				
Grupo S&B (Herba) (UK)	Si (d)	Si (d)				
Grupo Birkel (Alemania)		Si (a)		Si (a)		
Grupo Lassie (Holanda)		Si (b)				

(a) Compromisos no externalizados. Provisión y gestión interna.

(b) Gestión externa de estos compromisos. La administración, gestión y decisiones de inversión de los activos son realizadas por un Comité de Administración independiente de la Dirección de la Sociedad.

(c) A partir de 2007 se convierten en compromisos de aportación definida.

(d) A partir de 2007 todo el personal activo se ha pasado a compromisos de aportación definida, permaneciendo el personal pasivo en compromisos de prestación definida.

A continuación se comentan aquellos compromisos más significativos en función de su importancia relativa en el conjunto de todos ellos y/o que por sus propias circunstancias específicas sea significativo desglosar.

## 20.1 PREMIOS DE JUBILACIÓN Y OTROS COMPROMISOS SIMILARES

El detalle por sociedad o negocio es el siguiente:

	31-12-12	31-12-11
Ebro Foods, S.A. (EF)	177	384
Grupo Francia Panzani (Panzani)	11.673	9.911
Grupo Arroz Herba (Herba)	777	692
Grupo BIRKEL	121	43
Grupo América Riviana (Riviana)	304	244
Otros menores	129	120
<b>Subtotal</b>	<b>13.181</b>	<b>11.394</b>

### 20.1.1 Ebro Foods, S.A.

El saldo de la cuenta al 31 de diciembre de 2012 (2011) de Ebro Foods, S.A. por importe total de 177 (384) miles de euros corresponden a la provisión para atender a posibles compromisos para premios de permanencia con el personal para los que no existe obligación legal de exteriorización, siendo el gasto del ejercicio 2012 (2011) por este concepto de 44 (18) miles de euros. La disminución de la provisión es debida a los pagos habidos en el ejercicio.

### 20.1.2 Sociedades del Grupo Panzani

Las Sociedades del Grupo Panzani tienen compromisos con el personal, básicamente por premios de jubilación (10.713 y 8.739 miles de euros de provisión al cierre del ejercicio 2012 y 2011) y por premios de permanencia (960 y 1.172 miles de euros de provisión al cierre del ejercicio 2012 y 2011). Dichas provisiones han sido dotadas de acuerdo con cálculos actuariales efectuados de forma interna. El gasto del ejercicio 2012 (2011) ha sido de 2.484 (1.197) miles de euros, de los que 1.870 (232) miles de euros han sido cargados directamente en fondos propios por variaciones actuariales. Estas provisiones están constituidas como fondos internos sin activos específicos en los que se materialicen. El aumento de la provisión se debe principalmente al impacto de la tasa de interés aplicada en 2012 del 2,70% (4,90% en 2011).

### 20.1.3 Sociedades del Grupo Arroz Herba

El convenio colectivo aplicable a las filiales de Italia y Bélgica incluye compromisos por terminaciones de contratos (voluntarios o no) para su personal. Dichas provisiones han sido dotadas de acuerdo con cálculos actuariales internos. Las provisiones al cierre del ejercicio 2012 (2011) ascienden a 573 (529) miles de euros. El gasto del ejercicio 2011 (2010) ha sido de 103 (81) miles de euros.

Adicionalmente, algunas sociedades dependientes del Grupo Herba (S&B Herba de Inglaterra, Boost de Alemania, Danrice de Dinamarca y TBA Suntra UK) tienen compromisos de aportación definida para planes de pensiones para algunos de sus empleados, en base a una aportación anual en función de un porcentaje de sus salarios. El gasto del ejercicio 2012 (2011) ha sido de 585 (551) miles de euros.

Por último, de acuerdo con el convenio colectivo del sector del arroz, Herba Ricemills, S.L. tiene compromisos de premios de jubilación exteriorizados a través de una póliza de seguros, de importe poco significativo. El gasto del ejercicio 2012 (2011) ha sido de 65 (14) miles de euros cargados directamente en fondos propios por variaciones actuariales.

#### 20.1.4 Grupo Birkel (Alemania)

Adicionalmente a los compromisos de prestación definida, comentados en el apartado siguiente, las Sociedades del Grupo Birkel tienen compromisos con el personal, básicamente por premios de jubilación (121 y 43 miles de euros, respectivamente, de provisión al cierre del ejercicio 2012 y 2011). Dicha provisión ha sido dotada de acuerdo con cálculos actuariales efectuados de forma interna. Esta provisión está constituida como fondo interno sin activos específicos en los que se materialice.

#### 20.1.5 Riviana Foods, Inc. y NWP, Inc.

Adicionalmente a los compromisos de prestación definida, comentados en el apartado siguiente, las Sociedades Riviana y NWP tienen Planes de Contribución voluntaria para todos sus empleados de EEUU. Estas Sociedades contribuyen en un importe total igual a un porcentaje de la contribución de los propios empleados. El importe total del gasto de estos Planes durante el periodo actual ha sido de 1.173 (1.006) miles de euros.

### 20.2 COMPROMISOS DE PENSIONES Y OTRAS OBLIGACIONES DE PRESTACIÓN DEFINIDA

El detalle por sociedad es el siguiente:

#### PRESTACIÓN DEFINIDA (MILES DE EUROS)

	31-12-12			31-12-11		
	Comprom. pensiones	Otros Comprom.	Total	Comprom. pensiones	Otros Comprom.	Total
Grupo Riviana (USA)	12.254	(3.193)	9.061	12.284	(3.010)	9.274
Grupo NWP (USA y Canadá)	6.060	1.473	7.533	7.066	1.422	8.488
Boost (Herba) (Belgica)	309		309	172		172
Euryza (Herba) (Alemania)	3.509		3.509	3.239		3.239
Grupo Lassie (Holanda)	647		647	647		647
Grupo S&B (Herba) (UK)	4.752		4.752	3.919		3.919
Grupo Birkel (Alemania)	1.651		1.651	1.801		1.801
	<b>29.182</b>	<b>(1.720)</b>	<b>27.462</b>	<b>29.128</b>	<b>(1.588)</b>	<b>27.540</b>

La evolución de los compromisos, incluidos en el cuadro anterior, durante 2012 y 2011 ha sido la siguiente, desglosándola en función de su localización geográfica, por ser la más afín y homogénea en la casuística de este tipo de compromisos:

#### (MILES DE EUROS)

	Grupo Riviana		Grupo NWP		Europeas	
	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11
<b>Provisión para pensiones - obligaciones</b>						
Saldo al principio del periodo	25.933	29.084	22.398	19.500	20.641	16.100
Combinaciones de negocios	0	0	0	0	0	3.348
Dotaciones del ejercicio	2.754	2.722	957	959	1.593	1.307
Variaciones actuariales	1.918	2.181	1.314	2.219	2.493	785
Pagos del ejercicio	(511)	(712)	(1.041)	(896)	(966)	(1.237)
Reestructuraciones de personal	(3.004)	(7.826)	0	0	0	29
Diferencias de conversión	(483)	484	(402)	616	265	309
<b>Saldo al 31 de diciembre</b>	<b>26.607</b>	<b>25.933</b>	<b>23.226</b>	<b>22.398</b>	<b>24.026</b>	<b>20.641</b>
<b>Provisión para pensiones - activos invertidos</b>						
Valor al principio del periodo	(16.660)	(23.506)	(13.908)	(12.929)	(10.863)	(8.239)
Combinaciones de negocios	0	0	0	0	0	(2.846)
Retorno de valor durante el periodo	(1.087)	(1.273)	(1.629)	(941)	(632)	(599)
Contribuciones de la Sociedad	(3.309)	(2.005)	(1.504)	(1.401)	(766)	(85)
Variaciones actuariales	(351)	1.919	0	1.002	(1.254)	585
Pagos del ejercicio	3.515	8.550	1.023	900	529	558
Diferencias de conversión	346	(344)	325	(541)	(172)	(237)
<b>Saldo al 31 de diciembre</b>	<b>(17.546)</b>	<b>(16.659)</b>	<b>(15.693)</b>	<b>(13.910)</b>	<b>(13.158)</b>	<b>(10.863)</b>
<b>Saldo neto al 31 de diciembre</b>	<b>9.061</b>	<b>9.274</b>	<b>7.533</b>	<b>8.488</b>	<b>10.868</b>	<b>9.778</b>
<b>Saldo neto en balance al 31 de diciembre</b>	<b>9.061</b>	<b>9.274</b>	<b>7.533</b>	<b>8.488</b>	<b>10.868</b>	<b>9.778</b>



## COSTE NETO ANUAL POR COMPONENTES

	Grupo Riviana		Grupo NWP		Europeas	
	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11
Coste del servicio anual	1.654	1.486	29	23	693	453
Coste por intereses	1.100	1.236	929	936	900	910
Retorno de valor de los activos	(1.087)	(1.273)	(1.069)	(941)	(604)	(570)
Reestructuraciones de personal	0	0	0	0	(22)	(58)
Estimación de pérdidas no reconocidas	0	0	0	0	0	0
	<b>1.667</b>	<b>1.449</b>	<b>(111)</b>	<b>18</b>	<b>967</b>	<b>735</b>
Variaciones actuariales registradas directamente en fondos propios consolidados: (beneficios) pérdidas	1.572	4.100	785	3.221	1.175	133

## HIPÓTESIS ACTUARIALES

	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11
Tasa de descuento	3,93%	4,50%	3,75%	4,25%	3,2% al 4,1%	4,6 al 6,0%
Evolución de los salarios	3,00%	3,50%	0,00%	0,00%	1,2% al 3,0%	1,8% al 3,0%
Retorno de valor de los activos	7,50%	7,50%	7,50%	7,50%	3,2% al 5,7%	4,5% al 6,0%

En general los compromisos corresponden a planes de pensiones para la mayoría de los empleados de Grupo Riviana y Grupo NWP y para determinados empleados de las filiales europeas. En el Grupo S&B, estos compromisos se refieren ya solo para el personal pasivo (dado que los compromisos con el personal activo se traspasaron a sistemas de aportación definida a partir del 1 de enero de 2006). En el Grupo Riviana, a partir de febrero de 2006 ya no se incorporan nuevos empleados en este sistema de prestación definida. Y en la filial de Canadá del Grupo NWP el plan de pensiones ha sido liquidado por pago de los compromisos devengados a los empleados con fecha efectiva hasta 31 de diciembre de 2009.

Adicionalmente en el Grupo Riviana y Grupo NWP, los otros compromisos se refieren a coberturas de sanidad, medicamentos y seguros de vida y sólo para una parte de los empleados.

## 21. OTRAS PROVISIONES

Durante los ejercicios 2012 y 2011 se han producido los siguientes movimientos (en miles de euros):

### MOVIMIENTOS DE OTRAS PROVISIONES

	31-12-12	31-12-11
	Total	Total
Saldo al inicio del ejercicio	49.067	87.591
Diferencias de conversión	(14)	(61)
Combinaciones de negocios	0	0
Traspasos	0	(1.533)
Aplicaciones y pagos	(18.166)	(27.864)
Dotaciones a resultados de otras provisiones	14.019	9.356
Dotaciones a resultados de CO <sub>2</sub>	57	88
Reversiones a resultados de provisiones recuperadas	(23.037)	(17.804)
Salidas o ventas de negocios (Biosearch en 2011 / Lacteos en 2010)	0	(706)
<b>Saldo al cierre del ejercicio</b>	<b>21.926</b>	<b>49.067</b>

El resumen por conceptos de estas provisiones y por Sociedades o segmentos es el siguiente (en miles de euros):

#### RESUMEN POR CONCEPTOS DE OTRAS PROVISIONES

	31-12-12	31-12-11
Cobertura de resolución de litigios en venta del negocio azucarero	8.828	8.544
Cobertura de resolución de litigios en venta del negocio lácteo	0	28.825
Otros litigios y contenciosos	5.553	6.569
Plan de Modernización y Reestructuraciones	6.771	4.044
Derechos de CO <sub>2</sub>	145	88
Otras contingencias varias de importes no significativo	629	997
	<b>21.926</b>	<b>49.067</b>

#### RESUMEN POR SOCIEDADES DE OTRAS PROVISIONES

	31-12-12	31-12-11
Ebro Foods, S.A.	8.828	37.369
Grupo Panzani	5.050	5.437
Grupo Herba	6.663	2.946
Grupo Riviana	380	621
Grupo Birkel	447	2.400
Otras	558	294
<b>Total negocios continuados</b>	<b>21.926</b>	<b>49.067</b>

#### 21.1 PROVISIÓN PARA COBERTURA DE RESOLUCIÓN DE LITIGIOS EN VENTA DEL NEGOCIO AZUCARERO

Al 31 de diciembre de 2012 (2011) presenta un saldo de 8.828 (8.544) miles de euros de provisión para la cobertura del comprador en la venta en 2009 del negocio azucarero de la resolución de litigios en curso relacionados con Azucarera Ebro, S.L.

La provisión para cobertura de resolución de litigios en venta del negocio azucarero se corresponde con las garantías otorgadas al comprador de dicho negocio, por las cuales en caso de resolución desfavorable de los mencionados litigios se ajustará a la baja el precio de venta del negocio azucarero. Las dotaciones (o reversiones) de esta provisión suponen un ajuste al precio de venta y en consecuencia se registran como menor (o mayor) resultado del ejercicio en que se dotan (o se revierten).

Evolución en 2012: Durante el ejercicio no se han producido variaciones significativas en su situación respecto al ejercicio anterior.

#### 21.2 PROVISIÓN PARA COBERTURA DE RESOLUCIÓN DE LITIGIOS EN VENTA DEL NEGOCIO LÁCTEO

Al 31 de diciembre de 2012 (2011) presenta un saldo de cero (28.825) miles de euros de provisión para la cobertura del comprador en la venta en 2010 del negocio lácteo de la resolución de litigios en curso relacionados con Puleva Food, S.L.

La provisión para cobertura de resolución de litigios en venta del negocio lácteo se corresponde con las garantías otorgadas al comprador de dicho negocio, por las cuales en caso de resolución desfavorable de los mencionados litigios se ajustará a la baja el precio de venta del negocio lácteo. Las dotaciones (o reversiones) de esta provisión suponen un ajuste al precio de venta y en consecuencia se registran como menor (o mayor) resultado del ejercicio en que se dotan (o se revierten).

En relación con estos litigios, durante 2012, se han registrado las obligaciones de los pagos derivados de la resolución definitiva de los litigios más significativos del negocio lácteo (sin que queden pendientes otros litigios significativos). La consecuencia de la resolución pactada de estos litigios ha supuesto un desembolso de 7.891 miles de euros entre cuotas, sanciones, y costes procesales, y por tanto, se ha registrado la reversión del resto de la provisión existente por importe de 20.934 miles de euros como otros ingresos operativos en la cuenta de resultados consolidada de 2012 (ver Nota 8.1).

### 21.3 RESUMEN DE LA SITUACIÓN DE OTROS LITIGIOS Y CONTENCIOSOS

Adicionalmente a lo comentado en los puntos 21.1 y 21.2 anteriores, al 31 de diciembre de 2012 (2011) existen provisiones para otros litigios y contenciosos por importe de 5.553 (6.569) miles de euros.

Estas provisiones registradas para otros litigios y contenciosos vienen derivados de actuaciones judiciales en curso y otras reclamaciones para las que los Administradores de la Sociedad Dominante y los servicios jurídicos internos y externos estiman que de su resolución final no se derivarán pasivos adicionales significativos.

El detalle del riesgo máximo de los mencionados litigios (tanto de los indicados en los puntos 21.1 y 21.2 como de los indicados en el punto 21.3) es el siguiente (en miles de euros):

	31-12-12	31-12-11
Actas de inspecciones fiscales y aduanas diversas en disconformidad	8.232	38.274
Riesgos contencioso administrativos	8.796	8.920
	<b>17.028</b>	<b>47.194</b>

El resumen de los litigios más significativos se describe a continuación:

#### 1. Procesos contencioso-administrativos:

- 1.1 Acta por Impuesto de Sociedades firmada en disconformidad por incremento de la base imponible derivado de las presuntas ventas de azúcar durante el ejercicio 1999. Cuota tributaria: 3.611 miles de euros. Sentencia desfavorable de la Audiencia Nacional. Recurrida en casación ante el Tribunal Supremo. Importe provisionado. Calificación contable: probable.
- 1.2 La sanción derivada del acta referida en el punto 1.1 tiene un importe de 2.076 miles de euros. Sentencia desfavorable de la Audiencia Nacional. Recurrida igualmente en casación ante el Tribunal Supremo. Importe provisionado. Calificación contable: probable.

#### 2. Procesos civiles:

- 2.1 Reclamación judicial de varios clientes del negocio azucarero sobre supuestos daños y perjuicios derivados de la concertación de precios de azúcar industrial durante los años 1995 y 1996 declarada por el Tribunal de Defensa de la Competencia en resolución de 15 de abril de 1999. Cuantía 4.105 miles de euros. La sentencia recaída en primera instancia estimó la demanda en un 50%. Ambas partes recurrieron en apelación y con fecha 3-10-2011 la Audiencia Provincial de Madrid estimó íntegramente el recurso de Ebro Foods, desestimando el de la otra parte, que ha anunciado recurso de casación ante el Tribunal Supremo. Importe no provisionado. Calificación contable: posible.

**2.2** Azucarera Energías S.A. formuló demanda contra Azucarera Ebro S.L. por resolución unilateral del contrato de suministro que vinculaba a ambas sociedades en relación con la planta de cogeneración de Rinconada (Sevilla), en un importe de 5.969 miles de euros. Ebro Foods, S.A. puede llegar a responder ante el comprador de Azucarera Ebro de las consecuencias que para ésta última pudiera tener la reclamación. Con fecha 10 de diciembre de 2012 el Juzgado de Primera Instancia nº 84 de Madrid ha dictado sentencia desestimando íntegramente la demanda e imponiendo las costas a la actora. Azucarera Energías S.A. ha presentado recurso de apelación contra dicha sentencia. Importe no provisionado. Calificación contable: posible

Como litigio cuyo eventual resultado favorable puede beneficiar a Ebro Foods, S.A. conforme a los acuerdos alcanzados con ABF con motivo de la venta del negocio azucarero en 2009, se refleja también aquí que desde Azucarera Ebro se han promovido diversas reclamaciones de ingresos indebidos ante la AEAT (importe de 6.415 miles de euros, de los que el 60% correspondería a los agricultores y el 40% restante a la empresa) por el concepto de cotización a la producción de azúcar correspondiente a las campañas 2002/2003 a 2005/2006. Estas reclamaciones se amparan en sentencias del TJCE que anularon los reglamentos que fijaban los tipos para la recaudación de esa exacción agrícola. La Dependencia Provincial de Aduanas e Impuestos Especiales ha acordado la devolución de únicamente 350 miles de euros, por lo que la empresa ha interpuesto las referidas reclamaciones, solicitando el planteamiento de una cuestión prejudicial ante el TJCE. Durante 2012 se ha dictado por el Tribunal de Justicia de Luxemburgo una nueva sentencia favorable a los intereses de las empresas azucareras que debería influir positivamente en el resultado de reclamaciones sostenidas por Azucarera Ebro.

## 22. PASIVOS FINANCIEROS

El desglose de las partidas que componen los pasivos financieros son las siguientes (en miles de euros):

### PASIVOS FINANCIEROS

	31-12-12		31-12-11	
	NO corriente	Corriente	NO corriente	Corriente
Préstamos y créditos bancarios	172.821	65.469	271.289	95.263
Pólizas de créditos bancarios		170.096		113.721
Otros pasivos financieros	9.974	0	8.611	185
Deudas con sociedades asociadas	0	0	0	0
Fianzas y depósitos recibidos (financieros)	65	2	80	2
<b>Total Pasivos financieros</b>	<b>182.860</b>	<b>235.567</b>	<b>279.980</b>	<b>209.171</b>

En relación con los préstamos y créditos bancarios, el desglose de los mismos por segmento o sociedad y sus vencimientos son los siguientes (en miles de euros):

### DESGLOSE POR SEGMENTO O SOCIEDAD DE LOS PRÉSTAMOS Y CRÉDITOS BANCARIOS

	31-12-11	31-12-12	2014	2015	2016	2017	Resto
De Ebro Foods, S.A	231.957	171.778	27.894	71.942	71.942		
De Grupo América Riviana	38.027	0					
De Grupo Arroz Herba	841	628	199	124	78	82	145
De Grupo Francia Panzani	38	25	13	12			
De Arotz Foods, S.A.	426	378	48	48	48	48	186
Jiloca, S.A.	0	12	12				
<b>Préstamos y créditos bancarios a largo plazo</b>	<b>271.289</b>	<b>172.821</b>	<b>28.166</b>	<b>72.126</b>	<b>72.068</b>	<b>130</b>	<b>331</b>
De Ebro Puleva, S.A	58.022	89.600					
De Grupo Francia Panzani	33.875	35.452					
De Grupo Arroz Herba	40.291	31.416					
De Grupo América Riviana	38.143	37.338					
De Grupo NWP	38.645	41.685					
De otras sociedades	8	74					
<b>Préstamos y créditos bancarios a corto plazo</b>	<b>208.984</b>	<b>235.565</b>					
<b>Total préstamos y créditos bancarios</b>	<b>480.273</b>	<b>408.386</b>					

El desglose de las deudas anteriores en función de la moneda en que la que están nominadas es el siguiente:

<b>MONEDA</b>	<b>31-12-12</b>	<b>31-12-11</b>
Euro	97.531	74.425
Dólar USA	307.027	404.423
Libra Egipto	3.020	333
THB (Thailandia)	436	481
HUF (Hungria)	372	611
<b>Total</b>	<b>408.386</b>	<b>480.273</b>

Los créditos bancarios a largo plazo han financiado las inversiones de Riviana Inc (2004), Panzani SAS (2005) y New Word Pasta Company (2006). Estos créditos a largo plazo están garantizados por las Sociedades Dependientes Herba Food, S.L., Herba Ricemills, S.L., Panzani SAS y Riviana Foods Inc., y corresponden a:

- ❖ Contrato de préstamo sindicado formalizado en mayo de 2005, y novación de noviembre de 2006 y abril de 2009 y agosto de 2010, por importe al 31 de diciembre de 2012 de 110,5 millones de dólares USA (iniciales 440 millones menos 44 millones de dólares USA de amortización anticipada de la novación de abril de 2009 y menos 175 millones de dólares USA de amortización anticipada de la novación de agosto de 2010), cuyo principal está siendo amortizado en 6 cuotas semestrales de 36,8 millones de dólares a partir de octubre de 2011. El tipo de interés anual aplicable al préstamo en dólares está referenciado al LIBOR 1, 3, 6 o 12 meses más un diferencial de mercado.
- ❖ Contrato de préstamo bilateral formalizado en noviembre de 2006, y novación de abril de 2009 y julio de 2010, por importe de 190 millones de dólares USA, cuyo principal será amortizado en 4 cuotas semestrales de 47,5 millones de dólares a partir de mayo de 2015. El tipo de interés anual aplicable al préstamo en dólares está referenciado al LIBOR 1, 3, 6 o 12 meses más un diferencial de mercado.

Adicionalmente, figura el préstamo obtenido por el Grupo Riviana en mayo de 2007, como sustitución del crédito puente firmado en octubre de 2006, por importe inicial de 246 millones de dólares USA menos un pago anticipado en mayo de 2009 de 24,6 millones de dólares USA. Este préstamo fue para la adquisición de la marca Minute Rice, y tiene un tipo de interés del LIBOR más un diferencial de mercado. Este préstamo tiene un plazo de amortización de 5 años en 10 pagos semestrales de igual importe a partir de noviembre de 2007 y cuyo último pago será en Noviembre de 2013. Está garantizado por la otra sociedad dependiente americana NWP Inc.

En relación con el resto de estas deudas con entidades financieras, al 31 de diciembre de 2012 (2011), las distintas sociedades del grupo poseen facilidades crediticias en bancos por un límite total de unos 309 (342) millones de euros, formalizadas en pólizas con garantía personal, teniendo dispuesto un total de 142 (114) millones de euros. Los créditos del Grupo Panzani, hasta un límite de 90 (90) millones de euros, están garantizados por cuentas a cobrar.

Asimismo, existen líneas de descuento comercial, y emisión de avales y otras garantías bancarias, por los siguientes importes al 31 de diciembre de 2012 y 2011:

#### FINANCIACIÓN CONTRATADA

Al 31 de diciembre de 2012	Importe dispuesto	Importe disponible	Límite total
Líneas de descuento de efectos	12	4.000	4.012
Líneas de avales bancarios	30.928	94.875	125.803
<b>Total Grupo Consolidado</b>	<b>30.940</b>	<b>98.875</b>	<b>129.815</b>

#### FINANCIACIÓN CONTRATADA

Al 31 de diciembre de 2011	Importe dispuesto	Importe disponible	Límite total
Líneas de descuento de efectos	8	3.000	3.008
Líneas de avales bancarios	52.630	89.740	142.370
<b>Total Grupo Consolidado</b>	<b>52.638</b>	<b>92.740</b>	<b>145.378</b>

El tipo medio de interés anual de los préstamos a corto plazo en 2012 (2011) es 3,0% (2,8%).

En los préstamos a largo plazo de Ebro Foods, S.A., así como en el préstamo correspondiente al Grupo Riviana, se deberá cumplir en todo momento durante la vida de los préstamos mencionados con una serie de ratios calculados sobre la base en los estados financieros consolidados del Grupo Ebro Foods o del agregado Riviana/NWP, respectivamente. El incumplimiento de los mismos supondría incrementos del coste financiero y, según los casos, un supuesto de vencimiento anticipado del contrato. Al 31 de diciembre de 2012 y 2011 todos los principales ratios han sido cumplidos satisfactoriamente.

## 23. OTRAS DEUDAS A PAGAR NO FINANCIERAS

Son deudas de diversa naturaleza no significativas individualmente.

## 24. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR

El desglose de las partidas que componen éste epígrafe es el siguiente:

	31-12-12	31-12-11
Deudas comerciales	234.079	249.665
Otras deudas	23.701	18.562
Remuneraciones pendientes de pago	33.587	36.620
<b>Total</b>	<b>291.367</b>	<b>304.847</b>

Las deudas comerciales no devengan intereses y, generalmente, vencen entre 60 y 80 días. Las otras deudas tampoco devengan intereses, tienen un vencimiento medio de 3 meses, y corresponden básicamente a deudas por compras de propiedades, planta y equipos, deudas por descuentos y bonificaciones con clientes, y deudas de medios comerciales y de marketing.

**Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores.**  
**«Deber de información» de la Ley 15/2010, de 5 de julio.»**

La información relativa solo a las sociedades españolas del Grupo es la siguiente:

**PAGOS REALIZADOS Y PENDIENTES DE PAGO EN LA FECHA DE CIERRE DEL BALANCE**

	31-12-12		31-12-11	
	Importe	%*	Importe	%*
Dentro del plazo máximo legal (**)	277.122	95,10%	284.502	95,85%
Resto.	14.276	4,90%	12.303	4,15%
<b>Total pagos del ejercicio.</b>	<b>291.398</b>	<b>100,00%</b>	<b>296.805</b>	<b>100,00%</b>
PMPE (días) de pagos.	39,8		36,3	
Aplazamientos que a la fecha de cierre sobrepasan el plazo máximo legal.	769		1.080	

\* Porcentaje sobre el total.

\*\* El plazo máximo legal de pago será, en cada caso, el que corresponda en función de la naturaleza del bien o servicio recibido por la empresa de acuerdo con lo dispuesto en la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales.

## 25. SITUACIÓN FISCAL

El detalle de los saldos deudores y acreedores al 31 de diciembre de 2012 y 2011 de las cuentas con Administraciones Públicas, es el siguiente (en miles de euros):

	Saldos deudores		Saldos acreedores	
	31-12-12	31-12-11	31-12-12	31-12-11
Hacienda Pública por IVA e IRPF	23.078	28.964	(8.841)	(8.154)
Seguridad social	27	29	(1.358)	(1.376)
Subvenciones pendientes de cobro	693	1.430		
Otras administraciones públicas	97	73	(4.209)	(4.940)
<b>Total Administraciones Públicas</b>	<b>23.895</b>	<b>30.496</b>	<b>(14.408)</b>	<b>(14.470)</b>
<b>Impuesto de sociedades - cuota líquida</b>	<b>7.958</b>	<b>10.644</b>	<b>(8.643)</b>	<b>(7.306)</b>

Dentro del Grupo consolidado existen algunas sociedades que tributan en régimen fiscal de declaración consolidada en función de la normativa legal/fiscal de cada país. De esta forma tributan en este régimen: la mayor parte de las Sociedades Españolas (Grupo fiscal Español), el Grupo Riviana (USA), el Grupo Panzani Francia y a partir de 2012 también el Grupo de sociedades en Alemania.

Asimismo, a efectos del impuesto de sociedades, existen diferentes tipos de gravamen según los países, entre los que destacan por su importancia relativa: En España 30%, Francia el 36,10%, Estados Unidos el 37,5%, Alemania el 30% y Holanda 25,5%. En el cuadro mostrado a continuación los efectos de las diferencias en las tasas de cada país distintas del 30% se incluyen en el epígrafe específico "efecto de diferentes tipos impositivos (Base)"

El detalle del impuesto devengado del Grupo Consolidado Económico correspondiente al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente (en miles de euros):

## CUENTA DE RESULTADOS - IMPUESTO SOBRE BENEFICIOS

	31-12-12	31-12-11
Gasto por impuesto corriente de negocios continuados	55.354	34.766
Gasto por impuesto corriente de venta de negocios discontinuados	0	0
Gasto de impuesto diferido total	30.723	22.284
Gasto de impuesto diferido en patrimonio	1.341	(21.502)
Regularización de impuesto del año anterior	(694)	(3.720)
Regulariz. de imptos. diferidos netos	(1.881)	(98)
Cuotas impuestos equivalentes	8.425	13.771
Actas de Inspección y sanciones	(635)	1.539
	<b>92.633</b>	<b>47.040</b>

## GASTO POR IMPUESTO REGISTRADO DIRECTAMENTE EN PATRIMONIO

	31-12-12	31-12-11
Gasto de modificación de capital de filiales	0	0
Variación valor razonable activos financieros	3.257	(18.410)
Variación por ganancias y pérdidas actuariales	(1.916)	(3.092)
	<b>1.341</b>	<b>(21.502)</b>

	31-12-12		31-12-11	
	Contable	Fiscal	Contable	Fiscal
<b>Rtdo. antes de impuestos de actividades continuadas</b>	<b>247.901</b>	<b>247.901</b>	<b>222.393</b>	<b>222.393</b>
<b>Rtdo. antes de impuestos de venta de actividades discontinuadas</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Rtdo. antes de impuestos registrado en patrimonio</b>	<b>5.390</b>	<b>5.390</b>	<b>(70.289)</b>	<b>(70.289)</b>
<b>Cobertura de D<sup>a</sup>. de cambio registrada en diferencias de conversión</b>	<b>6.141</b>	<b>6.141</b>	<b>(7.360)</b>	<b>(7.360)</b>
	<b>259.432</b>	<b>259.432</b>	<b>144.744</b>	<b>144.744</b>
Diferencias permanentes	(6.696)	(6.696)	(9.746)	(9.746)
Bases imponibles negativas del ejercicio	14.400	14.400	6.097	6.097
Compensación de Bases Imponibles Negativas individuales	(3.463)	(3.463)	(270)	(270)
<b>Resultado contable ajustado</b>	<b>263.673</b>	<b>263.673</b>	<b>140.825</b>	<b>140.825</b>
Diferencias temporarias		(98.667)		20.342
Bases imponibles negativas del ejercicio		1.719		0
Compensación de Bases Imponibles Negativas		(1.581)		(668)
<b>Resultado fiscal ajustado</b>	<b>263.673</b>	<b>165.144</b>	<b>140.825</b>	<b>160.499</b>
Efecto de diferentes tipos impositivos (Base)	30.400	22.049	24.742	17.301
<b>Resultado fiscal (base imponible) del Grupo Económico</b>	<b>294.073</b>	<b>187.193</b>	<b>165.567</b>	<b>177.800</b>
Cuota líquida al 30%	88.222	56.158	49.670	53.340
Deducciones aplicadas	(804)	(804)	(14.122)	(18.574)
<b>Cuota líquida positiva</b>	<b>87.418</b>	<b>55.354</b>	<b>35.548</b>	<b>34.766</b>
Regularización impuesto año anterior	(694)		(3.720)	
Regulariz. de imptos. diferidos netos	(1.881)		(98)	
Actas de Inspección y sanciones	(635)		1.539	
Cuotas impuestos equivalentes	8.425	7.102	13.771	10.671
Regularización cuota líquida año anterior		(2.747)		(4.015)
<b>Total gasto por impuesto</b>	<b>92.633</b>	<b>59.709</b>	<b>47.040</b>	<b>41.422</b>
Gasto de impuesto de actividades continuadas	89.450		70.750	
Gasto de impuesto de venta de actividades discontinuadas	0		0	
Gasto de impuesto registrado en patrimonio	1.341		(21.502)	
Gasto de impuesto registrado en diferencias de conversión	1.842		(2.208)	
	<b>92.633</b>		<b>47.040</b>	

El concepto de cobertura de diferencia de cambio registrada en diferencias de conversión se refiere al efecto de las diferencias de cambio registradas directamente en diferencias de conversión por la cobertura natural del préstamo en dólares en relación con las inversiones en Riviana y NWP.

El gasto total a efectos fiscales menos las retenciones y pagos a cuenta efectuados durante el ejercicio da como resultado la cuenta a pagar (cuota líquida) a la administración tributaria por impuesto de sociedades del ejercicio.



Las diferencias temporarias de sociedades corresponden en 2012 (2011):

- ❖ Disminución neta de 6.141 (aumento de 7.360 en 2011) miles de euros por las diferencias netas de cambio derivadas de la cobertura de los préstamos en US\$.
- ❖ Disminución de 5.520 (aumento de 70.398 en 2011) miles de euros de los efectos de la puesta a valor razonable de las inversiones financieras disponibles para la venta y de las variaciones actuariales de los compromisos de pensiones, registradas directamente en patrimonio.
- ❖ Disminución de 12.228 (22.302) miles de euros por las diferencias temporarias de NWP principalmente por amortización a efectos fiscales de marcas y otros activos, y diferencias de imputación temporal contable y fiscal en cuentas de provisiones y periodificaciones.
- ❖ Disminución de 20.379 (33.898) miles de euros por las diferencias temporarias de Riviana principalmente por amortización a efectos fiscales de marcas y otros activos.
- ❖ Disminución de 4.667 (5.753) miles de euros por la amortización del ejercicio a efectos fiscales de los fondos de comercio generados en adquisiciones de sociedades extranjeras.
- ❖ Disminución de 16.363 miles de euros por las diferencias temporarias de Grupo Herba principalmente por amortización a efectos fiscales de marcas y otros activos, libertad amortización en España, y diferencias de imputación temporal contable y fiscal en cuentas de provisiones.
- ❖ Disminución de 26.344 miles de euros, debido a las plusvalías no computables que en 2012 corresponden al beneficio obtenido en la venta de varias marcas (ver Nota 9). En España, según la Disposición Adicional Cuarta del Texto Refundido de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, aprobado por el Real decreto legislativo 4/2004, de 5 de marzo, la renta positiva que se obtenga a raíz de la transmisión de elementos patrimoniales que se efectúen en cumplimiento de normas de defensa de la competencia, no se integrará en la base imponible si el importe obtenido en la transmisión se reinvierte en el plazo de 3 años desde la fecha de venta en las condiciones establecidas en el artículo 42 de dicha Ley. El compromiso de reinversión asciende en total a 32,5 millones de euros.
- ❖ Disminución de 7.025 (aumento 4.537) miles de euros, principalmente de otras sociedades por origen y/o aplicación a efectos fiscales de provisiones revertidas y/o dotadas en el ejercicio, por dotaciones y/o reversiones a/de provisiones para inmovilizado y otros riesgos cancelados e inversiones financieras sin/con deducibilidad fiscal en este ejercicio.

Las diferencias permanentes de sociedades corresponden, básicamente, a importes de impuestos equivalentes que no computan a efectos del cálculo del impuesto de sociedades, a gastos fiscales sin reversión, a la aplicación a efectos fiscales de pérdidas de inmovilizado financiero y a la reversión de ciertas provisiones que no tuvieron efectividad fiscal cuando se dotaron en ejercicios anteriores.

Las deducciones de la cuota corresponden principalmente a desarrollo e innovación de nuevos productos, deducciones por mecenazgo, deducciones por doble imposición y reinversiones de plusvalías en ventas de inmovilizados. El importe de reinversiones realizado por el grupo fiscal español que podría dar derecho a la deducción fiscal por reinversión ha ascendido en 2012 (2011) a 5,0 (115,3) millones de euros (57,3; 1,5; 16,2; 11,2; y 76,3 millones de euros, respectivamente, desde 2010 a 2006, cantidades que ya fueron reinvertidas por el Grupo fiscal en cada uno de los ejercicios mencionados). Asimismo, se han cumplido el resto de requisitos para poder aplicar a efectos fiscales estas deducciones.

Adicionalmente, al 31 de diciembre de 2012, existen deducciones fiscales por reinversión pendientes de aplicación por importe de 32,5 millones de euros, que están condicionadas a que el Grupo fiscal español realice reinversiones por importe de 500 millones de euros (en un plazo que finaliza en agosto de 2013).

El movimiento de impuestos diferidos correspondiente al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente (en miles de euros):

	31-12-12		31-12-11	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
<b>Saldo a 1 de enero</b>	<b>55.582</b>	<b>(201.918)</b>	<b>64.154</b>	<b>(193.755)</b>
Trasposos de saldos	(138)	(1.693)	260	(72)
Diferencias de conversión	(314)	2.165	74	(4.213)
Combinaciones de negocios	0	0	3.048	(8.946)
Bajas por venta o salidas de negocios	0	0	(3.345)	0
Devengados / aplicado en cuenta de resultados	(3.415)	(26.019)	(8.471)	(12.688)
Devengados / aplicado en patrimonio neto	1.215	(2.556)	1.521	19.981
Regularizaciones	94	22	(1.659)	(2.225)
Variación provisión de impuestos diferidos	0	0	0	0
<b>Saldo a 31 de diciembre</b>	<b>53.024</b>	<b>(229.999)</b>	<b>55.582</b>	<b>(201.918)</b>

El detalle de los impuestos diferidos por los epígrafes más significativos que los componen es el siguiente al 31 de diciembre de 2012 y 2011:

	31-12-12		31-12-11	
	Impuesto diferido		Impuesto diferido	
	Activo	Pasivo	Activo	Pasivo
Propiedades, planta y equipos	5.690	(71.466)	6.592	(68.074)
Propiedades de inversión	4.189	(606)	6.329	(613)
Fondo de comercio	4.696	(33.643)	7.279	(34.469)
Otros activos intangibles	4.044	(103.070)	3.323	(88.012)
Inventarios	1.885	(2.055)	1.989	(2.394)
Cuentas a cobrar y periodificaciones activas	466	(541)	837	(55)
Pensiones y compromisos similares	6.042	(326)	3.503	5.091
Otras provisiones (a largo plazo)	5.932	(854)	7.505	(396)
Cuentas a pagar y periodificaciones pasivas	11.939	0	11.064	(1.235)
Créditos fiscales por deducciones y bases negativas	7.835	2.483	7.153	3.181
Periodificación beneficios fiscales	0	(13.603)	0	(13.711)
Ajustes valor de inversiones financieras para la venta	306	(306)	0	2.938
Provisiones y plusvalías inversiones del grupo fiscal	0	(6.012)	8	(4.169)
<b>Total</b>	<b>53.024</b>	<b>(229.999)</b>	<b>55.582</b>	<b>(201.918)</b>

En relación con bases imponibles negativas pendientes de compensación de las sociedades del grupo, al 31 de diciembre de 2012 (2011) existen, unos 40 (30) millones de euros de base, a recuperar durante los próximos 15 años.

En mayo de 2011, el Grupo fiscal Español recibió notificación de apertura de inspección fiscal correspondiente a los ejercicios 2004 a 2007, ambos inclusive. Esta inspección se ha finalizado con las firmas de las Actas a primeros de marzo de 2012, cuyo resultado ha dado lugar a un pago de 2.047 miles de euros firmado en conformidad.

Adicionalmente, el Grupo Fiscal Español tiene abiertos a inspección desde el ejercicio 2008 para todos los impuestos que les son aplicables. El resto de sociedades del grupo tienen abiertos a inspección los impuestos y ejercicios que determine la ley local en cada caso y que no han sido sujetos a inspección previa y que en su mayor parte es desde 2008.

## 26. COMPROMISOS Y CONTINGENCIAS

### Compromisos por arrendamientos operativos – Grupo como arrendatario

El Grupo tiene arrendamientos operativos sobre ciertos vehículos, maquinaria, almacenes y oficinas. Estos arrendamientos tienen una duración media de entre 3 y 5 años sin cláusulas de renovación estipuladas en los contratos, excepto el contrato de concesión del terreno de una de las fábricas de USA que tiene una duración de 20 años prorrogables. No hay restricción alguna para el arrendatario respecto a la contratación de estos arrendamientos. Los pagos mínimos futuros a pagar en concepto de arrendamientos operativos no cancelables a 31 de diciembre son los siguientes (en miles de euros):

	31-12-12	31-12-11
Menos de un año	9.352	8.411
Más de un año pero menos de cinco	22.183	15.323
Más de cinco años	8.870	5.863
<b>Total</b>	<b>40.405</b>	<b>29.597</b>

### Compromisos por arrendamiento operativo – Grupo como arrendador

El Grupo ha arrendado diversos inmuebles dentro de su cartera de inversiones inmobiliarias. Estos arrendamientos no cancelables tienen plazos restantes de entre 3 y 5 años. Todos los arrendamientos incluyen una cláusula de revisión al alza de la cuota de alquiler anualmente, según las condiciones vigentes de mercado. Los pagos futuros mínimos a recibir en concepto de arrendamientos operativos no cancelables a 31 de diciembre son los siguientes (en miles de euros):

	31-12-12	31-12-11
Menos de un año	912	797
Más de un año pero menos de cinco	2.049	894
Más de cinco años	591	1
<b>Total</b>	<b>3.552</b>	<b>1.692</b>

### Compromisos de inversión y desinversión en activo fijo

A 31 de diciembre de 2012 (2011) el Grupo tiene comprometidas inversiones por adquisiciones o renovaciones de maquinaria por importe de unos 15.100 (6.825) miles de euros.

### Compromisos relativos a existencias

Ver la información incluida en la Nota 15.

### Reclamaciones legales y garantías de contenciosos

Ver la información incluida en la Nota 21.

## Garantías

Al cierre de los ejercicios 2012 y 2011 existen garantías dadas en forma de avales bancarios:

	31-12-12	31-12-11
De bancos: Ante tribunales y organismos por reclamaciones económico-administrativas y aplazamiento de impuestos (Nota 21)	4.872	19.256
De bancos: Ante F.E.G.A. aduanas y terceros como garantía de cumplimiento de operaciones de tráfico normal	20.050	33.374
Ante Bancos como garantía de cumplimiento en operaciones de otras sociedades asociadas o ajenas al grupo	6.296	419
<b>Total</b>	<b>31.218</b>	<b>53.049</b>

Por último, los créditos del Grupo Panzani, hasta un límite de 90 (90) millones de euros, están garantizados por cuentas a cobrar.

## 27. OPERACIONES VINCULADAS

Las ventas y compras de partes vinculadas se han realizado a los precios normales del mercado. Los saldos por operaciones comerciales a cierre del ejercicio no están garantizados, no devengan intereses y su liquidación se produce en efectivo.

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2012 y 2011, el Grupo no ha registrado provisión alguna por saldos de dudoso cobro de partes vinculadas. Esta evaluación se hace cada ejercicio mediante el examen de la posición financiera de la parte vinculada, así como del mercado en que opera.

### 27.1 OPERACIONES VINCULADAS CON ACCIONISTAS SIGNIFICATIVOS (O RELACIONADOS CON ELLOS) DE EBRO FOODS, S.A., EXCLUIDOS CONSEJEROS.

En la Nota 18.1 se relacionan aquellas Sociedades que tienen una participación significativa en el capital de Ebro Foods, S.A. (sociedad matriz del Grupo Ebro Foods).

El resumen de las transacciones, excluidos dividendos, de cualquier Sociedad del Grupo Ebro Foods con estos accionistas significativos (salvo que sean Consejeros, en cuyo caso se reflejan en la Nota 27.2) es el siguiente (en miles de euros):

#### ACCIONISTA SIGNIFICATIVO

	Sociedad del Grupo Ebro Foods	Tipo de operación	Importe Ejercicio 2012	Importe Ejercicio 2011
Sociedad Anónima DAMM (Estrella de Levante, S.A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Venta de bienes (Terminados o en curso)	1.195	1.072
Sociedad Anónima DAMM (Cía Cervecera Damm S.A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Venta de bienes (Terminados o en curso)	3.701	3.377

## 27.2 OPERACIONES VINCULADAS CON ADMINISTRADORES Y DIRECTIVOS (O RELACIONADOS CON ELLOS) DE EBRO FOODS, S.A.

El resumen de las transacciones, excluidos dividendos y remuneraciones, con Consejeros y directivos de Ebro Foods, S.A. es el siguiente (en miles de euros):

### CONSEJEROS

	Sociedad del Grupo Ebro Foods	Tipo de operación	Importe Ejercicio 2012	Importe Ejercicio 2011
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	Herba Ricemills, S.L.U.	Venta de bienes (Terminados o en curso)	488	315
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	Boost Nutrition, CV	Venta de bienes (Terminados o en curso)	53	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	S&B Herba Foods, Ltd	Venta de bienes (Terminados o en curso)	4	38
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	Euryza, GmbH	Venta de bienes (Terminados o en curso)	0	24
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	Herba Ricemills, S.L.U.	Compra de bienes (Terminados o en curso)	7.401	5.169
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	Boost Nutrition, CV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	74	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	Euryza, GmbH	Compra de bienes (Terminados o en curso)	0	24
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	S&B Herba Foods, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	408	85
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	TBA Suntra UK, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	0	170
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	Herba Ricemills, S.L.U.	Prestación de servicios	1	1
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	Herba Ricemills, S.L.U.	Arrendamiento (Gasto)	49	150
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	Herba Ricemills, S.L.U.	Recepción de servicios	123	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A.	Herba Foods, S.L.U.	Recepción de servicios	50	50
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Dehesa Norte, S. A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Venta de bienes (Terminados o en curso)	423	291
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Dehesa Norte, S. A.)	Boost Nutrition, CV	Venta de bienes (Terminados o en curso)	49	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Dehesa Norte, S. A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Venta de bienes (Terminados o en curso)	4	95
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Dehesa Norte, S. A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Compra de bienes (Terminados o en curso)	73	75
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Dehesa Norte, S. A.)	Boost Nutrition, CV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	71	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Dehesa Norte, S. A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	212	142
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Dehesa Norte, S. A.)	TBA Suntra UK, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	0	170
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Dehesa Norte, S. A.)	TBA Suntra BV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	106	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Dehesa Norte, S. A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Prestación de servicios	0	6
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Islasur, S.A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Venta de bienes (Terminados o en curso)	271	353
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Islasur, S.A.)	Boost Nutrition, CV	Venta de bienes (Terminados o en curso)	264	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Islasur, S.A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Venta de bienes (Terminados o en curso)	1	147
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Islasur, S.A.)	TBA Suntra UK, Ltd	Venta de bienes (Terminados o en curso)	3	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Islasur, S.A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Compra de bienes (Terminados o en curso)	73	153
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Islasur, S.A.)	Boost Nutrition, CV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	265	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Islasur, S.A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	183	194
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Islasur, S.A.)	TBA Suntra UK, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	25	170
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Australian Commodities, S. A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Venta de bienes (Terminados o en curso)	270	364
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Australian Commodities, S. A.)	Boost Nutrition, CV	Venta de bienes (Terminados o en curso)	219	0

**CONSEJEROS**

	<b>Sociedad del Grupo Ebro Foods</b>	<b>Tipo de operación</b>	<b>Importe Ejercicio 2012</b>	<b>Importe Ejercicio 2011</b>
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Australian Commodities, S. A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Venta de bienes (Terminados o en curso)	4	103
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Australian Commodities, S. A.)	Euryza, GmbH	Venta de bienes (Terminados o en curso)	0	51
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Australian Commodities, S. A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Compra de bienes (Terminados o en curso)	123	149
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Australian Commodities, S. A.)	Boost Nutrition, CV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	219	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Australian Commodities, S. A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	73	151
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Australian Commodities, S. A.)	Euryza, GmbH	Compra de bienes (Terminados o en curso)	0	51
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Australian Commodities, S. A.)	TBA Suntra UK, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	0	170
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Australian Commodities, S. A.)	TBA Suntra BV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	79	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (El Cobujón, S. A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Venta de bienes (Terminados o en curso)	482	201
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (El Cobujón, S. A.)	Boost Nutrition, CV	Venta de bienes (Terminados o en curso)	51	51
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (El Cobujón, S. A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Venta de bienes (Terminados o en curso)	4	38
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (El Cobujón, S. A.)	TBA Suntra BV	Venta de bienes (Terminados o en curso)	0	65
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (El Cobujón, S. A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Compra de bienes (Terminados o en curso)	59	82
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (El Cobujón, S. A.)	Boost Nutrition, CV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	72	51
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (El Cobujón, S. A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	408	158
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (El Cobujón, S. A.)	TBA Suntra BV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	0	65
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Mundiarroz, S. A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Venta de bienes (Terminados o en curso)	345	350
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Mundiarroz, S. A.)	Boost Nutrition, CV	Venta de bienes (Terminados o en curso)	191	35
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Mundiarroz, S. A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Venta de bienes (Terminados o en curso)	4	129
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Mundiarroz, S. A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Compra de bienes (Terminados o en curso)	124	135
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Mundiarroz, S. A.)	Boost Nutrition, CV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	212	35
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Mundiarroz, S. A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	173	176
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Mundiarroz, S. A.)	TBA Suntra UK, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	0	170
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Mundiarroz, S. A.)	TBA Suntra BV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	33	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Pesquería Isla Mayor, S. A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Venta de bienes (Terminados o en curso)	329	346
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Pesquería Isla Mayor, S. A.)	Boost Nutrition, CV	Venta de bienes (Terminados o en curso)	118	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Pesquería Isla Mayor, S. A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Venta de bienes (Terminados o en curso)	4	92
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Pesquería Isla Mayor, S. A.)	Herba Ricemills, S.L.U.	Compra de bienes (Terminados o en curso)	113	130

## CONSEJEROS

	Sociedad del Grupo Ebro Foods	Tipo de operación	Importe Ejercicio 2012	Importe Ejercicio 2011
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Pesquería Isla Mayor, S. A.)	Boost Nutrition, CV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	139	0
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Pesquería Isla Mayor, S. A.)	S&B Herba Foods, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	95	139
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Pesquería Isla Mayor, S. A.)	TBA Suntra UK, Ltd	Compra de bienes (Terminados o en curso)	0	170
Instituto Hispánico del Arroz, S.A. (Pesquería Isla Mayor, S. A.)	TBA Suntra BV	Compra de bienes (Terminados o en curso)	105	0
Antonio Hernández Callejas	Herba Ricemills, S.L.U.	Compra de activos materiales, intangibles u otros activos	0	1
Antonio Hernández Callejas	Ebro Foods, S.A.	Arrendamiento (Gasto)	36	0

### 27.3 OTRAS OPERACIONES VINCULADAS CON ACCIONISTAS SIGNIFICATIVOS, CONSEJEROS / DIRECTIVOS: DIVIDENDOS PERCIBIDOS DE EBRO FOODS, S.A.

En el marco de la política general de dividendo de Ebro Foods, S.A. descrita en la Nota 18, se han distribuido las siguientes cantidades expresadas en miles de euros:

#### Dividendos 2012:

- ❖ Dividendos accionistas significativos: 24.183
- ❖ Dividendos consejeros y directivos: 20.352

#### Dividendos 2011:

- ❖ Dividendos accionistas significativos: 35.120
- ❖ Dividendos consejeros y directivos: 26.340

En relación con los dividendos consignados, se hace constar lo siguiente:

- ❖ De los 24.183 miles de euros abonados en 2012 a accionistas significativos, 5.443 miles de euros corresponden al dividendo en especie en acciones, valorando cada acción a 14,20 euros (valor de cotización a 3 de diciembre de 2012).
- ❖ De los 20.352 miles de euros abonados en 2012 a Consejeros y directivos, 4.581 miles de euros corresponden al dividendo en especie en acciones, valorando igualmente cada acción a 14,20 euros (valor de cotización a la misma fecha).

### 27.4 OPERACIONES VINCULADAS CON OTRAS SOCIEDADES DEL GRUPO EBRO FOODS, QUE NO SE ELIMINAN EN EL PROCESO DE ELABORACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS Y NO FORMAN PARTE DEL TRÁFICO HABITUAL DEL GRUPO EN CUANTO A SU OBJETO Y CONDICIONES

No ha habido durante el ejercicio operaciones vinculadas de este tipo.

### 27.5 OTRA INFORMACIÓN DE INTERÉS

- ❖ Ebro Foods, S.A. tiene una participación en Biosearch, S.A. inferior al 20% (16,82% al 31 de diciembre de 2012). Esta participación está registrada en las cuentas del Grupo Ebro como "Inversión financiera disponible para la venta".

Biosearch, S.A. es una sociedad cotizada con análogo género de actividad que el del objeto social de Ebro Foods, S.A., y Don Miguel Ángel Pérez Álvarez, Secretario no miembro del Consejo de Administración de Ebro Foods, es Consejero de Biosearch con el carácter de dominical.

Se detallan a continuación las operaciones realizadas desde el 1 de enero hasta 31 de diciembre de 2012 entre Biosearch, S.A. y diversas sociedades del Grupo Ebro Foods, expresadas en miles de euros:

**SOCIEDAD DEL GRUPO EBRO FOODS**

	Tipo de operación	Importe Ejercicio 2012	Importe Ejercicio 2011
Herba Ricemills, S.L.U	Compra de bienes (terminados o en curso)	108	146
Herba Ricemills, S.L.U	Recepción de servicios	77	137
Herba Ricemills, S.L.U	Otros gastos	0	200
Herba Ricemills, S.L.U	Arrendamientos (ingreso)	25	0
Dosbio 2010, S.L.U	Arrendamientos (gasto)	28	28
Ebro Foods, S.A.	Prestación de servicios	90	58

- ❖ Asimismo, Ebro Foods, S.A. tiene una participación en Deoleo, S.A. inferior al 20% (9,3% al 31 de diciembre de 2012). Esta participación está registrada en las cuentas del Grupo Ebro como "Inversión financiera disponible para la venta".

Don Antonio Hernández Callejas, Presidente del Consejo de Administración de Ebro Foods, S.A., es también Consejero de Deoleo con el carácter de dominical.

Se detallan a continuación las operaciones realizadas entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2012 entre Deoleo y diversas sociedades del Grupo Ebro Foods, expresadas en miles de euros:

**SOCIEDAD DEL GRUPO EBRO FOODS**

	Tipo de operación	Importe Ejercicio 2012	Importe Ejercicio 2011
Riviana Foods, Inc	Venta de bienes (Terminados o en curso)	0	4
Herba Ricemills, S.L.U.	Venta de bienes (Terminados o en curso)	0	9.791
Riviana Foods, Inc	Compra de bienes (terminados o en curso)	0	5.360
Herba Ricemills, S.L.U.	Compra de bienes (terminados o en curso)	32	29
S&B Herba Foods, Ltd	Compra de bienes (terminados o en curso)	0	463
Ebro Foods, S.A.	Compra de activos materiales, intangibles u otros activos	0	203.493
Herba Ricemills, S.L.U.	Otros ingresos	0	172
Herba Ricemills, S.L.U.	Otros gastos	0	126
Herba Ricemills, S.L.U.	Prestación de servicios	23	0
Herba Ricemills, S.L.U.	Recepción de Servicios	31	0
Lassie Nederland, BV	Recepción de Servicios	156	46
Lustucru Riz, S.A.	Compromisos adquiridos	0	653
Lustucz Riz, S.A.	Compra de activos materiales, intangibles u otros activos	653	0

**27.6 DEBERES DE LOS ADMINISTRADORES: CONFLICTOS DE INTERÉS Y PROHIBICIÓN DE COMPETENCIA**

De conformidad con lo establecido en los artículos 229, 230 y 231 de la Ley de Sociedades de Capital, se incluye en este apartado de la Memoria la información que los administradores, en cumplimiento de su deber de lealtad, han comunicado a la Sociedad Dominante, relativa a las participaciones y cargos que ocupan en sociedades con el mismo, análogo o complementario género de actividad al que constituye el objeto social de Ebro Foods, S.A., formen éstas parte o no del Grupo Ebro Foods.

**Alimentos y Aceites, S.A.**

- ❖ Participación directa del 1,738% en Biosearch, S.A. No ocupa ningún cargo.

**Instituto Hispánico del Arroz:**

- ❖ Participación directa del 100% en las siguientes sociedades del grupo Hisparroz: El Cobujón, S.A, Dehesa Norte, S.A., Mundiarroz, S.A., Pesquerías Isla Mayor, S.A., Australian Commodities, S.A. e Islasur, S.A. En todas ellas ocupa el cargo de Consejera.

Se hace constar que Instituto Hispánico del Arroz, S.A. es una sociedad dedicada a análogo género de actividad que el que constituye el objeto social de Ebro Foods y que tiene una participación en ésta del 15,879% (participación directa del 8,921% e indirecta del 6,959% a través de Hispafoods Invest, S.L., sociedad ésta en la que tiene una participación directa e indirecta del 100% y en la que ocupa el cargo de Consejera).



**Don Antonio Hernández Callejas:**

- ❖ Participación directa en Instituto Hispánico del Arroz, S.A. del 16,666%. No ocupa ningún cargo.
- ❖ Participación directa en Deoleo, S.A. del 0,001%. Ocupa el cargo de Consejero.

**Doña Blanca Hernández Rodríguez:**

- ❖ Participación directa en Instituto Hispánico del Arroz, S.A. del 16,666%. No ocupa ningún cargo.

**Dr. Rudolf-August Oetker:**

- ❖ Participación directa del 12,5% en Dr. August Oetker KG. Ocupa el cargo de Chairman of the Advisory Board.
- ❖ Es miembro del Advisory Board de las siguientes sociedades pertenecientes al Grupo Dr. August Oetker KG: Dr. Oetker GmbH, Dr. August Oetker Nahrungsmittel KG, Dr. Oetker International Beteiligungs GmbH, Dr. August Oetker Nahrungsmittel Beteiligungs GmbH y Hamburg Südamerikanische Dampfschiffahrts-Gesellschaft KG.

Asimismo, se informa de los cargos que ocupa don Antonio Hernández Callejas en otras sociedades pertenecientes al Grupo Ebro Foods, en las que no tiene porcentaje de participación directa:

SOCIEDAD GRUPO EBRO FOODS	CARGO
A.W. Mellish, Ltd	Administrador Solidario
American Rice, Inc	Presidente
Anglo Australian Rice, Ltd	Consejero
Arrozeiras Mundiarroz, S.A	Presidente
Bertolini Import und Export, GmbH	Administrador Solidario
Birkel Teigwaren, GmbH	Administrador Solidario
Blue Ribbon Mills, Inc	Presidente
Boost Nutrition, Cv	Consejero
Bosto Panzani Benelux, S.A.	Consejero
Danrice A/S	Consejero
Ebro America, Inc	Presidente
Heap Comet, Ltd	Administrador Solidario
Herba Germany, GmbH	Administrador Solidario
Joseph Heap Property, Ltd	Administrador Solidario
Joseph Heap&Sons, Ltd	Consejero
N&C Boost, N.V.	Consejero
New World Pasta Company	Presidente
Panzani, S.A.S.	Administrador
Riviana Foods, Inc	Presidente
S&B Herba Foods, Ltd	Consejero
Sos Cuetara Usa, Inc	Presidente
T.A.G. Nahrungsmittel, GmbH	Administrador Solidario
Vogan, Ltd	Consejero

Se señala también que doña Blanca Hernández Rodríguez ocupa el cargo de Presidenta del Patronato de la Fundación Ebro Foods y don Antonio Hernández Callejas el de Patrono.

Fuera de los casos anteriores, se hace constar que ningún otro Administrador ha comunicado a la Sociedad que tenga porcentaje alguno de participación ni ejerza cargo en entidades con el mismo, análogo o complementario género de actividad al que constituye el objeto social de Ebro Foods, S.A. y sociedades de su Grupo.

Durante 2012 y 2011 no han sido realizadas operaciones por los Administradores de Ebro Foods, S.A. con las sociedades del Grupo Ebro Foods ajenas al tráfico ordinario de dichas Sociedades o que no se hayan realizado en condiciones normales de mercado.

### 27.7 REMUNERACIÓN DE CONSEJEROS Y DIRECTIVOS

**Remuneración de Consejeros:** La remuneración global devengada por los miembros del Consejo de Administración de Ebro Foods, S.A. en todas las sociedades del Grupo, en los ejercicios 2012 y 2011 ascendió a 4.556 y 4.244 miles de euros, respectivamente, según el siguiente detalle (en miles de euros):

#### REMUNERACIÓN AL CONSEJO Y OTROS BENEFICIOS

	2012	2011
<b>Conceptos retributivos</b>		
Dietas	354	348
Participación estatutaria	2.565	2.565
<b>Total Consejeros externos</b>	<b>2.919</b>	<b>2.913</b>
Sueldos, Salarios y Honorarios Profesionales	1.637	1.331
Indemnización y otros instrumentos de transmisión	0	0
<b>Total Consejeros ejecutivos</b>	<b>1.637</b>	<b>1.331</b>
<b>Total remuneraciones</b>	<b>4.556</b>	<b>4.244</b>
<b>Otros beneficios</b>		
Seguros de vida y jubilación	0	0

Los Estatutos en vigor de la Sociedad establecen una participación estatutaria del 2,5% del beneficio neto del ejercicio, siempre que estén cubiertas las atenciones de la reserva legal y que se haya reconocido a los accionistas un dividendo del 4% del capital desembolsado.

El Consejo de Administración, en su sesión del 28 de febrero de 2013 y a propuesta de la Comisión de Selección y Retribuciones, acordó congelar la participación estatutaria correspondiente al ejercicio 2012, sin que experimente variación alguna respecto a la de los años 2011 y 2010, lo que supondrá proponer a la Junta General de Accionistas la cantidad de 2.565 miles de euros y la aplicación de un porcentaje del 1,62% sobre el beneficio neto consolidado atribuido a la sociedad en el ejercicio 2012.

Asimismo, acordó mantener las dietas en la cifra de 1.600 euros por asistencia al Consejo de Ebro Foods, y 800 euros por asistencia a las diversas Comisiones, lo que ha supuesto una cantidad total en el año 2012 de 306 miles de euros.

Por su parte, las dietas por asistencia al Consejo de Deóleo S.A. (sociedad en la que Ebro Foods tiene una participación del 9,3% en su capital social) ha supuesto el cobro por aquellos Consejeros de Ebro Foods, S.A que también lo son de Deóleo, de una cantidad de 48 miles de euros en 2012.

Por lo tanto, la suma total de las dietas percibidas por los Consejeros de Ebro Foods, S.A., tanto en la matriz como en la sociedad mencionada, es de 354 miles de euros.

El desglose individualizado de las remuneraciones del ejercicio 2012 es el siguiente, en miles de euros:

Consejero	Participación estatutaria	Dietas por asistencia	Dietas por asistencia a órganos de Deóleo	Retribución fija por funciones ejecutivas	Retribución variable por funciones ejecutivas	Total
Hernández Callejas, Antonio	359,8	23,2	37,6	682	955	2.057,6
Carceller Arce, Demetrio	312,9	28	10,2	0	0	351,1
Alimentos y Aceites, S.A.	149,9	19,2	0	0	0	169,1
Barreiro Seoane, José (Consejero hasta el 29-5-2012)	105,7	12	0	0	0	117,7
Castelló Clemente, Fernando	174,6	28,8	0	0	0	203,4
Comenge Sánchez-Real, José Ignacio	142,8	24	0	0	0	166,8
Daurella Comadrán, Sol	176,1	28,8	0	0	0	204,9
Del Pino y Calvo Sotelo, Leopoldo (Consejero hasta el 29-11-2012)	206,1	20	0	0	0	226,1
Hernández Rodríguez, Blanca	170,9	28,8	0	0	0	199,7
Instituto Hispánico del Arroz, S.A	134,9	17,6	0	0	0	152,5
Nieto de la Cierva, José	209,9	20,8	0	0	0	230,7
Oetker, Rudolf-August	112,4	17,6	0	0	0	130
Ruiz-Gálvez Priego, Eugenio	142,8	24	0	0	0	166,8
Segurado García, José Antonio (Consejero desde 29-5-2012)	166	13,6	0	0	0	179,6
<b>TOTAL</b>	<b>2.565</b>	<b>306</b>	<b>48</b>	<b>682</b>	<b>955</b>	<b>4.556</b>

De la retribución total variable del único Consejero que presta funciones ejecutivas en 2012 (2011), 343 (0) miles de euros corresponden a la Retribución Variable Anual Diferida, vinculada al Plan Estratégico del Grupo 2010-2012, correspondiente al año 2010. Esta cuantía se provisionó en las cuentas del ejercicio 2010 siendo objeto de pago en el año 2012.

Adicionalmente a la retribución total del Consejero que presta funciones ejecutivas en 2012 (2011), ha quedado registrada en las cuentas del ejercicio 2012 (2011) una provisión por un importe de 1.297 (271) miles de euros como estimación provisional del Sistema de Retribución Anual Diferida, vinculada al Plan Estratégico del Grupo 2010-2012, correspondiente al año 2012 y que supone el 70% del trienio. Esta cifra se devengará y abonará en 2014.

El Sistema de Retribución Anual Diferida descrito no está referenciado al valor de la acción de Ebro Foods ni implica la percepción por parte de los beneficiarios de acciones o cualquier otro derecho sobre las mismas.

Por otro lado, ningún miembro del Consejo de Administración es beneficiario de seguros complementarios de vida y jubilación. Asimismo, la Sociedad no tiene concedido ningún tipo de crédito ni anticipo a miembros del Consejo de Administración, ni ha contraído obligaciones por su cuenta por avales o garantía.

**Remuneración de directivos:** El total del personal que integra el colectivo de directivos de Ebro Foods, S.A. a 31 de diciembre de 2012 es de 10 (12 en 2011), cuya remuneración total agregada en 2012 (2011) ha sido de 4.500 (2.562) miles de euros, correspondiente a sueldos y salarios de los 10 directivos indicados y además a sueldos e indemnizaciones de otros 2 que dejaron de pertenecer a la Compañía durante el año 2012.

En lo que se refiere al conjunto de directivos (excluido el Consejero Ejecutivo) de Ebro Foods, S.A. comprendidos en el Sistema de Retribución Anual Diferida vinculada al Plan Estratégico del Grupo 2010-2012 descrito anteriormente en esta Nota, en 2012 (2011) se han abonado 5 miles de euros (0) correspondientes al año 2010. Esta cuantía quedó provisionada en las cuentas del ejercicio 2010.

Asimismo, ha quedado registrada en las cuentas del ejercicio 2012 (2011) la cantidad total provisionada de 145 (71) miles de euros, vinculada al Plan Estratégico del Grupo 2010-2012, correspondiente al año 2012 y que supone el 70% del trienio. Esta cantidad se devengará y abonará en 2014.

En el contrato de dos directivos se prevén cláusulas de garantía para los supuestos de cese o cambio de control cuya cuantía supera la que derivaría de la aplicación del Estatuto de los Trabajadores.

En otros directivos las cláusulas establecidas inicialmente ya quedan por debajo de la indemnización establecida en el Estatuto de los Trabajadores, debido a la antigüedad acumulada.

Por último, la Sociedad dominante tiene suscrita y en vigor una póliza de seguro de responsabilidad civil de administradores y directivos de Ebro Foods, S.A. con cobertura en todas sus filiales, con un límite de indemnización por año de 45 millones de euros, con una coste anual de 68 miles de euros y vigencia hasta el 30 de abril de 2013, estando actualmente en proceso de renovación.

## 28. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DEL RIESGO E INSTRUMENTOS FINANCIEROS

El Grupo Ebro Foods, desarrolla múltiples actuaciones que permiten identificar, valorar, gestionar y minimizar el riesgo de las principales actividades que desarrolla.

El principal objetivo de la política de gestión de riesgos consiste en garantizar el valor de los activos y el crecimiento continuo de la compañía mediante una estructura financiera óptima acorde con la normativa vigente en los países donde opera el Grupo. Adicionalmente, la política de gestión de capital del Grupo busca asegurar el mantenimiento de ratios crediticios estables así como maximizar el valor del accionista.

La actuación en materia de riesgos se extiende a los parámetros claves de la gestión de negocio como son la cuenta de resultados, el endeudamiento, las inversiones y la política estratégica de la compañía de modo que permita la adopción de aquellas decisiones fundamentales para el logro de los objetivos expuestos en el párrafo anterior. En el Informe de Gestión Consolidado adjunto se incluye información sobre los riesgos claves del negocio.

### GESTIÓN DE CAPITAL

La Gestión del Capital tiene por objeto garantizar la sostenibilidad del negocio y maximizar el valor a los accionistas. Para ello se considera:

- ❖ El coste del capital de acuerdo con los estándares de cálculo de la industria, de forma que se aproxime a una combinación que optimice el mismo.
- ❖ Un ratio de apalancamiento que permita obtener y mantener la calificación crediticia deseada y asegure la financiación de los proyectos de la sociedad a largo y corto plazo.

Una combinación adecuada de estructura y costes de los recursos permitirá una adecuada remuneración al accionista, la continuidad y el crecimiento del modelo de negocio del Grupo Ebro Foods.

Adicionalmente, la Sociedad está sujeta a requisitos de capital incluidos en determinados contratos de préstamo a largo plazo que se han cumplido (ver Nota 22).

En los últimos años Ebro Foods ha concentrado su actividad en los negocios clave con adquisiciones estratégicas y un bajo apalancamiento financiero.

## DEUDA NETA

(Miles de euros)	2010	2011	2011-2010	2012	2012-2011
Recursos Propios	1.592.743	1.587.298	(0,3%)	1.692.209	6,6%
Deuda Neta	17.600	390.073	2116,3%	244.804	(37,2%)
Deuda Neta Media	378.336	139.157	(63,2%)	294.114	111,4%
Apalancamiento	1,1%	24,6%	2123,9%	14,5%	(41,1%)
Apalancamiento DM (1)	23,8%	8,8%	(63,1%)	17,4%	98,3%
EBITDA	267.479	273.106	2,1%	299.576	9,7%
Cobertura	0,07	1,43		0,82	

(1) Cociente entre Deuda financiera Neta Media con coste entre los Recursos Propios (sin incluir minoritarios)

## GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO E INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Los principales instrumentos financieros del Grupo comprenden préstamos bancarios, descubiertos bancarios, instrumentos representativos de capital, efectivo y depósitos a corto plazo. Además, el Grupo tiene otros activos y pasivos financieros tales como cuentas a cobrar y cuentas a pagar por operaciones del tráfico.

De estos instrumentos financieros se derivan riesgos de mercado por variaciones en los tipos de interés, de cambio o en "el fair value" de determinados instrumentos financieros; riesgo de liquidez y riesgo de crédito.

Los instrumentos financieros que se utilicen con finalidad de cobertura del riesgo económico para esta gestión podrán o no ser susceptibles de ser designados como cobertura contable de flujos de efectivo o valor razonable, en función de las características de la partida que se esté cubriendo.

Con el fin de gestionar los riesgos de tipo de cambio y de interés que surgen de las operaciones del Grupo y, puntualmente, los de posibles variaciones de precios de algunas materias primas (gas) el Grupo realiza coberturas con instrumentos financieros derivados (básicamente compraventas a plazo y opciones sobre tipo de interés o cambio) o no derivados (financiaciones en divisa), con el objeto de minimizar o acotar el riesgo.

Tales coberturas se contratarán en función de:

- ❖ Las condiciones de mercado existentes,
- ❖ Los objetivos de gestión en cada momento, y
- ❖ Las propias características de las operaciones que originen el riesgo financiero.

Las políticas contables utilizadas para valorar estos instrumentos financieros se describen en la Nota 3 de estas Cuentas Anuales. El Consejo de Administración y la Alta Dirección revisan y establecen las políticas de gestión de cada uno de estos riesgos, que se resumen a continuación.

## RIESGO DE TIPO DE INTERÉS DE LOS FLUJOS DE EFECTIVO

Derivado de financiaciones denominadas en euros o divisa extranjera y a tipo de interés variable, debido a la potencial variación de los flujos de efectivo asociados al pago de intereses de la deuda ante cambios en los niveles de tipos de interés. El Grupo está expuesto al riesgo fundamentalmente por las obligaciones de pago a largo plazo con tipo de interés variable.

En la gestión de este riesgo se empleará una combinación de tipos variables y fijos. La política del Grupo es reducir al máximo su exposición a este riesgo y para ello mantiene una evaluación continuada de las condiciones de mercado con apoyo de expertos externos para contratar nuevos instrumentos o modificar las condiciones de los existentes que minimice la variabilidad de los flujos de efectivo o valor razonable de los instrumentos financieros.

Del análisis de sensibilidad efectuado sobre los principales instrumentos financieros del Balance del Grupo, expuestos al riesgo de variación del tipo de interés, con impacto en los resultados del mismo, obtenemos variaciones en la Cuenta de Resultados de 2,1 millones de euros ante variaciones del tipo de interés equivalentes a 50 puntos básicos (753 miles en 2011). La exposición al riesgo de interés aumentó como consecuencia de la adquisición de los activos de arroz del Grupo Deoleo, y la financiación asociada a la misma, completada en la segunda mitad de 2011.

Las principales hipótesis manejadas en el modelo de análisis de sensibilidad, han sido las siguientes:

- ❖ Se han incluido exclusivamente aquellos instrumentos financieros susceptibles a variaciones materiales, ante subidas y bajadas del tipo de interés.
- ❖ Se han excluido todas las operaciones de cobertura, que por tener cobertura perfecta no están sujetas a variación.
- ❖ Se ha considerado que no hay más variable que el tipo de interés, permaneciendo constante el resto de variables del modelo.

#### VARIACIONES DEL TIPO DE INTERÉS

Ingreso/(Gasto)	2012				2011			
	(0,50%)	(0,25%)	0,25%	0,50%	(0,50%)	(0,25%)	0,25%	0,50%
Resultados antes de impuestos	2.151	1.076	(1.076)	(2.151)	753	377	(377)	(753)

#### RIESGO DE TIPO DE CAMBIO

Consecuencia de la existencia de activos, pasivos, inversión neta en filiales en el exterior o transacciones en divisa extranjera diferente del euro y debido a la potencial variación de los flujos de efectivo asociados en euros ante cambios en los niveles del tipo de cambio de contado (spot).

Como resultado de las inversiones significativas realizadas en Estados Unidos, el balance del Grupo se puede ver afectado significativamente por las fluctuaciones en los tipos de cambio USD / Euro. El objetivo último de la política de gestión del riesgo de cambio es compensar (al menos parcialmente) las posibles pérdidas de valor de los activos nominados en monedas distintas del euro con los ahorros por menor valor de los pasivos en esas divisas.

El Grupo intenta mitigar el efecto de su riesgo estructural por tipo de cambio mediante la obtención de préstamos en USD, de esta forma que una parte muy significativa de la inversión en USA se cubre de esta manera.

Incluido en el epígrafe de otros préstamos a 31 de diciembre de 2012 (2011) están los dos préstamos por un total de 301 (374) millones de dólares USA (ver Nota 22) que se han designado como de cobertura de las inversiones netas en las dependientes de Estados Unidos, y se usan para cubrir la exposición del Grupo al riesgo de tipo de cambio en estas inversiones.

Las ganancias o pérdidas de la conversión a euros de este préstamo se registran en el patrimonio neto para compensar cualquier ganancia o pérdida en la conversión de las inversiones netas de estas sociedades dependientes.

Además, el Grupo también está expuesto a riesgo por tipo de cambio de las transacciones. Este riesgo surge de las compras y ventas realizadas por las unidades operativas en monedas distintas de la moneda funcional.

La política del Grupo cuando se trata de transacciones importantes es la de emplear contratos de compraventa de divisas a plazo para eliminar o minorar el riesgo de tipo de cambio. Estos contratos deben estar expresados en la misma divisa que la partida que cubren y su contratación no se realizará hasta que el acuerdo firme haya tenido lugar, con objeto de conseguir la mayor correlación posible con el subyacente cubierto.

Tal y como se indica en el párrafo anterior algunas sociedades del Negocio Arroz (Herba, S&B Herba, TBA Sundra, Boost y Euryza) y del Negocio Pasta (Panzani) mantienen contratos a futuro u opciones sobre moneda extranjera (seguros de cambio) para mitigar la exposición de sus transacciones comerciales. Estas operaciones se realizan con ánimo de minimizar el riesgo divisa pero no han sido calificadas contablemente como cobertura. Los contratos abiertos al cierre son los siguientes:

#### MONEDA

	Nocional (miles)	
	2012	2011
US \$	38.879	62.681
CZK	0	8.500
Euro	10.961	14.616
Libras esterlinas	2.700	332

Para el análisis de sensibilidad de los instrumentos financieros del Balance del Grupo ante variaciones en el tipo de cambio, se han manejado las siguientes hipótesis:

- ❖ Se han incluido exclusivamente aquellos instrumentos financieros susceptibles a variaciones materiales, ante modificaciones de los tipos de cambio.
- ❖ Han quedado excluidas las deudas que supongan una cobertura eficaz con el objeto de la inversión.
- ❖ Se ha considerado que no hay más variable que el tipo de cambio, permaneciendo constante el resto de variables del modelo.

### Impacto sobre resultados

#### VARIACIONES DEL EURO

	2012				2011			
<b>Por derivados:</b>								
Ingreso/(Gasto)	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%
Resultados antes de impuestos	1.264	665	(665)	(1.264)	2.764	1.434	(1.434)	(2.764)
<b>Por otros instrumentos financieros:</b>								
Ingreso/(Gasto)	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%
Resultados antes de impuestos	563	295	(295)	(563)	913	478	(478)	(913)

#### VARIACIONES DE LA LIBRA ESTERLINA

	2012				2011			
<b>Por derivados:</b>								
Ingreso/(Gasto)	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%
Resultados antes de impuestos	40	17	(17)	(40)	(187)	(84)	84	187
<b>Por otros instrumentos financieros:</b>								
Ingreso/(Gasto)	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%
Resultados antes de impuestos	(169)	(89)	89	169	(707)	(370)	370	707

#### VARIACIONES DEL DÓLAR

	2012				2011			
<b>Por derivados:</b>								
Ingreso/(Gasto)	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%
Resultados antes de impuestos	(539)	(282)	282	539	(2.234)	(1.171)	1.171	2.234
<b>Por otros instrumentos financieros:</b>								
Ingreso/(Gasto)	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%
Resultados antes de impuestos	(120)	(228)	120	228	(108)	(206)	108	206

#### VARIACIONES DEL DÓLAR

	2012				2011			
+ Deuda / (- Deuda)	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%	(10,00%)	(5,00%)	5,00%	10,00%
Deuda de Bce	(19.230)	(10.073)	10.073	19.230	(32.607)	(17.080)	17.080	32.607

#### RIESGO DE PRECIO DE OTROS ACTIVOS FINANCIEROS

El Grupo está expuesto a la variación en el precio de ciertos activos y pasivos financieros. El efecto más significativo corresponde a las acciones de Deoleo Corporación Alimentaria, S.A. y Biosearch, S.A. que figuran como Activos disponibles para la venta en el Balance del ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2012 (Ver Nota 12) y cuya variación de su valor de mercado a partir de 30 de junio de 2012, momento en que se consideró que se había producido un deterioro permanente de su valor, se refleja en la cuenta de resultados.

#### RIESGO DE LIQUIDEZ

El objetivo del Grupo es que los vencimientos de su deuda se adecuen a la capacidad de generar caja para hacer frente a estas obligaciones.

Para ello mantiene un equilibrio entre la continuidad de la financiación y la flexibilidad mediante el uso de pólizas de crédito renovables, préstamos bancarios que pueden incluir periodos de carencia para adecuarlos al rendimiento de los activos afectos, y contratos de compra a plazo. En la Nota 22 se detalla la deuda a 31 de diciembre de 2012 y sus vencimientos.

#### **RIESGO DE CRÉDITO (CONTRAPARTE)**

Este riesgo se produce porque una contraparte puede dejar de cumplir sus obligaciones contractuales resultando una pérdida financiera para el Grupo.

El riesgo se mitiga mediante una adecuada política de selección de las operaciones y de las entidades financieras que proporcionan contraparte en dichas operaciones basadas en su calificación crediticia y obtener garantías suficientes como medio para mitigar este riesgo.

En las operaciones comerciales la política del Grupo ha sido siempre conservadora, disponiendo de comités de riesgos que revisan periódicamente la situación, las posiciones abiertas y las alertas automáticas introducidas en los sistemas que históricamente han permitido bajas tasas de morosidad. Adicionalmente, los departamentos comercial y de gestión de cobro trabajan de forma coordinada y en función de las calificaciones crediticias otorgadas por las compañías de seguros de crédito con las que trabaja el Grupo, pólizas que sirven de garantía en última instancia. La elevada diversificación geográfica del Grupo minora las concentraciones de riesgo de crédito en el Grupo derivadas de este tipo de transacciones.

## **29. INFORMACIÓN MEDIOAMBIENTAL**

Consciente de que el crecimiento de la compañía debe de hacerse de un modo sostenible, Ebro Foods asume como un principio básico de gestión la implementación en sus sociedades de las herramientas y medidas necesarias para alcanzar el máximo nivel de equilibrio entre el desarrollo de su actividad y la protección del medio ambiente. De este modo, tiene formulados unos objetivos de desempeño medioambiental, que actualiza en función de las nuevas circunstancias que van surgiendo en los distintos negocios.

Estos objetivos son:

- ❖ La minimización del impacto medioambiental de su actividad mediante la continua puesta en marcha de iniciativas destinadas a reducir la contaminación, la utilización racional de los recursos, la minimización de los consumos de agua, papel y energía, la reducción en la generación de residuos y emisiones y la búsqueda de soluciones eco-eficientes.
- ❖ El desarrollo y progresiva implantación de un Sistema de Gestión Medioambiental que cumpla los requisitos de la Norma UNE-EN-ISO 14001:2004, o, en su caso, la realización de prácticas de gestión ambiental que mejoren sus prácticas productivas.
- ❖ La puesta en marcha de programas de formación y sensibilización medioambiental entre los empleados de la compañía.
- ❖ Velar por que sus sociedades cumplan la legislación ambiental que sea de aplicación al desarrollo de su actividad.



- ❖ La colaboración con las Administraciones Públicas para la puesta en marcha de programas destinados a la restauración del entorno o mejora de la biodiversidad en aquellas áreas en las que la compañía haya desarrollado con anterioridad una actividad productiva.
- ❖ Promover la puesta en marcha de buenas prácticas ambientales entre sus proveedores y clientes, haciéndoles partícipes del compromiso de Ebro Foods en esta materia.
- ❖ Realizar, en aquellos casos en que se considera necesario, auditorías internas y externas relacionadas con el desempeño medioambiental.

Adicionalmente, con el fin de garantizar el cumplimiento de los objetivos de reducción, reciclaje y valoración definidos en la Ley 11/97, de 24 de abril, de envases y residuos de envases, la filial española Herba está adherida a Ecoembalajes España, S.A. (Ecoembes), sociedad anónima sin ánimo de lucro cuya misión es el diseño y desarrollo de sistemas encaminados a la recogida selectiva y recuperación de envases usados y residuos de envases. Ecoembes emplea el concepto conocido como Punto Verde (símbolo que figura en los envases) para acreditar que el envasador del producto ha pagado una cantidad de dinero por cada envase que ha puesto en el mercado.

Por otra parte, tanto las sociedades arroceras europeas como las oficinas centrales de Ebro Foods tienen suscrito un contrato con compañías similares a Ecoembes para la destrucción de papel y otros soportes. Dicho acuerdo les permite, además del cumplimiento de la Ley de Protección de Datos, asegurar una gestión sostenible de dicha documentación a través del compromiso que estas compañías mantienen con el reciclado de la misma.

Por último, distintas sociedades del grupo tienen contratada una póliza de responsabilidad civil que ampara los daños a terceros causados por contaminación accidental repentina y no intencionada, considerando que el mencionado seguro cubre cualquier posible riesgo a este respecto. Hasta hoy, no ha habido reclamaciones significativas en esta materia de medio ambiente y sí ha habido pronunciamientos favorables por resultado de auditorías, inspecciones, ausencias de alegaciones en la tramitación de las Autorizaciones Ambientales Integradas, etc.

## 30. HONORARIOS DE AUDITORES

---

Incluido en el epígrafe de servicios exteriores de la cuenta de resultados se recogen los honorarios satisfechos a los auditores de las cuentas anuales consolidadas.

Durante el ejercicio 2012 (2011), los honorarios relativos a los servicios de auditoría de cuentas y a otros servicios prestados por el auditor de la Sociedad, Deloitte, S.L., o por una empresa vinculada al auditor por control, propiedad común o gestión han sido los siguientes (en miles de euros):

- ❖ Los honorarios correspondientes a servicios de auditoría de 2012 (2011) han ascendido a 1.456 (1.650) miles de euros y a otros servicios de verificación han ascendido a 48 (131) miles de euros.
- ❖ Los honorarios correspondientes a servicios de asesoramiento fiscal y/u otros servicios han ascendido a 207 (257) miles de euros.

## **31. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE DEL EJERCICIO**

---

El 15 de febrero de 2013, Ebro Foods, S.A. ha llegado a un acuerdo para adquirir el 25% de Riso Scotti S.p.A. sociedad matriz del Grupo Scotti. Scotti es un grupo italiano especializado en la producción y procesamiento de arroz, líder de la especialidad de arroz para risotto en Italia y con una amplia gama de referencias que comercializa bajo la marca Scotti en más de setenta países. Su porfolio incluye múltiples productos de alto valor añadido (leches de arroz y soja, galletas de arroz, aceites de arroz, ready meals etc.) que actualizan la tradición de la cocina italiana y se dirigen al segmento premium. El precio pactado por el 25% de Riso Scotti ha ascendido a 18 millones de euros y se espera materializar la operación, tras la realización de la correspondiente due diligence, antes del 31 de mayo de 2013.

El 13 de marzo de 2013, el Grupo Ebro ha llegado a un acuerdo para adquirir una planta de producción de arroz en Haryana, India, propiedad de Olam International, proveedor integral de productos agrícolas e ingredientes alimentarios con sede en Singapur. La planta es una moderna y avanzada instalación de producción de arroz con capacidad para procesar 18 toneladas métricas de arroz cáscara por hora, más de 100.000 toneladas de arroz al año. Además de los activos industriales, se transferirán al Grupo Ebro todos sus empleados y su red de ventas. El precio pactado para esta transacción asciende a 14,5 millones de dólares americanos y está prevista su culminación a finales de marzo de 2013 sujeta a las oportunas aprobaciones de las autoridades reguladoras.

Con posteridad al cierre y hasta la aprobación de estos estados financieros resumidos consolidados no se han producido otros hechos posteriores significativos.